

### “停贷令”传闻突袭

# 商业银行未雨绸缪 2011

11月18日,某大型银行江苏分行人士向记者透露,该分行刚得到总行层面通知,要求在当天将2010年所剩不多的信贷额度全部释放,且不只一家分行收到上述通知。“传闻本周末央行会大幅加息,而且商业银行在12月或面临来自相关部门的‘停贷令’!”

事实上,当周周末央行虽然没有加息,却在11月19日晚间宣布再次上调存款准备金率,预计一次性冻结银行体系流动资金3000多亿元,银行可用资金再次收紧。

而12月停贷的传闻也并非危言耸听,按照全年7.5万亿的信贷目标,2010年最后两个月的总额度仅6000亿元。但“各方面信贷需求非常旺盛,不排除11月信贷冲上四五千亿的可能,留给12月的额度可能不多,停贷并非没有可能。”某知名券商分析师表示。

记者从多家银行了解到,目前各商业银行全年信贷额度已近告罄,从10月份开始,各家银行就开始着手制定明年的信贷计划,信贷紧缩已成必然,但在旺盛的信贷需求面前,银行颇为踌躇。

“明年信贷收紧是毫无疑问的。”一国有大行公司业务部人士向记者表示,而据兴业银行资深经济学家鲁政委预计,2011年全年信贷量很难超过7万亿元人民币,准备金率将经历一段密集上调期,利率也将频繁上调。

据了解,目前大中型银行对明年信贷计划大多“心中有数”。记者从多家银行了解到,目前各大行基本按照总体7万亿的增量目标来制定明年各自的信贷计划。此前建设银行管理层在配股路演时表示,建行2011年新增贷款将比今年不会有太大幅度波动,基本保持原有水平,并将根据主管部门要求略作调整,以此类推,明年建行的信贷投放目标将在7500亿元以上。

据接近浦发银行的人士透



露,该行也维持“信贷增量与今年持平,增速下降”的判断。

不过,12月停贷传闻突然袭来,已让商业银行颇为紧张。以10月为例,一般性贷款当月投放5878亿元,远高于此前市场预期的4500亿,且在经历了连续四个月的贴现大幅压缩后,总行通过贴现调控总量的空间已捉襟见肘,当月票据融资仅较上月减少1亿元。

某国有银行北京分行公

务部负责人表示,9-10月信贷增速增长,“并不是突然冒出太多项目”,他认为,企业担心明年货币从紧,本年底或明年年初才提款,现在纷纷改到10月份去提款了。

同时,负利率和通胀上扬的背景下,企业囤货意愿强烈,“连产能过剩的螺纹钢都开始涨起来,所谓现金在手,有备无患。”上述人士分析。(史进峰)

头条链接>>

### 三银行否认

#### 停发个人房贷

中信银行、华夏银行和深圳发展银行相关负责人日前表示,并未停止发放个人住房贷款。有媒体曾报道称,包括这三家银行在内的多家商业银行因年底信贷额度紧张而暂停发放个人房贷。

中信银行总行营业部在澄清声明中表示,今年以来从未停止发放个人房贷。他们一贯严格执行国家监管部门个人信贷政策规定,并优先保证个人贷款的发放。华夏银行北京分行相关负责人表示,华夏银行北京分行在年初计划正常进行,深发展银行相关负责人表示,深发展银行房贷业务均正常进行。

业内人士介绍,一般而言,商业银行在年底会出现信贷资源偏紧的情况。此外,央行五次上调存款准备金率及最近出现的“存款搬家”现象,都让商业银行感到了不小的压力。为在年底前使存贷比、资本充足率等指标达到监管要求,银行在年底不得不一边压贷款,一边拉存款。(张朝晖)

### 央行下月或

#### 再次加息

通胀压力加大已迫使使政府相关部门将矛头直指物价。日前接受记者采访的专家普遍表示,除了行政手段之外,央行可能通过货币政策工具来回收流动性,以达到控制物价的目的。

中信建投首席宏观分析师魏凤春认为,除了相关政府的行政手段管制以外,还可以通过收紧流动性来控制物价。央行或通过数量型和价格型的货币工具进入了一个良好发展时期,真是可喜可贺。

“人生到处知何似,应似飞鸿踏雪泥。”苏东坡先生感慨自己的为官生涯,过客匆

匆。其实,苏东坡一生,不管在哪里,都是为官一任造福一方,为人官为文,都是真诚的。爱宝发现,因为山东经济和山东金融的迅速发展,各银行与保险公司总部都对山东寄予厚望,往往会为山东的机构配备资深金融从业者。近年来配备干部上更是朝着年轻化、专业化、国际化发展,但是无论资深的还是半富力强的金融家都把山东当故土,不知疲倦地倾尽全力,谱写出动人的篇章。

雁南飞,沈荣勋回到了他生他养他的故土,老骥伏枥,志在千里,我们为表为他高兴,燕归来,山东欢迎每一位来自外地的金融家,这儿的金融天地广阔,任君谱写新篇。(周爱宝)

### 11月19日开基净值

见A16、18、20、22版中缝

为提高预期收益谋变

## 银行理财产品添股加债

当抗通胀成为不少储蓄资金的头等大事时,银行理财产品为了提高预期收益而不断谋变。此外,信贷类产品受限后,开发新的替代产品也成为银行理财产品的当务之急。记者发现,下半年以来,银行理财产品不断添股加债,过去一度火热的证券投资类理财产品也重现江湖。

据统计,上半年基础资产包含股票的理财产品发行量只有278款,虽然下半年还剩下一个多月的时间,截至11月19日,基础资产包含股票的理财产品发行数量已达到418款,相比上半年增加50.36%。

记者发现,日渐增多的涉股类产品有4种类型。一是银行组合理财产品中增加新股申购以及更多债券品种作为投资对象,部分银行理财产品的组合类理财产品甚至还增加债券类理财产品、保险机构理财产品作为投资对象。

## 你想持续稳定赚钱吗

什么行业能持续稳定地赚钱?这是吴先生苦苦追寻的一个问题。吴先生以前是做机械配件生意的,前两年这个行业特别火,但从爆发全球金融危机以来,生意越来越不好做。他平时特别关注报纸、网络等媒体,希望能从中找到受外界因素影响较小的行业,但一直都不甚理想。

直到有一天,他去朋友干洗店办事,一上午的时间,看到店里取送衣物的顾客络绎不绝,跟朋友细聊一交流才知道洗衣业利润竟然这么高,平均利润空间高达80%。洗衣服务的单笔交易额低,且顾客愿意预付款,不存在呆账、滞账的情况;产业化小,风险低,因为消费者每天都要穿衣服,不管市场经济怎样变动,洗衣店的生意都可以永远持续下去,使投资风险大大降低;洗衣业不像其它行业,必须先备货存放在仓库,再销售出去,卖不掉就要折扣处理或丢掉。因此,洗

二是投资证券类信托计划的优先受益权。此类产品只要产品不发生风险,即可获得一个固定收益率。由于信托计划的投资对象包含股票等权益类资产,产品到期后能否按预期收益率支付给投资者,将受股市波动的影响。

三是直接投资股票、基金等资产管理型产品。不过此类产品仅限于向银行高端客户发售,普通客户不允许购买。

四是股票挂钩类结构型理财产品。此类产品通常保本或部分保本,发售银行以外资行居多。

涉股类产品最吸引人的地方,在于有博取更高收益的可能。统计发现,7月1日至11月19日期间发售的所有银行理财产品的平均预期最高收益率只有2.62%,但418款基础资产中包含股票的理财产品中,平均预期最高收益率达3.15%。(唐曜华)

## 金融天地阔 任君谱新篇



今年山东银行业有几位“大佬”级人物升迁或调任他省,离开了齐鲁大地。因为采访的原因,爱宝对其中几位接触较多,遂时不禁颇多感慨。

11月17日下午,原工商银行山东省分行行长沈荣勋正式卸任飞往杭州,出任工商银行浙江省分行行长。这天上午,沈荣勋与新任山东省分行行长谷澍一起陪同工商银行总行副行长李晚鹏视察工行大观园支行,爱宝很高兴地看到工商银行从总行、分行、行营业部及支行一起探讨工行大观园支行作为金融品牌被社会高度评价的原因,并发掘这个典型对整个行业甚至银行业的启示意义。那天爱宝被惜别之情包围,两次与沈荣勋握手告别,感谢这个带有浓厚台州

口音的行长带给山东工行的巨大变化,其拼命三郎的工作作风和江浙人特有的细腻为山东银行业带来了缕缕清风。

来自五湖四海的金融从业人士给传统文化底蕴厚重的山东带来了清新之气,为山东金融业的发展起到了不可或缺的作用。而伴随着金融文化的融合和山东经济的发展,山东本土的银行家成长也很快,原农业银行山东省分行行长刘建一调任总行。最近爱宝又了解到,一些山东本土成长起来的保险人才也调任到外省做起了“一把手”,山东本土金融家迅速完成了向职业经理人角色的转变。不断地引进人才,不断地输出人才,山东金融从业人才进入了一个良好发展时期,真是可喜可贺。

“人生到处知何似,应似飞鸿踏雪泥。”苏东坡先生感慨自己的为官生涯,过客匆

匆。其实,苏东坡一生,不管在哪里,都是为官一任造福一方,为人官为文,都是真诚的。爱宝发现,因为山东经济和山东金融的迅速发展,各银行与保险公司总部都对山东寄予厚望,往往会为山东的机构配备资深金融从业者。近年来配备干部上更是朝着年轻化、专业化、国际化发展,但是无论资深的还是半富力强的金融家都把山东当故土,不知疲倦地倾尽全力,谱写出动人的篇章。

雁南飞,沈荣勋回到了他生他养他的故土,老骥伏枥,志在千里,我们为表为他高兴,燕归来,山东欢迎每一位来自外地的金融家,这儿的金融天地广阔,任君谱写新篇。(周爱宝)



## 保监会规范财险公司电话营销

针对保险公司电话营销业务中当前群众反映比较突出的扰民、保单配送不及时等问题,中国保监会日前专门发布《关于进一步加强财产险公司电话营销专用产品管理的通知》,要求各财险公司加强内部控制,规范电话营销经营行为和客户服务。

《通知》中明确规定,电话营销人员应在电话销售过程中真实、准确地介绍保险产品的主要情况,不得含有虚假内容,不得欺骗和误导客户。对于客户明确表示不投保或拒绝接听电话的,电话营销人员应及时结束通话,并使用技术手段对有关电话号码进行屏蔽,保

险公司一年内不得对相同客户再次呼出。

此外,《通知》要求各财险公司加强电话营销专用产品管理,经批准经营电话营销专用产品的保险公司应具备本公司专用的、统一的电话营销呼入号码和呼出号码,并在公司互联网站主页的显著位置公布。(张兰)

## 兴业财富论坛解读“通胀预期下的理财之道”

国务院金融研究所所长夏斌本周六与您面对面

10月我国CPI同比上涨4.4%,创25个月来新高,通胀已成为宏观调控领域备受关注的课题,也直接影响到居民财富的保值增值。那未来物价的走势将如何?我们该如何避免财富“被缩水”呢?

### 数字背后的财富缩水

20日晚上,在济南某超市,60岁的张大爷挑了6个苹果,就花了5元多。“去年,这种小苹果十块钱能买一网兜。”虽然张大爷不懂什么是CPI,但他能明显感受到物价

### 专家解读理财困惑

作为一个现代人,通货膨胀将是不可避免的生活“烦恼”之一。在某网络举办的“2010年理财调查”中,有超过78%的网民将跑赢物价指数列为自己的理财目标。那么,该如何跑赢物价指数,实现理财目标呢?本周六,由兴业银行主办的兴业财富论坛——通胀预期下的理财之道将在济南喜来登酒店二楼宴会厅隆重举行。届时,国务院发展研究中心金融研究所所长夏斌将在论坛现场,为您

排解通胀下的理财困惑,为您

下一步的投资理财指明方向。兴业银行济南分行财富管理部负责人王新哲告诉记者,当前国内通胀走势,引发了社会的广泛关注,作为家庭财富管理的先行者,兴业银行济南分行始终关注着市场发展的动态和客户的呼声,并在此基础上致力于为客户提供家庭财富管理的专业解决方案。王新哲表示,通胀是一个不可能回避的问题,我们要想办法抵御它、战胜它,希望此次论坛能为投资者答疑解惑。(季静静)

好项目 大品牌  
投资少 收益高  
荣投国际连锁  
0531-86117788