



发送短信 原创幽默短文内容+署名
至 106287871702 (免收信息费)

咨询: 96709101

(特别说明:近期由于技术方面的原因, 移动用户无法发送至 106287871702, 因此特设邮箱 zhshqw@163.com 接收投稿, 请邮件中一并附上作者的手机号码和真实姓名、地址、邮编)

本版插图 / 巴巴熊



免费问路

文/魏柳

侄女小慧大学毕业后,一直没有找到工作,大嫂就让她打理工街的杂货店。

杂货店虽然不大,但位置很好,处于十字路口,对面是一所小学,左边是医院,来来往往的人很多。可小慧只做了一个月,就嚷嚷着说竞争太激烈,不想干了。她还说:“最让人烦的是,总是碰到问路的人,问完了啥也不买。时间一久,我也懒得搭理了。”

听到这话,大哥呵呵一笑,说让他来试试,没准,销售额会翻番。

第二天,大哥在柜台前竖了块“免费问路”的牌子,只要有人打听某某地方咋走,他总是不厌其烦地指路,他还跟送孩子上学的家长,照看病人的家属,以及经过的人打招呼。说来也怪,自从他当上“掌柜”后,与顾客谈笑间,顺手做了很多生意。

对此销售奇迹,小慧大惑不解。大哥告诉她,一般说,人们都有一种报偿心理,你帮了别人,他不买点东西,心里过意不去。而那些常聊天的人,慢慢成了熟人,他们有什么要买,何不做个顺水人情呢?

个性理发

文/赵荣国

前段时间,我们小区有一家理发店准备转让,我决定接下这家理发店自己创业。

刚开业时,为了吸引人气,我在店门口打出“免费一周”的广告,确实吸引了不少顾客。可是免费期一过,生意就变得很冷清。因为我是边干边学,所以技术不是很好。

一天中午,我正在店里发呆,有两个中年男子推门进来,其中一个说:“就是这里,上次我就是在这里理发的。”开业这么久,还是头一回有人点名要我理发,我赶紧起身把客人让到座位上,我问:“先生,您想理个什么样的发型?”

“和他上次一样够个性就行!”要理发的先生指了指同伴说。

还没等我反应过来,站在一旁的先生就对我说:“老板你不知道,真要感谢你上次给我理了个那么有个性的发型,之后我老婆再也不要我陪她逛街了。这次我专程把同事带来,就是让他也达到同样的效果。”

咨询

文/胡子民

我在一家电视台工作,今年刚进单位。前几天,我首次参加单位举办的公众咨询日活动,我十分重视,一心想给大家留下一个好的印象。早上起来,我就认真地包装自己,选择了一套既不失年轻女性风采,又端庄得体的衣服,满怀信心地准备迎接我的第一个服务对象。

与同事们一道坐在咨询台前,立即围上来不少的咨询者,可这些咨询者似乎知道我是刚工作的,根本不给我面子,纷纷拥向其他同事那里。等了老半天,好不容易盼来了一位与我年龄相当的女子。只见她在我面前溜达,不时地盯着我看,我便主动和她打招呼:“请问您有什么需要?我能为您服务吗?”

这时,这个女子盯着我的衣服,不好意思地说:“你这身衣服真漂亮,请问在哪儿买的?”

当托

文/刘浪

上周六,老同学许家给我打电话,他张口就急吼吼地问:“你们学校的学生放假回来了吗?”我说:“开学还有几天,不过有一部分学生已经提前回来了。”许家兴奋地说:“那太好了,帮我一个忙,明天能否找几十名学生来帮我撑场面?”我没听懂,忙问许家是怎么一回事?

许家说,他们单位开了一个市民文化讲坛的系列活动,因为这个活动紧跟当前形势,是一个有亮点的活动。领导指示,每次活动

都要积极报道,大力宣传,但也不知怎么回事,来讲听讲座的市民越来越少。领导批评他没组织好,并强调以后每次活动都不得少于一百人。明天这个市民讲坛又要开讲了,可许家折腾了几天,也才发动了几十人听课,为这事,许家急火攻心,后来急中生智就想到让我这个大学老师来救场。

第二天一早,许家带着一辆大巴开到了学校,我和临时动员的几十名学生上了车。

到了会场,我一看稀稀落落的,我们的人一到,许家就让学生们把空着的位

子全坐满,会场气氛一下子就好了。一会儿,一个中年女讲师走上台开始讲课,我才留意讲台背景板写的主讲题目是《低碳生活和老年养生》。

两个多小时的课,总算结束了。散场时,就听到讲师问许家:“今天很奇怪,怎么会有这么多年轻人来听这个老年人听的课?”只听许家说:“现在的年轻人素质都很高,是比较有孝心的一代人,他们都是为爸爸妈妈、爷爷奶奶来听课的。”

我听了赶紧下楼,真怕自己憋不住,笑出声来。

爸妈买“孝”

文/宋绍武

平时我工作很忙,没时间回老家去看父母,上周六终于抽了点时间,匆匆回到老家。

回到家,我敲了好长时间门,也没有人开。我很着急,掏出手机正准备打电话,没想到爸妈提着十几盒保健品回家了,他们还站在门口微笑着朝楼下面包车旁的年轻人招手。细问后,我才知道,原来他们刚参加

完养生讲座,还花大价钱买了好多保健品。

看到客厅里还摆着一堆保健品,我不禁埋怨起来:“爸、妈,您们怎么能相信那些卖保健品的人呢?别看他们的宣传单上吹得天花乱坠,实际上就是些糖水拌的,吃了不但没啥功效,恐怕还会伤身体。如果您们想吃点补品,以后就跟我说,我给你们买。”

听我说完,老妈欲言又止,老爸性子直,他快人

快语地笑道:“你?一年我都难得见你几次面。”

这时老妈说:“其实,我和你爸也知道这些东西功效不大,可那些推销员时不时就打来电话嘘寒问暖,我们的生日他们也记得清清楚楚,出去听讲座还有人搀扶着,大妈前大妈后地叫得亲热,现在,就是自己的子女也没法比啊!明说了,我和你爸就是花钱买‘孝’,甘愿上这个当啊!”

表扬了谁

文/刘卫

为了提高儿子的艺术素质,我给他青少年宫报了个二胡班,周六和周日各有一节课。孩子的爷爷挺赞成,主动承担起接送任务。

最初的新鲜感过后,转入枯燥乏味的基本功训练,好动的儿子根本坐不住,他不是把琴弦拉断了,就是朝在旁“陪练”的爷爷做怪相。倒是他爷爷,干什么事

都一板一眼的,不仅做好了笔记,后来还能给孙子做示范。

一天,儿子学琴回来,大声喊道:“我们今天得了辅导老师的表扬,还在教室前面表演了呢!”

这么快就有效果了?妻子和老妈相视而笑。儿子接着说:“老师问,‘你知不知道有什么二胡独奏名曲?什么是揉弦,什么叫跳弓?’我们全答对了,得了第一名,然后我们还上台

展示基本功,掌声哗啦啦一大片。”

我不相信儿子进步会如此神速,就问他:“老师真的表扬你吗?”儿子低头不语。

这时,老爸得意地说:“孙子表达含糊,说是‘我们’,是话中有话嘛。其实,考试、登台演奏的都是我。这小子上了十几次课,连个基本的音都拉不准,怕浪费学费,我只得认真学了!”

信任游戏

文/邱白(158****2267)

一天我和男朋友逛街,快到地铁站时,我对他说:“咱们玩一个信任游戏吧!我闭上眼睛,你领着我走路。”男朋友同意了,我们坚持了好久,顺利地上了地铁。

然后,男朋友扶着我坐下,他蹲在我面前(我还是闭着眼),小声说:“你不能睁眼,这个座位是别人让给你的。”于是,我只好闭着眼直到下地铁。

老师

文/白蒙(133****4178)

进入高中后第一节课,来了一位年纪比较大的男老师,他先让我们猜他的年龄,然后大谈特谈我们学校的历史,原来位于哪个位置,叫什么名字,后来怎样怎样。然后开始说这个城市的历史,我们都以为他是历史老师。结果快下课了,他说:“下节课开始我们正式上课,我是你们的数学老师。”

勇往直前

文/夏瑾(138****2221)

前几天,语文课我给同学们讲了《守株待兔》的课文,为了激发他们的斗志,让他们不要懒惰,讲完后我问他们有什么感想。这时,一名男生站起来激动地说:“我们要学习兔子勇往直前的精神。”

补白

文/陈新(134****8331)

一天,我翻看儿子写的作文,发现他只写了半页。我指着作文对儿子说:“你看,作文字数写得这么少,还空着半张纸,看上去多难看呀,拿回去重写。”儿子哀求说:“爸爸,不要重写了,我可以在空白的地方画上图画,那样不就好看了吗?”

交给谁

文/栾广铭(132****4886)

我带着儿子到外面玩,正走在路上,突然发现地上有一个易拉罐,儿子跑过去捡了起来。我想考验一下他,便问他:“壮壮,幼儿园的老师们平时怎么教你们的,捡到垃圾后应该怎么办呢?”

儿子毫不犹豫地说:“要交到警察叔叔手里面。”

短文要求:“掌上青未了”主张以幽默小段的形式,对生活原生态进行即情、即景、即时的原创性场景描述。栏目参考:市井百态、童言童趣、啼笑皆非、街头陷阱、小民有难、家长里短、我的大学、夫妻兵法等等。篇幅200字以内为宜。稿件见报后,请作者与编辑联系,电话 0531-85193065,或发送短信(作者的真实姓名、地址、邮编)至 106287871702,以便邮寄稿费。



“生活广记”记录日常生活中的人情冷暖、世态炎凉,记录小人物的生存状态、悲欢离合。

稿件要求:语言老辣犀利,故事富有戏剧性和讽刺性,使读者莞尔一笑后,能感悟到生活的苦辣酸甜。

投稿邮箱: li-haobing@163.com