

蓄势待发,备战车市四季度

泰城经销商欲打“翻身仗”

本报泰安10月21日讯(记者 李芳芳) 无论一年来的市场形势是好是坏,每年的第四季度都是各大汽车厂商争抢市场的最后机会。21日,记者采访了泰城部分汽车经销商发现,厉兵秣马,等待年底的最后一搏成了他们的最佳选择。

车市第四季度的收获,既包括厂家冲击销量目标,向经销商压更多货,回收资金。同时也是经销商向市场要订单,要销量,从而实现盈利。在激烈的竞争下,经销商们往往赌的是卖出一定量拿到年终返利。1-9月,从泰城车市来看,大部分经销商都反映2010年的车市波澜不惊。相对而言,4月之后都是销售淡季,而且从今年泰城所举办的历次车展会上可以看出,各品牌汽车成交量较往年有不同程度的缩水。“按照商业规律,10月后应该会从谷底重新向上攀升,而且超过淡季是比较容易的事情。所以,成败在此一拼一点都不夸张。”业内人士介绍说。

另外,值得一提的是,2010年车市受补贴政策的影响,小排量汽车继续受到良好的引导和刺激,广大百姓购车获得实惠,成为汽车市场基础的驱动力。“节能、省油成了很多市民购车首先要考虑的因素,现在城市堵车现象日益严重,如何在节约成本、经济型的家轿便成了首选。”泰安胜利奇瑞汽车销售服务有限公司工作人员说。尽管现实还存在着交通拥堵、限行政策的逐渐蔓延,用车成本持续上涨等问题,但宏观分析,车市的向好有其持久的基础,而且城市群体对私家车的依赖也呈现了正增长的趋势。

展望第四季度,泰城车市形势存在诸多变数,2010年能否灿烂收官,将成为业界关注的焦点。

车船税明年或分7个梯度征收

1.6升排量车月均多花60多元

排量区间	中间值	排量区间	中间值
<1.0升(含)	450元	2.5-3.0升(含)	3270元
1.0-1.6升(含)	720元	3.0-4.0升(含)	4920元
1.6-2.0升(含)	1200元	>4.0升	7200元
2.0-2.5升(含)	1800元		

该表根据车企5月收到的车船税调整方案(征求意见稿)制作,仅供读者参考

本报泰安10月21日讯(记者 李芳芳) 近日,国务院常务会议讨论并原则通过《中华人民共和国车船税法(草案)》,车船税新政拟按排量分7个梯度进行征收。与现行政策相比,排量在1.0升及以下的乘用车税负减轻,大排量乘用车税负则大幅增加,最高可达万元。记者采访了了解到,1.0升至1.6升排量的车型影响最大,月均多花60元钱。

据了解,从1951年开始征收至今,车船税分别在1986年和2007年经历了两次大的改革。2007年2月开始实施的《中华人民共和国车船税暂行条例实施细则》,将载客汽车划分为大型客车、中型客车、小型客车和微型客车4个子税目,每年税额幅度为大型客车480元—660元,中型客车420元—660元,小型客车360元—660元,微型客车60元—480元。按照新披露的改革方案,微型客车的车船税保持不变,小型客车的车船税将有较大

幅调整。其中,1.0升—1.6升排量车型的年税额为每年360元—1080元;2.0升的年税额起征点为900元;4.0升及以上区间的年税额起征点为3500元,最高可达万元。有关部门称,此举为了鼓励发展小排量汽车,引导消费者节能减排。

分析得知,1.0升以下车型品种太少且车型销量差,在整个乘用车销量中只占5%左右。其实,1.0升至1.6升排量车型才是真正的销售主力,在市场总销量中的比例超过六成。在泰城某事业单位工作的吴女士告诉记者,她今年3月份刚刚买了车,为了享受购置税的优惠和节省油费,专挑了1.6升排量的小车。但是,如果车船税调整的话,1.6升排量的优势便不再那么明显。“1.6升的排量也不算太高啊,怎么就不能享受优惠了呢?养车真是越来越贵了,以后还是尽量省油吧。”她说,如果加了车船税,按中间值推算,月均要多花60元。



TOYOTA 广汽TOYOTA | 品质感动世界

*截止至2010年9月,CAMRY品牌8代车型全球累计销量达到1300万,广告车型为240V G-Book智能领航版。



全国凯美瑞车主的亲身体验
全球1300万用户的共同信赖

CAMRY
凯美瑞
Guangzhou 2010
广州2010年亚运会组委会官方用车

广汽丰田80万车主征文比赛 全国进行中

即日起至10月30日,凡广汽丰田车主均可参与,更有机会获得丰厚大奖。

- 一等奖(1名):凯美瑞混合动力2年免费使用权
- 二等奖(20名):畅游日本
- 三等奖(30名):iPad一台
- 优秀奖(100名):2000元油卡

投稿方式:1.登陆广汽丰田官网或新浪网“80万车主征文比赛”活动专题;
2.以电子邮件发送到gtmc80@gtmc.com.cn; 3.莅临广汽丰田瑞亿泰东路店或发至邮箱tary@163.com

亚运有礼 共享盛惠

即日起至11月30日,到店即享三重好礼。

- 到店礼:来店即送亚运纪念品。
- 试驾礼:试驾大礼天天送。
- 购车礼:即日起购买凯美瑞可获价值4999元车辆保险。

广汽TOYOTA
心悦服务
e路呵护

五大心悦承诺
专业、便利、安心、尊贵、信赖

活动解释权归广汽丰田瑞亿泰东路店所有

体验更多领先品质,敬请亲临广汽TOYOTA销售店或登录网站

泰安瑞亿汽车销售服务有限公司
公司网址: www.tarytoyota.com

销售电话: 0538-5097777 0538-5076999
服务电话: 0538-5076789 0538-6055666
公司地址: 泰安市岱岳区泰东路国际汽车城内

广汽丰田汽车有限公司 官方网站 www.gac-toyota.com.cn

顾客服务中心: 800-8308888 (免费热线) 400-8308888 (可用手机拨打,只需付市话服务费)

TOYOTA
车到山前必有路 有路必有丰田车