

# 没了双腿,人生仍然精彩

## 8岁截肢的李彬靠着顽强拼搏收获了事业和爱情

文/片 本报通讯员 任俊莉 纪明武 王爱富 本报见习记者 杨金涛



他,8岁时被截去了双腿,但是凭着坚强意志学完了小学及初中课程。

他,通过打拼拥有了自己的事业,同时收获了美好的爱情。

在平原县王吴铺镇一带,提起李彬,村民们无不啧啧称赞。他身残志坚,从白手起家到现今的事业小有成就,并获得完美爱情,在当地传为佳话。



李彬在为顾客修鞋。

### 灰色童年>> 绝望中自学完初中课程

今年30岁的李彬,是平原县王吴铺镇王吴铺村人,8岁时李彬因患肺炎,脚部腐烂且逐渐往上蔓延,小小年龄的他日夜忍受着脚部脱去腐肉的巨痛。

父母为了给他治病到处求医问药,不但花完了所有的积蓄,还

债台高筑。1988年,小李彬被迫截去了下肢小腿部分,虽然不再忍受疼痛的折磨,但却永远失去了站起来的机会。

失去双腿,让已经懂事的李彬感觉就像天空中没了太阳,生活没了希望,整天以泪洗面。父母看在

眼里疼在心里,他们给李彬买来了书本,耐心地教他识字读书。李彬以顽强的毅力,自学完成了小学及初中的全部课程,期间他读了很多关于残疾人的故事,张海迪、保尔的精神激励着他笑对人生,坚强生活,顽强拼搏。

### 拜师学艺>> 修鞋匠开起了小鞋店

1998年,李彬在民政部门的帮助下,安装了假肢,重新站了起来。为了减轻父母的负担,李彬决定自己谋生,跟着村里的一个修鞋师傅学起了修鞋手艺。为了把手艺学好,他付出了超人的心血:每天天不亮起来,一直到深夜;把家人及邻居家、亲戚家不要的旧鞋收集起来,反复修理;无偿为别人修鞋……多少次,因为腿部残疾的原因,他累得腰酸背痛,但他依然坚持。

经过半年的刻苦学习和钻研,他非常熟练地掌握了修鞋技术。他开始在自家门口摆起了修鞋摊,凭借自己精湛的手艺和热情服务,到他这儿来修鞋的人越来越多,在当地也小有名气了。

2001年,李彬不甘心就这样做一辈子的修鞋匠,决定开鞋店。起初他的想法遭到了家人的反对,认为他因身体残疾没有精力开店,但他胸有成竹地说:“不管有多难,我也要试一试,我一定要把店搞好。”最终在家人

和亲戚朋友的帮助下筹集一万多元,“舒适百信鞋店”吉日开业了。

李彬有丰富的修鞋经验,进货质量高,价格也合理,还免费为顾客修鞋。一次,该镇梅路口村梅路云在该店买了一双皮鞋,半年后有点裂缝,李彬得知后立即骑电动三轮直奔梅路云家,十多公里的路,途中下起了大雨,李彬淋得像个“落汤鸡”,最终为梅路云修好了鞋,客户非常感激。

### 顽强拼搏>> 事业红火,收获爱情

在李彬店里买过鞋的人都说:“鞋店是老百姓的鞋店,物美价廉,买着放心,穿着舒心。”

良好的信誉和优质的服务让李彬的生意越来越红火,店面由起初的50平方米扩大到现在的100多

平方米,效益也连年递增,现在每年收入四万多元。

李彬的坚强意志和良好的信誉传遍了乡邻,也引来了十里八村的说媒人。本村的姑娘张小燕,经常到李彬的小店买鞋。时间长了,

李彬优质的服务,朴实的性格赢得了张小燕的芳心。

2005年两人走进了婚姻殿堂,2006年喜得贵子,李彬希望自己的孩子健康康,取名李康。现在,李康健康活泼,一家三口生活幸福快乐。

### 乐陵 开学前培训学校保安

本报8月25日讯(见习记者 高倩倩 通讯员 冯传慧) 开学在即,校园安全又成为学校、家长最关心的话题。为全面加强全市中小学、幼儿园的安全保卫工作,8月23日,乐陵市学校保安培训班在实验小学开班。

据了解,这次培训为期2天,由乐陵市武警中队的6名官兵担任教官,全市各学校共计326名保安参加了培训。

培训内容涉及消防安全、交通安全、突发事件处置、场地军事化训练、防卫制服、校园安保知识等多项内容。

记者从乐陵市教育局获悉,自今年春季开学以来,乐陵市已开展各类安全检查30余次,并建立了上放学高峰护送、24小时值班、巡查联防、应急疏散演练、安全隐患排查月报等安全工作机制。

### 武城 短信助农村青年创业

本报8月25日讯(见习记者 徐乐静 通讯员 王玉磊 赵洪亮) 截至8月20日,武城县依托手机号码建立的网络短信平台,已经指导和帮助150多名农村青年实现了创业。

据介绍,武城县去年7月份开通了共青团服务平台,是依托手机号码建立的网络短信平台,用于短信的发送和接收。信息采集分类发送的形式,针对不同的群体,发送政府公告、最新创业就业政策、市场行

情、农业生产病虫害防治技术、政策咨询、用工需求等不同的服务内容。

据了解,武城县共青团服务平台已经吸纳各界青年5000多人,发送服务短信20余万条。到20日,已经有150多名农村青年通过服务平台的指导和帮助实现了创业。

另外,记者了解到,服务平台还有其他服务信息。青少年及家长可以就青少年权益受到不法侵害的问题,发送短信进行咨询求助。



### 检查汛期“菜篮子”

针对汛期食品消费特点,乐陵工商部门加大食品市场巡查力度,严防有毒有害食品进入市场,并严厉打击哄抬蔬菜价格行为,目前已先后检查各类食品经营门店289处,立案查处违法食品案件19件,查扣不合格食品案值近5万元。

本报见习记者 高倩倩 本报通讯员 刘凯 摄影报道

### 形质俱佳 新五菱之光领跑微客市场

今年上半年,上汽通用五菱销量超过68万辆,同比增长30%,继续保持微车市场领先地位。其中,明星产品五菱之光的平均月销量近60000辆,保有量也突破240万辆,继续刷新单一平台车型的销售纪录。

今年以来延续的各项优惠政策,成为上汽通用五菱销量再创新高的重要因素。在“汽车下乡”和“小排量购置税优惠”等利好政策的推动下,上汽通用五菱旗下微客一路走俏。

“以五菱之光为代表的微客产品,能够切合广大用户商乘两用的需求,成为它持续畅销的根本原因。”德州通驰4S店刘总表示,在经过1095处优化之后,五菱之光进一步提升了市场竞争力,在德州地区

的销量同比增长了40%。

据业内人士透露,新五菱之光的车长达到3.92m,已经接近五菱荣光的长度,内部长度和宽度则分别增加了150mm和50mm,相应地容积也达到了3850升。

除了空间和承载能力的提升,新五菱之光围绕感知质量进行了大量的优化,提升了整车的舒适性和使用的便利性。笔者注意到,新五菱之光采用了高光效果的外观造型,更加流畅大气,车身的缝隙配合也达到了轿车的标准。

在整体优化的同时,新五菱之光保持了“一颗强劲的心”——B系列发动机。这是一款基于通用发动机技术、专为微型车量身打造的新一代全球战略发动机。2008年,B系列发动机凭借领先的技术

和可靠的品质,荣膺“中国心”2008年度十佳发动机”。

“新五菱之光的性能有不少提升,可以说是好看又好。但是它的价格仍然保持在原先的区间里,这个区间也是份额最大的中端市场。这款产品能够推动中端微客市场的升级。”分析人士认为。

笔者还从德州通驰4S店经销商处了解到,在传统汽车销售淡季来临之际,新五菱之光不仅在全国范围内推出优惠活动,还推出了搭载1.0L B发动机的新产品。“更多产品选择,加上突出的品质价格比,将使五菱之光的市场领先地位更加巩固。”刘经理信心十足地对笔者表示。

德州通驰汽车销售服务有限公司 销售热线:0534-2675555

### 上年未出险 车险保费为何有增不减

□力庆

最近,车主张先生车险到期,他明显感觉到自己的车险价格变高了。去年8月,张先生通过某车险中介公司购买了车险,一共花了5600多元。但在今年办理续保时,在上年没有发生任何交通违章和理赔的情况下,同样的险种,中介公司给出的价格竟然比去年高出了500多元。随后,张先生又拨打了某保险公司的电话车险直销热线,发现:即使是保险公司的直销价格,也要比去年投保时贵了近200元。

上年没有违章和理赔记录,为何在今年续保时,各个渠道的报价都较上年高了呢?并且类似的事情不仅仅发生在张先生

的身上,很多保险快到期的德州车主都和张先生一样有过类似的经历。

保费上涨的原因主要有以下几个方面:

一是监管部门对保费浮动因子的引用进行了管理。“安全驾驶系数”、“客户忠诚系数”和“无赔款有赔款系数”将会影响客户在续保时的保费。二是车损险的保额上涨。这是因为原来的新车购置折扣过低,万一发生全损客户将得不到足额保障,现在是还原了一个真实的投保金额。三是中介机构手续费让利空间大幅缩减。这点也是保险公司摆脱单纯以低价竞争的一个表现。由于监管部门相继统一费率、保费浮动因子之后,各家保险公司的费率都非常接近,因此对于



保险代理等中介通过手续费让利的空间很小。

电话车险作为一种新的营销模式,省去了中间的代理环节,因此第三个“手续费让利空间”因素,对于这种直销模式并未产生影响。因此其保费的价格没有如传统渠道攀升太多。在这种各家保险公司车险价格相对统一的情况下,同时也促使保险公司向服务竞争转型,使得车险市场得到更加健康地发展。

平安电话车险全国统一直销号码为4008-000-000,敬请消费者注意,谨防假冒。