

Table with columns: 基金代码, 基金简称, 份额净值, 份额累计净值, 今年以来净值增长率. Lists various funds and their performance metrics.

10月CPI是阶段性高点

巴曙松:四季度或难加息

国务院发展研究中心金融研究所副所长巴曙松日前接受记者采访时表示,控制通胀将成为四季度调控政策的主要目标,但当前还不应该轻易动用利率政策,预计四季度不会轻易加息。相关部门将更多地运用公开市场操作、存款准备金率、再贴现等数量型工具应对通胀。

蔡宗琦

更多运用数量型工具

记者:您认为四季度再次加息的可能性大吗?

巴曙松:我认为提高利率这种价格型的政策工具,应该在物价压力巨大的月份才会动用。

加息要考虑的因素很多。一方面,加息不能仅考虑一两个月的利率水平,而应该考虑12个月的加权水平。另一方面,要考虑物价的趋势,如果把连续12个月的平均物价计算进去,一年期或两年期的利率持续为“负利率”,才是调整利率的时机。因此,中国不会频繁、轻易加息。

从全世界范围来看,其他国家的通胀压力更大。如果我

国大幅加息可能导致“热钱”大量涌入,推高人民币升值压力。因此,四季度我国会更多地运用公开市场操作,提高存款准备金率、再贴现、信贷投放工具的窗口性指导等数量型货币政策工具。这些政策可能会包含在一揽子的政策组合之中,包括针对投机性热钱流入的资本管制、限制境内投机性的外债和外汇贷款的使用等。

四季度通胀或有所回落

记者:您认为今年全年CPI控制在3%左右能实现吗?

巴曙松:10月我国CPI已高达4.4%,高出市场预期,主要是由粮食和食品价格上涨所推动。10月份应该是阶段性高点,但短时间内物价迅速回落的可能性不大,今年全



年CPI预计在3.2%左右。

接下来很长一段时间内,控制通胀将成为我国宏观调控的主要目标。实际上,老百姓的资产还是集中在银行。另外,企业、社会融资也过多地依赖于银行放贷的间接融资,这种单一的传统的资产结构很容易受到冲击。相关部门应引导老百姓将资产的配置多元化,从而更好地应对通胀压力。

尽量扩大“热钱”正效应

记者:您认为应该如何有效管制“热钱”?

巴曙松:在当前热钱涌入的情况下,完全可以利用全球范围内的流动性过剩,推动我国金融市场化改革。换言之,可以将热钱引入到我国金融体系,包括扩大金融市场规模,大力推动金融创新;引入到需要发展的诸多实体经济当中,包括基础设施建设等,从而完善我国的融资环境,拓宽融资渠道。在后金融危机时代,像中国这样的发展中国家应该积极寻找机遇,化“热钱”为“冷钱”。

理财数据

上月居民储蓄锐减7000亿

央行日前发布的数据显示,10月份,新增人民币存款1769亿元,明显低于9月1.45万亿元和去年同期2897亿元,环比更大幅下降88%。造成当月存款减少的最根本原因就是居民户新增存款大规模减少。

数据显示,当月居民户新增存款为7003亿元,创单月存款增加额的历史新低。今年3月和6月份,居民户新增存款也曾出现过负增长,分别为-419亿元和-425亿元。

兴业证券首席宏观分析师董先安认为,这一数

据显示了居民储蓄正在搬家,居民资产配置方向逐渐明确。十月份,上证指数涨幅超过15%,为今年以来涨幅最大的月份。因此,有业内人士认为,这也带动了居民储蓄存款向股市转移的热情。中国证券登记结算有限公司的数据显示,今年10月份,股市新开户数达到117.3万户,较9月份的新开户数增加了15.7万户。此外,10月份新增基金开户数为21.9万户,较9月份增加了3.4万户。股市的吸引力明显增强。(东方)

投资有道

如何把握股市“分水岭”

面对通胀,目前采取的最普遍策略就是购买股票资产。

认真回顾一下通胀背景下的投资策略,特别是股票市场投资策略,存在一个类似“分水岭”的有趣现象。在通胀之初,股指往往大幅上涨,有时幅度甚至超过100%。但随后通胀见顶,股指也会出现大幅度下跌,其中的“分水岭”并非通胀本身,而是通胀和货币政策的互动效应,并由其对股票市场产生巨大影响。

“分水岭”的本质是货币政策的滞后作用,投资人应该努力把握滞后作用带来的投资机会,在通胀发生时,尽量持有股票资产,在加息累积效应发生时,尽快转换资产,减持股票,转而持有保守资产。

在通胀背景下采取的这种策略成功率非常高,难点在于如何把握好“分水岭”的出现。从历史统计数据看,美国市场加息幅度累加超过3%后,市场下跌的概率超过70%。我们可以采用这一具有象征意义的“3%”,只要加息幅度接近3%,开始考虑减持股票资产。在此之前,都是安全的。

除了“分水岭”策略外,更要注意持有资产的结构性质策略,尽量持有能够在通胀中受益的行业。例如,零售百货、连锁超市、食品饮料、有色金属等行业,对于银行业和房地产行业,应该尽量采取谨慎态度。类似银行和房地产这样的强周期行业,需要有高度投资敏感度才能驾驭,普通投资者较难掌握其间节奏。(中证)

做好准备 在风险中前行

里流到院子里了!于是赶紧回家施救,打开门一看都傻眼了,客厅里的暖气正像喷泉一样向外涌,地上的水有五厘米深,四个房间全部浸在水中,其中两个还铺了木地板,家中物什无一幸免。“抢险”从上午十点多一直忙乎到下午二点多,看见家里院里院外一片狼藉,暖气里多少年污垢冲得到处都是,爱宝心中很堵。

爱宝是跑保险多年的记者,在减少损失、施救的过程中,首先想到的是这个损失怎么办?让人感到欣慰的是,自己很早就投保了家财险,据了解单位也给保了家财险,还专门涵盖了管道破裂险。于是,

爱宝开始向两家保险公司报案,让其勘查现场、评估损失。既然投了家财险,爱宝就应该把风险转嫁给保险公司,保险公司不可能承担全部损失,但肯定会承担一部分损失。

看看新暖气片已经换上,家里的淤泥和积水清理得差不多了。爱宝在接近收盘时回到单位,一看大盘,真不敢相信,跳水160多个点!近来的收益损失殆尽!

此外,周五晚上济南还刮起了大风,沙尘突然弥漫济南市的上空。在步行顶风回家的路上,在躲避车辆的同时,爱宝都很小心地看看头顶上的广告牌、树枝会不会掉下来。生活在当今社会,人生风险无

处不在,任何一个意外可能导致家庭破产、事业破产,甚至失去生命。

这一周让爱宝感觉到风险真是无处不在。大盘大跳水,家里发大水,真够倒霉的!但是爱宝仍然平静,因为自己的资产配置合理,股市的震荡影响不了生活,而对自己选择的股票也有信心,相信跌去的还会涨上来;而且漏水造成家庭财产的损失,保险赔偿也会弥补一部分。

宝眼看金融 logo and contact information: Tel: 0531-616757, Email: baoyan@6688.com, http://baoyan.com.cn/16349623



周爱宝

前几周还是秋阳正暖,股市上热热闹闹,大家讨论的是赚多赚少的问题,从上周四开始却风云突变,突然变成了要不要“逃命”的问题。除了股市上的风险,还有其他一些风险让爱宝无法预料。

上周五开盘后,爱宝感觉盘面不对劲,正在考虑是否减仓的问题。突然有人上门来说,家里暖气漏水,都从家

理财警钟

信用卡诈骗难逃法网

2007年11月,犯罪嫌疑人李某办理了某股份制银行信用卡,接下来其用卡透支3.7万元,不但未按期归还,还逃避银行追讨。日前,济南市公安局经侦支队以信用卡诈骗罪,成功将正在江苏泰州流窜的犯罪嫌疑人李某抓获归案。

据介绍,犯罪嫌疑人李某申请了信用卡后疯狂刷卡,恶意透支。银行工作人员多次进行了电话、上门催收,但其仍以各种理由推脱,逃避银行追讨欠款。银行报案后,济南市经侦支队迅速安排警力,利用经侦技术手段,在江苏泰州警方的配合下,于2010年11月5日成功将李某抓获归案。

近年来,随着我国信用卡行业的蓬勃发展,与信用卡相关的经济犯罪活动也日益猖獗。这一案件的成功告破,再一次警醒世人,以各种方式诈骗银行财产,扰乱金融秩序都必将受到法律的严惩。目前此案正在进一步审理中。

开店赚钱新选择

对投资开店的人来说最重要的是赚钱!稳定的赚钱!纵观诸多项目,洗衣业脱颖而出。它立足百姓基本生活需求,是服务行业中的朝阳产业,市场前景广阔;与百姓生活息息相关,市场的风险性小,是一种长期稳定的投资项目;单位运营成本较低而收益率较高,人员投入少,便于操作和管理;属于中小型投资项目,适合个人投资。

随着人们生活水平的不断提高和生活节奏的加快,人们越来越不愿意花费大量时间洗衣服,于是洗衣业应运而生。据权威调查显示,洗衣业可以达到80%的平均利润空间。有关统计表明,目前我国洗衣网点的数量很少,平均每25万人才有1台干洗机,远远满足不了消费者的需求。毋庸置疑,洗衣业将是一个潜力极大的朝阳行业,而巨大的市场空间更让投资者加速进入。

王先生夫妻俩以前同在家知名的化妆品公司工作,单位、待遇都不错,让

很多人羡慕不已。但王先生认为自己的付出和回报不成比例,于是,“自己做老板!”的欲望越来越强烈!他下定决心要开店创业。凭借多年的经验,王先生决定选择与人们生活密切相关的行业,这样不会像一些流行性的行业只是红火一时,另外还要风险小、能尽快盈利。

王先生白天考察,晚上琢磨,总是找不到满意的项目!难道创业无门,就这么放弃?“我去洗衣的时候,看到那家朵拉洗衣店生意很好,要不咱也开家朵拉洗衣店?”爱人脱口而出的一句话点醒了王先生。干洗店这几年虽然开了不少,但档次高的寥寥无几,品牌连锁店更少,回想起他以前的一些朋友、同事买了贵重的衣服,自己没法洗但又不敢心送到那些杂牌小店的无奈的情景更增加了他的兴趣。于是他第二天就与朵拉总部取得了联系。王先生被朵拉国际化的品牌形象,先进的绿色环保干洗设备、完善的加

盟运营体系所打动。参观了数个朵拉连锁店后,王先生坚定了加盟朵拉的信心。

2007年9月,王先生签定加盟意向书。朵拉公司房源部开始为他找房,按照总部严格的商圈考察流程,在确保周边消费能力、人口数量、流量等指标的前提下,总部通过筛选比对、实地考察,终于在一高档社区旁找到了租金与位置都比较合适的店面。经过总部对王先生及新员工进行全面的经营理念、店面管理、技术培训,店员对朵拉先进的石油干洗设备应用自如,并掌握了从收发、消毒、洗涤、污渍处理、高压熨烫、包装等规范的技术流程。10月6日,在周全的策划下,王先生的朵拉洗衣店隆重开业……

令人惊喜的是,刚开业

没几天店内营业额即达到两万元,之后,朵拉洗衣店凭借宽敞整洁的店面形象、透明化的店面布置以及精湛的技术,逐渐在周边形成了良好的口碑,很多顾客把在别的店洗不了的衣物拿到王先生的店里来洗……一年后王先生的开店投资全部收回!现在王先生的店拥有持卡会员近千名,并成为金融行业、教育行业等多家单位的团体洗衣定点单位,几乎每天衣物输送线上都是满满的。

去年年底,王先生的第二家朵拉洗衣店也红红火火开业。现在,王先生对当初选择了朵拉非常庆幸!当亲戚朋友询问他的创业经验时,王先生认为选准一个项目相当重要。同时他总会积极的向亲朋推荐朵拉洗衣店。“朵拉国际洗衣连锁在

国家商务部特许连锁经营企业有备案,企业有一定规模和信誉度的连锁企业;高质量的洗衣服务又使朵拉成为2009年第十一届全运会指定洗衣服务机构。从开店开始,朵拉总部一直都有相关工作,人员提供服务,为促进店内销售提供了有力支持。经过这几年与朵拉洗衣总部的沟通与合作,朵拉洗衣非常值得信赖,如果想加盟干洗店,就选择朵拉,没准没错!”

现在正是洗衣行业旺季,同时也是开店最佳时机。因有了前两家店的开店经验和资金积累,王先生想进一步扩大经营规模,向总部又提交了加盟第三家店的申请,他一有时间就开着自己的爱车协助公司房源部找房,想尽快把第三家店开起来……

好项目 大品牌 投资少 收益高
朵拉国际连锁: 400-8095-777, 0531-86117788