

股指频繁震荡,热点轮番转换

A股市场急转 投资剑指何方



本报记者 马绍栋

12日沪指创下14个月来最大单日跌幅时,投资者们还在讨论大盘是不是在“假摔”;当上周沪指再次急转直下时,似乎行情见顶已经不再是争论的焦点,投资者们交流更多的是选择割肉止损还是补仓以待。

跟12日暴跌前一个交易日市场透露出来的担心一样,货币紧缩预期在上周愈演愈烈,上周五晚间央行再次上调存款准备金率0.5个百分点,这是央行年内第五次宣布上调存款准备金率,距离上次宣布调整仅过去9天,此次调整之后,大型商业银行的存款准备金率达到18%,创下历史最高水平。货币政策收紧开始从预期走向现实。

同时和A股联系密切的外围市场似乎没什么振奋人心的消息:美元走向开始偏离市场预期,与之触底反弹的走势相对应的是包括石油、黄金等在内的国际大宗商品价格接连下跌;随着爱尔兰债务危机的加剧,欧债危机幽灵再现……

通胀无牛市。高位进入的投资者们无疑要开始准备适应市场震荡下行的生活,一边是物价高企,通胀凶猛;一边是股市不振,投资乏力;新形势下如何打理自己的资金,急转的行情中又该如何操作呢?

激进的可以做“T+0” 保守的可以放一放

和许多头脑发热经不住诱惑而进入股市的散户一样,25岁的吴洋(化名)在此轮行情站上高位时进了场,正逢流动性宽松推动的行情高起,煤炭、有色金属等资源股进入了狂欢的美好时光,而吴洋也瞬间感

受到了股市的财富效应。“每天账户都是红的,那时真是太爽了。”

可随着A股震荡调整的展开,尤其是12日的暴跌以来,煤炭有色连续疲软,每天都处在跌幅榜前列,这让没见过大跌的吴洋纠结不已。“没想到跌这么快,这么多,真可谓一夜回到解放前。”

12日的大跌只是开始,上周连续震荡下行的行情让毫无经验的吴洋措手不及,斩仓还是再等等?犹豫之中,股指一路下行,吴洋账户里的钱也是越亏越多。“还是没经验,后市也不知道怎样,先这么着吧。”他无奈地说道。

“上周资金流出市场的量比较大,股指一路震荡下行,一些个股跌得相当惨烈。”中国银行烟台分行资深理财经理徐伟虹告诉记者,这一轮下跌中有不少像吴洋这种高位被套的散户。根据她的分析,上周A股的跌势不可避免,但周四的反弹在半年线处形成了支撑,后市能否企稳大盘蓝筹股的表现至关重要,但综合上周行情来看,蓝筹股虽然估值已经较低,但似乎并没有起来。

“弱市格局中考验散户们的投资能力,有一定投资经验并且有时间盯盘操作的,可以激进一些,寻找一些反弹行情的优质个股进行‘T+0’操作。”徐伟虹建议道,通过T+0可以充分利用震荡弥补高位套牢的损失,但经验不足,投资风格稳健保守的散户不妨等一等,大的反弹可以适当止损,不宜再做激进的建仓,防止踏错节奏再度被套。

新发基金仍有机会 分批买入控制仓位

随着上周股指急转向下,市场原本担忧的政策预期再次强烈。10

月份高企的CPI和各地通胀高位运行的状况已经让决策层重视起来。

业内人士认为,国庆前防止经济二次探底是货币政策的主基调;而现在更紧迫的任务是控通胀,10月19日的加息只是信号,本月16日开始上调的存款准备金率现在来看更是被认定为货币政策收紧的发令枪,19日晚间的再次上调无疑将这一预期兑现。接下来发改委、商务部、央行等对调控物价的态度以及国务院常务会议出台的控物价措施也让市场担忧会有新的加息政策出现。

与政策预期相应的是股指震荡下行的走势。虽然资源类股票在上周四出现了反弹,但仍不改掉头向下的趋势。同时,市场热点频繁转换,防御性强的医药、大消费类板块以及农业龙头等也是你方唱罢我登场,市场热点越发分化。但与此同时,一些中小盘股在经历一轮下跌后估值也实现了回归,每股收益、每股净资产较高以及业绩预期较好的公司在最终年报发布前,仍然收到机构和散户的亲睐。

“股市就是大浪淘沙,无论牛市熊市,总有有投资价值的股票,但对于一些经验不足的投资者来说,新发基金仍然是不错的选择。”徐伟虹告诉记者,在当前通胀压力高企,投资渠道又相当匮乏的情况下,一些投资能力、经验欠缺的投资者要实现跑赢物价的目标还是要选择相对稳健的基金产品。

“我个人认为债券型基金还是要配置一部分的,毕竟选择的是低风险品种,收益也比较稳定。”徐伟虹介绍说,相对于风险较大的偏股型基金,债券基金更适合摸不清股市行情又有抗通胀需求的投资者,像中银双利,在保证保证投资债券等固定收益类品种同时,还可以投资于一级市场的新股,虽然打新股收益已经不像早些时候那样暴涨,但在目前弱市格局下,收益依然不错,可以跑赢一些纯债券基金。

此外,国联安大宗商品指数基金作为首只大宗商品指数ETF,选取了能源类、工业材料类、农业类三大类别行业的股票以及市场规模大、流动性好的50只大宗商品股票,其前景还是非常看好。

关于基金操作的策略,徐伟虹提醒说,在当前市场震荡调整的格局下,基金的购进最好分批进行,在大跌时不妨多进一些,再跌时再进一批;而反弹猛烈,站上3000点以上时可适当赎回。“分批操作,可以保证时刻有子弹,合理控制仓位是投资必须恪守的基本原则。”



最近,“穷忙”在白领中成为热词,所谓“穷忙族”指的是每天穿西装打领带,在都市穿梭,在办公室忙碌,但收入不高,积蓄不多,升迁无望的一群人。特征是,日理万机,“钱途”无望。穷忙族“概念首次出现于上世纪90年代的美国,所指即拼命工作仍然无法摆脱最低水准生活的人们。穷忙族的定义是:每天繁忙地工作却依然不能过上富裕生活的人。在一本书中把穷忙族比喻成“驴子”:忙碌在磨盘旁的驴子,日夜不停地忙碌,得到的却永远只是一捆干草。最近,有白领在网上列出了“穷忙菜单”:

- 1.一周工作超过54小时,但是看不到前途
- 2.一年内未曾加薪
- 3.三年内未曾升职
- 4.薪水很低,到月底总是很艰难
- 5.积蓄少,无力置产
- 6.工资不低,但花钱很大手笔
- 7.收入不低,但内心没有安全感
- 8.忙得团团转,一停下来就有罪恶感
- 9.白天工作,晚上回到家还得工作
- 10.老是计划干一番事业,但总是忙不完手里的事情

据说在这十项中,如果你有三项或者三项以上与之相符的,就属于“穷忙族”的一员状态:不知为谁辛苦为谁忙。

小吴是某外资物流公司的事务员。公司从今年年初开始陆续裁员,小吴虽未在被裁名单中,但工作量越来越大,因为她要接过被裁同事的业务,可收入并不见增长,还得毫无怨言地干,要不然就走人。“我在这里打拼多年,到了谈婚的年龄,仍住在

每月1500元租金的出租屋里。”在媒体工作的贾先生说自己是不折不扣的“穷忙族”,每月的收入一半交给房子及水电煤、交通,一半用作应酬和交际,根本无法积蓄,就连想做“房奴”和“车奴”都没资格。

为业绩奔忙、为“饭碗”担心,为升迁忧虑,为车子、房子、子女的教育费劳作……当这些职场人士接触到穷忙的概念后,便快速“入队”原因:缺乏规划,安于现状。

四年前网友张乔大学毕业,进入一家贸易公司工作,起初公司业务并不多,自己又是一个安于现状的人,觉得坐办公室,工作稳定,三千多元的月收入,虽不高但也过得去。随着公司经营范围的扩大,以及业务量的增长,公司对员工的要求越来越高,特别是新大学生不断充斥进来,张乔越发感受到压力。但现在公司事情多起来,自己更没时间去充电了。

“穷忙族”之所以穷忙,原因很多,但大多数人有一个共同点,即对未来并没有良好的规划,于是当公司客户调整战略、家庭生活产生变故、自身素质不能适应环境等情况出现时,常常被意外弄得措手不及,导致工作失手,境遇急转直下。

要想摆脱“穷忙”,并没有什么简便易行的妙法,只能靠自我救赎,需要从理念上进行一次脱胎换骨的更新。综合职场专家和心理专家的意见,不妨给想告别“穷忙族”的白领们五条建议:客观评价自身能力,知足常乐;做好职业生涯规划;保持终生学习和发展的观念;科学理财;不盲目与人攀比。

农行“食全食美”五折酬宾活动走进开发区

烟台农行“食全食美”五折酬宾活动自11月10日启动以来,历时十天,先后在莱山、芝罘两站迎宾纳客,从本报、“胶东在线”等媒体和农行网点获得活动信息的金穗借记卡用户纷纷相告,订餐电话火爆,烟台餐饮业首现延续“金十银九”的热烈场面,农行真情奉献,市民开怀畅饮。

今年以来,烟台农行大力提升金穗借记卡增值服务,随着商户分期付款业务的开展,金穗借记卡在同业中的尊享地位日益凸显。今秋农业银行与著名餐饮企业合作推出的金穗借记卡“食全食美”五折酬宾活动,在烟台餐饮业前所未闻,作为献给广大农行客户的盛情大

礼,体现了“大行德广,伴你成长”的承诺和快乐。席卷全市的农行“食全食美”五折酬宾餐饮风暴,今日走进开发区,为烟台打造北方休闲港口城市助力加温。

在开发区第三站活动期间,凡在下列联袂合作饭店就餐的客户,结算消费总额不超过2000元(含),单价40元以下菜品(含),用金穗借记卡结算时,一律按50%计价刷卡,(燕窝、海参、鲍鱼、龙虾、烟酒除外),同一金穗借记卡每天只能享受一次菜金五折优惠。

开发区站“食全食美”五折酬宾活动时间为以下五天:11月24日-26日、11月29-30日。联袂参加本次活动的餐

饮名店为:一、万泰隆金枪鱼会馆,订餐热线:3975188、3975189,地址:烟台开发区海滨路18号(秦始皇东巡宫西50米);二、庆祥阁海鲜酒店,订餐热线:6955366,地址:烟台开发区珠江路95号(环卫

处西侧50米);三、小红房“炭烤海肠”一店,订餐热线:6933332,地址:开发区珠江路先建宾馆斜对面;四、小红房“炭烤海肠”

二店,订餐热线:2160005,地址:开发区黄山路8-30号(夜市北首)。

农行金穗借记卡(POS)受理电话:13963876080;农行“食全食美”活动咨询电话:15318656288。

工商银行烟台分行“苹果质押+联保”贷款 助力三农经济发展

近年来,工商银行烟台分行针对区域经济特点开办了“苹果质押+联保”小企业贷款业务,取得了可喜成效。目前已经发放贷款8000余万元,较好的服务了三农经济发展。

工行烟台分行始终坚持立足当地服务社会的经营发展原则,烟台作为苹果优质产区,如何利用好这一优质资源做好金融服务一直是该行思索的问题。9月份,该行针对栖霞市苹果的

优质品牌和苹果储运的良好气候条件,对苹果储运产业集群市场进行了全面调研,在确保规避苹果储藏阶段的市场风险和质量管理的前提下,开办了“苹果质押+联保”贷款业务。10月份开始运作实施以来,目前已发放苹果质押贷款8000余万元。该行贷款模式吸引了大批客户的关注,也为该行服务三农经济发展创新了渠道。

(王宝山)