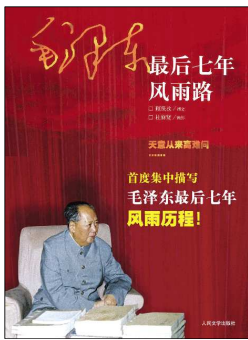


回顾共和国风雨岁月 再现毛泽东暮年人生

# 18

## 中国巧妙地利用小球推动大球



《毛泽东最后七年风雨路》

◆出版社: 人民文学出版社  
◆作者: 顾保孜 撰文  
杜俊贤 摄影

本书客观描绘了毛泽东最后七年的风雨历程,再现了1970年到1976年共和国重大历史事件和国事风云,讲述了林彪事件前后我国内政外交重大事件的起因、发展与结局,也曲折反映了毛泽东个人晚年的思想轨迹。

通完电话回来,只见毛泽东仍坐在那里等她回信。吴旭君把情况向毛泽东作了汇报,毛泽东听后点头表示:“好,就这样。”

中国人邀请美国乒乓球队访华。美国政府惊呆了,世界轰动了,看似体育界之间的交流一下子成了举世瞩目的重大国际事件。

尼克松得知消息后喜出望外。乒乓球运动是中国体育的强项,被视为中国的国球,多次参加国际比赛。连外国人也惊叹:这个小球简直就是为中国人发明的。这次中国巧妙地利用小球推动大球,真可谓以长克短,打了一个漂亮的近台抢攻。

面对中国这次“抢攻”,美国“还击”得也不含糊。

尼克松总统立即批准接受邀请,并派出最得力的高级顾问基辛格前往中国。当时《环球时报》刊登的《乒乓外交决策内幕》一文这样描述尼克松总统的反应:“我从未料到对华的主动行动会以乒乓球队访问的形式求得实现。”

美国乒乓球队要来华访问了!这也是新华社的一件大新闻。

间。

4月14日下午两点半,周恩来面带微笑地在人民大会堂东大厅会见了美国乒乓球队代表团。周恩来与美国代表团成员一一握手后,坐在斯廷霍文团长旁边的沙发上,发表了讲话:

“你们作为前来中华人民共和国访问的第一个美国代表团,打开了两国人民友好往来的大门。尽管中国和美国目前还没有外交关系,我相信中美两国人民的友好往来,将会得到两国大多数人民的赞成与支持。”

周恩来略略提高了声音说:“欢迎你们!”

周恩来身边的斯廷霍文马上回应:“我们也希望中国乒乓球队访问美国。”

周恩来立即肯定地回答:“可以去!”

美国代表团的成员对此报以热烈的鼓掌。

美国乒乓球队的访华在美国本土更引起强烈反响,掀起了一股“中国热”。中国与美国民间之手已经握在一起,距离两国的官方握手也就为时不远了。

周恩来会见美国乒乓球队的第二天,即4月15日,中央批陈整风汇报会在人民大会堂拉开帷幕……

周恩来以他的老到和干练主持召开这场极为敏感也令人惴惴不安的会议。

参加中央批陈整风汇报会的有中央、地方和部队的负责人99位。在第一次全体会议上,周恩来在讲话中回顾了自九届二中全会以来开展批陈整风的过程,说明黄永胜、吴法宪、叶群、李作鹏、邱会作五人几次失掉自我教育机会,在毛泽东一再督促下才作出检讨。针对军委办事组一直批陈不力的问题,他主动承担了责任,希望在庐山会议上犯有错误的同志能够联系实际,搞好自我教育:我们这个会议的目的,是“惩前毖后,治病救人”,从团结的愿望出发,进行批评和自我批评,在新的基础上达到新的团结。会上,黄永胜、吴法宪作了检讨发言。

毛林之间的分歧加重了周恩来协调工作的难度。周恩来在会上点名,会下还要减压。他托人带话给林彪几员大将,说毛主席的“很好”和“可以了”的意思都是一样的。他的目的是缓解吴法宪和叶群两人对毛泽东要他们重写书面检讨的紧张情绪。实际上,黄永胜等人在庐山会议后已成惊弓之鸟。吴法宪甚至闹着要跳楼自杀。

为了避免扩大矛盾引起更大混乱,周恩来尽量协调各方矛盾,但参加会议的大多数委员却不买账。他们基本不知道中央高层曲折的内幕,自然不能理解周恩来的一番用心。会议进行到20日,有人站出来揭发吴法宪在庐山会议上私下串联的情况,这无疑是在波澜涌动的激流中又投入一块巨石,激起的浪花和涟漪马上引起了与会者的关注和兴趣。

我们都知道,雪球小,黏着的雪粒就少,体积的增长也就慢。反之,雪球大,黏着的雪粒就多,体积的增长也快。于是,“有多大的锅,便能烙多大的饼”。钱越多,资本越大,赚钱也就越快。

中国改革开放的进程中,有一些精明的商人或企业家为了迅速发家致富,认为必须学会利用别人的钱,国家的钱,银行的钱取得一个“制高点”,做成一个较大的“雪球”,再在商业活动中迅速“滚动”增值的道理。为此,他们中有些人甚至不惜借高利贷,或者非法集资,并以种种不正当的手段贿赂银行工作人员违规放贷……

房产界还流行着一句术语,叫做“滚雪球开发”。顾名思义,也是和追求“滚雪球效应”分不开的。

我在赌桌上虽然没有看到,但也经常风闻有些赌客输钱输红了眼,常常不惜借“印子钱”。而有些玩家开始时在小牌桌上玩,未料越陷越深,眼见已很难有机会将输出去的钱赢回来,心有不甘,便决定转到大牌桌上去赌。那心态便是赌注越大,利润越丰厚的“滚雪球效应”在作怪。但很多人却忘了,或者不愿去想“赌注越大,风险也越大”的警示。然而,我得承认——尽管很少,的确还是看到有赌客借这样的途径“发迹”的。

## 财富会“以柔克刚”

有一个陈姓华裔男子,据说是来自香港,曾经在拉斯韦加斯的扑克牌大赛中赢得过一百万美元的巨额奖金。他的经验便是在不在小桌子(赌注相对小一些)上赌钱,要赌便赌大的,玩的就是“心跳”。

他的事迹甚至还在很多电视台上播报过,网上也有介绍,于是引得许多爱玩牌、想发财的年轻人,其中包括我女儿的几个同学都对他十分崇拜,将他视为是搏杀在另一处战场上的笑傲群雄的王者。而他本人,也很牛气,经常戴一顶棒球白帽,阴沉着脸,横着脸上的肉,在赌场内的VIP牌桌上人模人样地运筹帷幄,斗智斗狠。只是发牌员们都不喜欢他,那原因是他不仅输钱时,就是赢钱时也经常找发牌员的茬,而且——几乎从来不给小费。但“人算不如天算”,后来我听说姓陈的在赌桌上也遭遇了“滑铁卢”,有一次一晚上就输掉三十万美金。“滚雪球”得来的百万家产有一天也终于雪化冰消,不见踪影。

这让我想起儿时冬日里堆起的雪人,常常并不需要等到立春,只消遇上几个无风的艳阳天,很快也就消融得只剩下一地的水迹了。

老子在《道德经》一文中曾极力推崇过水的“柔弱”特性。他这样描述:“天下莫柔弱于水,而攻坚强者莫之能先也。”又说,“天下之至柔,驰骋天下之至坚。”

水的确是至柔的。喝在口里柔弱无骨,摸在手上滑如轻风。

那么,财富之水呢,是不是也可以当得天下“至柔”的角色?

我相信那些过惯了锦衣玉食,泡惯了“温泉”的人们一定会比我有更深刻的体会:财富不仅是“至柔”的,甚至还可以说很温柔。

财富的这种“温柔”或“至柔”的特征主要体现在以下两个方面:

首先,受生理条件和生存条件的制约,人们无法拒绝财富,就像人们永远无法拒绝饮水一样。俗话说:“从来没有看到有人和钞票有仇。”可见,财富对人的诱惑是永恒的。

其次,财富不仅仅是一般意义上的水,很多时候还是温度适中,滑腻宜人的“温泉”,它可以让浸泡其间的人身心很放松……于是,再昂扬的精神也会萎靡,再顽强的斗

志也会松懈,再坚定的信仰也会锈蚀。再崇高的道德也会变质……

这样,我们便可以明白,为什么我们中国人一向有请客送礼的习惯了。婚丧嫁娶要出人情,乔迁生子要送礼,逢年过节更要派发“红包”,并且信奉“礼多人不怪”,办任何事都要“礼尚往来”。通常,这种“礼数”的金额可能并不大,给予对方的实际帮助也很有限,却是一种十分“温柔”的情感“润滑剂”,有了它,朋友间,上下级间,男女老少之间的感情联系自然会加深,陌生的面孔自然会变熟悉,紧张的关系也会一点点松弛,办不成的事则会出现新的转机……

我新近常在圈内走动,参加过不少饭局和聚会,曾意外地发现,酒足饭饱后,宴请的人通常还会塞给每个客人一两购物卡或交通卡什么的,面值少则一千,多则两千以上。我开始以为并未帮人做事,很有些觉得受之有愧。朋友知道了,于是笑一笑,拍拍我肩膀道:“你呀,也太落伍了。他们做生意的人都知道,这是点感情润滑剂。要不,光吃饭谁来呀?”

# 5



《财富如水》

◆出版社: 作家出版社  
◆作者: 卢新华

《财富如水》一书是中国新时期文学的引领者,“伤痕文学”运动的创始人,著名作家卢新华先生最新力作。作者站在东西方哲学和历史的高度,以赌场生活作为切入点,细心审视、考察、分析和研究了财富所具备的水一般的特征和性质。

赌场发牌员别出心裁论述财富和人的关系

# 2

## 我是医生,不是奢侈消费店的职业经理



《心术》

◆出版社: 世纪出版集团  
上海人民出版社  
◆作者: 六六

《心术》以上海某知名医院的脑外科医生郑艾平的第一人称视角切入,刻画了一群努力成为好医生,而又不愿不得面临社会现实考验的年轻医生形象。揭示出在当代中国医患关系中,无论是患者还是医生,都不能简单地用白纸黑字来定义。

“一个人来的时候好好的,也就眼睛视力有点模糊。那么年轻力壮的小伙子,没两天就死在手术台上了。你让人家家属怎么接受?”我的外行朋友说。

我不得不跟他说,我是人,不是神。我永远不可能跑到死神前面。以前古话就有:阎王爷要你十点走,你就活不过十点零一分。

他说,什么是意外?意外就是纯粹找不到债主,只能自认倒霉的事儿。

“我出门如果被车撞了,对我叫意外,对车主,那叫事故,他得赔钱。我被楼上的玻璃砸了,玻璃的主人得赔钱,我被电线打了,电力公司得赔钱。我在医院看病,钱付了,我就是你们的上帝,你们的米饭班主,你收了我的一大笔票子,到最后跟我说,意外了,没了。凭什么我人财两空啊?”

我是医生,我不是奢侈消费店的职业经理。他眼里,我其实与那些提供跪式马杀鸡的女子没有任何不同。他到医院是来消费的,我于是提供与他消费等值的服务,我只能成功不能失败。可笑。

他一本正经地答我:“一点不可笑。你花二十万买辆车,还没出厂,人家就跟你,你的车动不了了。你要求退款,还不允许,到底谁可笑?你去商场买件衣服,钱付了,被告知无货,不退款,你答应吗?”

我不答应。

“你都不答应,更何况人家那是人命呢?看病不是个小花费,到你那里去看病的人,不少都是砸锅卖铁的,如果到最后人财两空,人家会怨你们为什么不早说,要是早说会死掉,那钱索性就不花了。”

他这一番话让我明白,原来,所有人都认为到医院是去消费,消费就要买到等值产品,而我们无法提供,至少无法保证百分之百货物对版。

我要摆正自己的地位,我并不如自己想像的那样高尚,视拯救生命为己任。我首先要将身段放低再放低,放到与宾馆服务员和足底按摩师一个水平。

我太低估自己。

2月26日  
今天老板不在,大师兄率我们查房。

大师兄是个完美主义者。对着病人查看病理记录的时候发现病历上有一点撕裂的痕迹,就小心地从我们手里拿过胶布从反面粘上。他就是这样苛求完美的人,不假人手。他要确保那条胶布粘得严丝合缝,与病历浑然一体。

今天大师兄查房,一进屋子,两天前开刀的37床就抱怨:“刘医生啊,为什么我整天放屁?”大师兄笑眯眯地边填写日志边答:“因为你要弥补臭氧空洞,保护环境。”周围一片笑声。大师兄拍拍她的床说:“正常的,不用担心。”

38床的病人问:“刘教授啊,我都住进来三天了,哪天开刀啊!床位费好贵的来!”大师兄闭上眼睛眯着眼睛故作样地说:“我给你掐指算一下啊!”“啊!这还要算命的呀!”“给你求个良辰吉日。手术顺利了不是皆大欢喜?主要是你这个手术比较大,不是微创了,大手术我们只安排在周三周四周五,周二我们不做手术,周一安排小手术。今天是周五,你最快也要到下周了,耐心等待。”

“啊!要等那么久!”

“其实我比你还急,病床第一天空出来早一天进新病人啊!”他笑笑地摆手走人。

39床是个七岁的小男孩,今天刚术后醒来,疼痛难忍,无精打采。刘教授走到他面前,夸张地说:“哇!你的绷带!你的绷带好漂亮啊!哪个医生给你包的呀!头顶上像戴了王冠!我要给你拍张照片留念!”说完举起手机,冲小孩伸俩手指说:“茄子!”小孩很配合地伸出俩指头,苦苦地咧嘴笑。

大师兄特别爱逗孩子,他愿意看到每个孩子都健健康康地离开。因为他的女儿,今年六岁,患肾衰竭三年了,每周透析三次,脸色灰白。我们跟着她一点一点弱下去,不知道还能支撑多久。除了换肾,她没有别的选择,而我们作为医生,都不能为她找到肾源。

我不知道这三年他和她是怎么熬过来的,他依旧能保持这样的达观,我不知道他是装的,还是天生乐观。

每周日,雷打不动,他会带女儿出去到郊外,看枫叶,看溪水,看野生动物和植物,他说,等南南病好了,就可以像别的小朋友那样到处玩耍,上学。这个孩子,没进过一天学校,她最希望的事情就是有一天能够上学。