

提前拥有, 超前享受

荣威 350 为您开启美满车生活

美满生活从荣威 350 开始——即日起至 2010 年 10 月 31 日, 到山东鸿发荣威全款购车 350 迅驰版, 仅需在原价基础上加 1000 元, 即可获多功能导航一体机超值礼包! 高清 DVD, 倒车影像, 手机蓝牙, USB 外接, 智能电子狗, MP3……六大功能轻松入手! 或分期购荣威 350 全系车型, 可享“50 50”金融购车专案: 首付 50%, 月供仅 3 元起, 余款次年结清, 美满生活轻松实现!

车之家, 爱无限!

鸿发汽车

有人说荣威 350 车内如同客厅一样宽敞舒适。这种说法未免夸张, 但绝对在某种程度上反映出荣威 350 在空间方面带给人优越的乘坐体验。为了满足消费者的需求, 荣威 350 在整车上特别配备了多达 27 处的储物及便利取物装置, 如集卡槽、座椅鞋柜、雨伞槽, 中央扶手等, 满足车主个性需求, 体现人体工程学配件设置, 实用性与美观性同时兼顾。另外, 容积达到 458L 的后备箱储物空间笑傲同级而被称为 inkaNet 的 3G 智能网络行车系统不仅为荣威 350 带来了包括网络、导航、影音娱乐等



在内的全方面, 更将带领车主走向便利驾车生活, 进入行车互联的新时代。

此外, 荣威 350 在乘坐空间的打造方面也是不遗余力。长达 2650mm 的轴距是荣威 350 获取大空间的基础, 由于长轴距的保障设计

师可以从容地编排机械部件, 并在这样的基础上编排座椅, 给驾乘者留出更多的享受空间。

只有宽敞的空间并不能带给消费舒适的体验, 否则公共汽车会成为消费者购买的首选。荣威 350 在车内静

谧环境的营造上同样煞费苦心。荣威 350 通过引入 Extreme Silence 静音设计理念, 运用风洞声学试验进行降噪优化分析, 并在发动机总成上装备超静音正时链, 同时在全车百余处位置采用降噪静音密封措施, 营造出超宁静的车内空间。

山东鸿发罗孚汽车销售服务有限公司作为上海汽车授权济南地区唯一一家 4S 品牌销售服务中心, 始终坚持“以人为本, 以客户为中心”的服务理念, 为客户提供陪伴车辆终生的“体验式”和“贵族管家式”服务。公司除了开展新车销

售、售后服务、二手车、消费信贷、保险、美容装潢、上牌等一条龙超值服务外, 还定期举办丰富多彩的车主活动, 让客户尽情享受工作后的愉悦。

山东鸿发罗孚汽车销售服务有限公司
济南市英雄山路南外环南 3000 米路西
销售热线: 0531-82791111
经十路 124 号省体育中心
销售热线: 0531-82030707
章丘市明埠路中段鸿发汽车城(交通驾校南邻)
销售热线: 0531-81295555
鸿发汽车网址:
www.hongfaqiche.com

参加东风日产评选活动 轻松拥有玛驰一年使用权 寻找玛驰最佳拍档正式启动

10 月 22 日下午, 由齐鲁晚报主办, 城色杂志承办, 大众网等单位共同发起的“我的 EASY 生活”寻找东风日产玛驰最佳生活拍档评选活动启动新闻发布会在新闻大厦举行。省内各大新闻媒体单位 20 余位专业记者应邀参加了此次新闻发布会。

寻找东风日产玛驰最佳生活拍档评选活动将在济南本地进行长达 3 个月的主题活动, 力图利用本次活动的影响力更好的促进 MARCH 及东风日产的品牌形象, 让消费者亲身体会 MARCH 带来的“易驾、易享、易行”的时尚易生活生活方式。本次活动设置众多奖项, 玛驰年度最佳拍档及形象大使将获得

玛驰一年的免费使用权。另外还将评选出最有默契拍档组合, 最具时尚气质拍档组合, 最浪漫拍档组合, 最佳新人组合, 最佳低碳环保达人组合, 最具智慧拍档组合等各大奖项, 获奖者将拥有海南五日浪漫之旅、玛驰专属定制婚车、珠宝首饰、奢华水晶灯、家居用品等丰厚奖品……只要您热爱生活, 积极乐观, 不断追求高质感的生活品味, 您就是我们要寻找的最佳拍档。本次活动的参赛选手要求不设特殊限制, 参赛者只要符合两人制参赛规格, 无论是夫妻、情侣、姐弟、姐妹, 还是母子、父女关系, 您都可以参加本次活动。

具体参赛形式如下:
一、网络报名: 将个人简历、个人照片、才艺特长资料发送邮件至 ysgaona@163.com
二、QQ 报名: 405658614
三、编辑部报名: 参加选手可直接带资料到编辑部报名。地址: 济南泺源大街 6 号山东新闻大厦 16 楼《城色》编辑部
报名热线: 0531-85193526 0531-85193447
联系人: 高娜 翟婷

此外, 济南六家东风日产专营店也在店内为本次活动提供专项服务, 有意参加本次活动的车迷朋友可到各大专营店咨询。

长安铃木 2011 款车型到店

10 月 26 日, 雨燕 2011 款已全国正式上市, 售价分别为 5.98-9.18 万元。2011 款雨燕现已到店。

“12+9”项革新更具时尚运动特征

雨燕 2011 款通过独具雨燕特色风格的平顶设计, 环绕型车窗造型以及继承雨燕运动风格轮廓曲线勾勒出更加动感与新颖的全新造型。更具亲和力的包围式仪表盘、流线型中控设计、圆形空调出风口配以柔和的橘黄色室内灯光, 并结合运动化整车配色以及 6 种车体丰富色彩交织辉映, 营造出强烈的视觉冲击力, 熠生出让人流连忘返的绚丽视觉升级体验。

型动时尚, 自在安全, 乐享节油, 冠军操控——四大卖点尽显王者本色

整车车体采用TECT安

全车身设计, 能高效吸收和分散来自不同方位的碰撞能量, 防止车舱变形。雨燕 2011 款车身关键部位采用高强度钢板覆盖, 既能保证车身的强度, 又能提升整车的防锈能力。新升级车型搭载前座双气囊, 并配有 ABS+EBD 辅助智能制动系统, 在 C-NCAP 碰撞试验中, 获得了四星评级, 安全性能出色, 为驾乘者达到了全方位安全保护。

雨燕 2011 款采用 1.5L 排量 M15A 发动机和 1.3L 排量 G13B 发动机两种动力配置方案, M 系列发动机曾连续 3 年荣获全国十佳发动机, 百公里最低油耗 5.3L。而 G13B 经典节油发动机百公里最低油耗仅为 5L。

长安铃木济南快爱特 4S 旗舰店



地址: 济南市工业北路 100 号(幸福柳广场对面)
销售电话: 0531-67806000
服务电话: 0531-67800555
快爱特段店 4S 店: 段北路 42 号(段店立交桥北口)
销售电话: 0531-87501466
服务电话: 0531-87985588
省体店: 省体育中心南区
销售电话: 0531-82908880
章丘店: 0531-83278158
济阳店: 0531-84234222
商河店: 0531-84801566
莱芜店: 0634-5912818

森林人 更自信

森林人送导航

庆祝斯巴鲁汽车在中国销车十万台, 中翼斯巴鲁累计销车七万台!

购森林人 2.0XS 豪华版、2.0XS 运动版、2.5XS 豪华版、2.5T 豪华版可免费获赠数字高清 DVD 导航系统, 原车 6 碟 CD 随车赠送, 让您拥有更多选择。

活动时间: 从 2010 年 8 月 1 日开始, 截止时间提前至 2010 年 12 月 31 日。

配件优惠 行车无忧

从 6 月 1 日起下调斯巴鲁全系车型多种零部件价格, 最高降 40%。

详情请致电当地经销商, 本活动最终解释权归中翼斯巴鲁所有。

斯巴鲁汽车 = 全时四驱 + 水平对置发动机 + 主动驾驶 + 主动安全 + 节能环保

斯巴鲁 进口 24小时 专享 48小时 免费代 送车 全国道路救援 车损险 步车服务

斯巴鲁汽车总分销商 中翼斯巴鲁 济南世通 专卖

网址: www.subaru-bj.com 客服电话: 400 818 4860

经十西路店 地址: 济南市经十路 31210 号(经十路西首) 销售热线: 0531-87292266 87292255
体育中心店 地址: 济南市经十路 124 号体育中心七区 销售热线: 0531-82056486 85791486
黄台 4S 店 地址: 济南市工业北路 152 号黄台厂东邻 销售热线: 0531-68854885 68855885

雷诺科雷傲 BOSE 限量版上市

10 月 24 日, 雷诺科雷傲 BOSE 限量版上市发布会在济南吉通隆重举行。此次上市的 BOSE 限量版售价 29.28 万元, 配置了 8 支为科雷傲量身打造的 BOSE 高保真扬声器以及能够营造现场影院效果的高清数字电路系统等在内的超级音效设备, 车身外观和内饰风格上也进行了相应的改变。发布会上还同时举行了以“科雷傲安全护航济南行”为主题的公益活动的启动仪式, 将现场气氛带进高潮。



(刘萌)

东风小康民生工程火热进行

据悉, “东风小康民生工程之 K07 二代‘345’行动”率先在广东省兴起, 这是东风小康积极参与国家民生工程, 将实惠送到老百姓手中的惠民行动, 让更多的用户享受到了汽车生活。

目前, “东风小康民生工程之 K07 二代‘345’行

动”已在全国范围内推行。“345”惠民行动就是仅花 34056 元, 就可买到车身长 4.04 米, 升功率大于 51 千瓦的超强动力的大微客! 除此之外, 东风小康民生工程还包括: 购东风小康 K17 超值版, K07 II 均可享受厂家现金补贴 10% 和国

家下乡补贴 10% 的双重补贴。

据东风小康相关负责人透露, 此次活动将更好的扩大东风小康的品牌影响力, 为继续保持东风小康总体销量上升趋势, 进一步提升市场占有率起到促进作用。

(丹妮)

一汽佳宝 2011 款上市即热卖

一汽吉林借佳宝 2011 款上市之际, 拿出 2 亿元现金提前放价, 以“百日特惠”形式直补购车用户, 创造了上市即热卖的奇迹。

“30800 元的佳宝车, 我只花了 23310 元就买到手了, 加上车辆购置税和保险一共花了不到 26000 元, 太

划算了。如果不是赶上优惠活动, 恐怕还得多掏好几千块。”刘先生对一汽吉林的“百日特惠”促销活动称赞有加, “我一直考虑买辆车, 关注了好久。现在很多品牌都在搞促销, 而我之所以选择一汽佳宝, 就是因为 2011 款一上市就增加了很多

实用配置而且价格还有大幅优惠, 真是物超所值。”

在产品方面, 2011 款佳宝外观时尚大方, 内饰趋于轿车化, “九大更新, 百项强化”实实在在的让用户体验焕然一新的驾乘感受。

(妍妍)