

冷空气到,今天降温7~10℃

最高温 7℃ 最低温 -5℃

本报聊城11月21日讯(记者 谢晓丽) 受较强冷空气影响,市气象台预计,22日聊城出现降温天气,降温幅度在7~10℃,预计最低温度为-5℃,最高温度为7℃。

市气象台预报员介绍,21日,聊城市风力较大,平均风力4级,阵风5级,大风吹起本地或附近

的浮尘,出现浮尘天气。预计22日白天,风力将逐渐减弱到北风2~3级。冷空气过后,气温明显下降,预计降温幅度在7~10℃,22日最低温为-5℃,最高温为7℃。



北风起 浮尘扬

11月21日,聊城出现浮尘天气,北风4级,市民出行受到影响。图为,下午两点左右,市区百货大楼附近,两个女孩用围巾掩住口鼻赶路。

本报记者 李军 摄

赴西藏 守边疆

11月20日上午,东昌府军区部队在中国运河文化博物馆前举行欢送新兵入藏仪式,32名新兵带着亲人的嘱托,奔赴西藏戍守边疆。



图为一位母亲含泪嘱咐儿子到部队上好。 本报记者 李军 通讯员 杨清雷 郑永祥 摄影报道

聊城举办经济高峰论坛

龙永图:制造业不是“夕阳产业”

本报聊城11月21日讯(记者 刘云菲 通讯员 王岩) 20日,聊城举办“经济复苏下的战略管理创新与领导力再造高峰论坛”,龙永图等全国知名专家学者应邀参加。

上午9点,“经济复苏下的战略管理创新与领导力再造高峰论坛”在聊城市阿尔卡迪

亚温泉酒店报告厅开幕。聊城市委副书记金维民代表市委、市政府在开幕式上致辞。

二十国集团研究中心(CG20论坛)秘书长龙永图带来“经济复苏下战略管理创新新趋势”的精彩演讲。他在演讲中说,企业要发展,首先要摸清中国的基本国情,不能盲目发展;

企业在发展中,要优先考虑就业因素;制造业并不是所谓的夕阳产业。在讲到“没有夕阳的产业,只有夕阳的技术”,“中小企业是中国经济的血肉”等时,龙永图还谈及建立新的企业文化、大力扶持现代农业、中国城镇化等问题。

中国科学院研究生院管理学院副院长吕本富、中国企业卓越领导高峰论坛主席谭兆麟等全国知名专家学者也作了精彩演讲。在场的企业家听后说,参加这次经济论坛收获很大,专家学者的建议,为自己在企业管理方面,提供了宝贵的启示。

中国科学院研究生院管理学院副院长吕本富、中国企业卓越领导高峰论坛主席谭兆麟等全国知名专家学者也作了精彩演讲。在场的企业家听后说,参加这次经济论坛收获很大,专家学者的建议,为自己在企业管理方面,提供了宝贵的启示。

中国科学院研究生院管理学院副院长吕本富、中国企业卓越领导高峰论坛主席谭兆麟等全国知名专家学者也作了精彩演讲。在场的企业家听后说,参加这次经济论坛收获很大,专家学者的建议,为自己在企业管理方面,提供了宝贵的启示。

为聊城发展 征集金点子

本报11月21日讯(记者 刘云菲 通讯员 史晓玲) 日前,聊城市社科院(社科院)发出《关于开展“我为聊城发展献计策”活动的通知》,组织聊城市各学会、各市区社科院特邀研究员、各市区社科院人才库成员“为聊城发展献计策”。

要求各相关组织和个人紧密联系聊城市政治、经济、文化、社会发展实际,从宏观角度或从某一行业、某一领域具体问题的解决入手,围绕转变经济发展方式、优化产业结构等重点、热点问题,采用一事一议的方法,至少提出一条建议。

市社科院(社科院)对提出的建议集中分类整理后,组织专家评审,优秀建议向市委、市政府推荐供决策参考,进入决策的建议将给予奖励。

烟店镇入选 全省“十六强”

本报聊城11月21日讯(见习记者 何青 通讯员 刘电高) 记者从临清市烟店镇政府获悉,近日,烟店镇成为首轮纳入省财政重点扶持范围的经济强镇,也是聊城市唯一入选的乡镇。

烟店镇政府工作人员介绍,我省确定从现在起连续3年每年安排1亿元“以奖代补”资金,建立省级重点中心镇奖励机制,支持16个经济强镇加快城镇化发展。临清市烟店镇成为首轮纳入重点扶持范围的经济强镇,也是聊城市唯一入选的乡镇。

据介绍,烟店镇是临清市两大中心镇之一,也是聊城市首批改革发展试点镇之一。2004年被评为“全国重点镇”;2007年被评为“山东省特色产业镇”,轴承产业被评为“山东省十大产业集群”;2010年被认定为山东省“百亿大镇”。

车险市场刮起自律风 车主投保渠道新选择

目前,随着全国多个省市把车险行业自律监管提上日程,这些地区通过传统渠道销售的车险价格也相继出现一定程度上涨。

手续费返还:“不要继续迷恋我,我将是个传说”

随着全国多个省市车险行业自律大潮的袭来,各区域市场的保险公司分别针对车险条款、费率、手续费支付标准等做出了严格的上限规定,这使得国内车险市场整体环境变得更为透明化、统一性,但这也造成传统渠道

车险价格的整体上涨。目前,保监局对于各区域市场的自律行为也给予了重点关注。看来,如果车主在传统渠道进行投保,小公司这种价格优惠,对于电话车险可再多让利15%价格空间,还是略显捉襟见肘。

此外,像一些经营车险业务的小公司,其自身的硬件条件还需要进一步的改善。那么,对于广大车主而言,什么才是最合理的投保渠道及最合适的车险公司呢?

另辟蹊径:车主投保选择 大品牌的电销公司

目前,在很多实行自律的城市,已有不少以前在4S店、保险中介中办理续保的车主,因传统渠道车险价格的上涨,打算通过电销直销渠道购买车险。

“一般来说,规范性的电销公司都有完善的配送管理机制和理赔监督手段,这对于广大投保电销的车主而言,不仅能够享受到低廉的投保价格,还可享受到完善的硬件服务。”平安电话车

险相关负责人表示,“电话车险由于采用‘集中销售,当地理赔’的地空结合投保方式,电销公司的电话销售中心负责和客户进行询价、报价、出单等流程;而出单后期则交由当地分公司负责,主要包括送单、理赔等环节。”

通过保单上的投保账号,联络到当初受理业务的平安电销客服人员,进一步查询投保保险等保单中的详细情况。

有保险业内人士表示,随着车险市场的日趋公开化、透明性,车主在理性看待车险价格涨幅的同时,更多的车主也开始关注车险公司的品牌效应及其提供的配套服务。平安作为最初涉足电销的车险公司,在极具价格优势的同时,完善的金融配套服务,让平安在电话车险领域中,举足轻重的品牌影响力。

泌尿性疾痛
湿疣疱疹
柳园医院 泌尿科

最新突破 最新疗法
尖锐湿疣 尖锐湿疣
柳园医院 皮肤科

以事实说话 118
以疗效服人
柳园医院 泌尿科

齐鲁晚报

齐鲁晚报
今日齐鲁晚报
聊城晚报

【广告运营中心】
0635-8278128
0635-8277793
0635-8277057
【新闻部】
0635-8451234
【设计组版部】
0635-8277257