

车主进京赏音乐会, 所有费用厂家买单

# 消费中级车尊享高级车服务

本报记者 苗华茂



眼下, 各大汽车品牌几乎都成立了车友会, 或车主自发组建, 或汽车厂商出资金助, 但是像一些大型的车友活动全部由厂家买单的情况不多见。25日, 记者在烟台大成华孚汽车销售公司采访时, 几位荣威车主告诉记者, 他们所在的荣威车友会就经常组织他们参加自驾游, 或去外地听音乐会, 而且往返路费和住宿费厂家全包了。



烟台荣威车友组建的红色婚庆车队(资料片)

## 一年四次保养检测, 车主不用花一分钱

25日上午, 在位于开发区衡山路荣威4S店, 记者遇到了正在报名参加车友活动的荣威550车主黄振涛。说起荣威车的售后服务, 黄先生连连竖起大拇指。他告诉记者, 上个月他刚来4S店做过一次免费的夏令检测保养, 当时没等他提检测要求, 维修技师就把该检测的项目都检测了, 还重新添加了各种油液。

黄先生说, 至于检测费用, 都是上汽厂家买单, 他自己算了笔账, 平时做一次保养要300多元, 再算上检测费, 仅这一次就省下了至少500元。而这样的检测厂家一年给提供四次, 对于上汽的十几万车主, 那可绝对是笔不小的费用, 有了这样强有力的售后支持, 他越发相信他当时的购车选择没有错。

烟台大成华孚汽车销售服务有限公司市场经理曹善涛介绍, 其实对上汽来说, 这些服务只是回馈车主的行动之一。除了为车主免费检测车辆这个活动, 他们平日里还会短信提醒车主适时为爱车做保养。上汽主动一改以往的售后模式, 预约式服务让用户省了大量精力和时间, 而且也让用户们轻松地体验到了高质量的、专业化的服务。

## 堵车不费油乐坏车主, 油耗比同类车省4%—6%

刚参加工作不久的蒋弈衫今年5月购买了一辆荣威350轿车, 说起这款车最大的优点, 蒋女士不加思索地就说了句: “这车真省油啊!” 她告诉记者, 她的车现在还没有过磨合期, 百公里油耗不到7升, 估计过了磨合期后还会再低一点。

“买车之前我就在网上查阅了

大量有关这车的资料, 发现这种车可以降低4%—6%的油耗。”蒋女士说, 她每天开着车上下班, 特别是早晚高峰时段, 走走停停是常有的事, 但即使是这样, 车依旧能够情绪平和, 不会“暴饮暴食”。在油费居高不下的今天, 这大大地缓解了养车压力。

此外, 荣威350日常保养的费

用也特别省, 蒋女士得意地说, 她曾经和维修技师算过一笔账, 她这辆8.97万元的“小威”, 60000公里保养费用总计为5878.75元, 每公里约合不到一毛钱。而且, 荣威350为车主提供3年或8万公里的质量担保, 这比其他同级车型2年或6万公里的质保期显然贴心了许多。

## 邀车主进京听音乐会, 路费及住宿费厂家买单

荣威550车主高敬远告诉记者, 自从买了车后, 跟荣威沾了老多光了。今年6月, 他就与十几位烟台的车友一同开车前往北京参加荣威550慈善音乐会, 此行的往返路费及在京期间的住宿费用全部由厂家买

单, 车主没花一分钱就相当于去北京免费旅游了一趟。

烟台大成华孚汽车销售服务有限公司市场经理曹善涛告诉记者, 荣威所组织的车友活动现在已发展为一种常态, 而且活动的内容也逐

渐在丰富, 先后组织过的自驾游、篝火晚会、高尔夫之旅等活动受到了车主的一致好评。本月28日, 荣威将在济南再次举办大型音乐会, 现在4S店已经开始接受广大车主的报名。