



## 活着就要自己找乐

1. 我悄悄地来,又悄悄地走,挥一挥衣袖,不留一个活口
2. 明月几时有,自己抬头瞅
3. 英雄不问出路,流氓不看岁数
4. 路见不平一声吼,吼完继续往前走
5. 没有不透风的墙,没有不能上吊的梁
6. 孔子曰:中午不睡,下午崩溃!孟子曰:孔子说得对!
7. 执子之手,将子拖走!子若不走,拍晕了继续拖走!
8. 个头大就一定厉害吗?恐龙不是照样灭绝了!
9. 父母忽悠孩子叫教育;孩

- 子忽悠父母叫欺骗;互相忽悠叫代沟。
10. 别跟我谈感情,谈感情伤钱。
11. 爱是费尽心力地全身投入,然后再百转千回地抽身而出!
12. 情侣间最矛盾的地方就是幻想彼此的将来,却惦记着对方的过去。
13. 还没来得及去沾花惹草,就被人拔光了。
14. 英雄难过美人关,我不是英雄,美人让我过了关。
15. 男人的大脑喜欢女人的内心,但是眼睛喜欢女人的外表。
16. 女人喜欢长得坏坏的男

- 人,不是喜欢长坏了的男人。
17. 咸鱼翻身,还是咸鱼
18. 我又不是王子,为什么女孩遇见我总认为自己应该成为公主
19. 结婚就是给自由穿件棉衣,活动起来不方便,但会很温暖
20. 知识就像内裤,看不见但很重要。
21. 作为失败的典型,你实在是太成功了。
22. 老板用你的时候你就是人才不用你的时候就变成裁人!
23. 合久必分,分久必合;喝酒必疯,逢酒必喝
24. 你有什么不开心的事?

- 说出来让大家开心一下
25. 在中国队面前,穿黄色球衣的泰国队恍惚间也有了巴西队的风范。
26. 女人是水做的,男人是泥做的,李俊基李宇春都是水泥做的……
27. 泡酒吧的男人是找刺激的,而女人,多半是受过的刺激
28. 穿北极天使的那个多,就你整个还是一乌鸦……
29. 当裤子失去皮带,才懂得什么叫做依赖。
30. 烟不听话,所以我们“抽烟”。

吴易

## 最IN的办公室笑话

1、有一次在办公室,同事们在讨论花钱容易挣钱难的话题,一同事甲感慨说:“真恨不得把一分钱掰开当两半花。”

同事乙面无表情幽幽地插话说:“我试过,掰不开。”

2、同事们在讨论丢东西的事。同事甲说:“真倒霉,我已经被偷过三个手机了。”

同事乙说:“你怎么这么不小心,我从来没被偷过什么东西。”

这时一MM大声说:“你不能这么说的,话都是反的,你现在说没被偷过,过几天就有什么东西被偷了,很灵的。”

我另一同事半天没说话,待那MM刚说话,他大声叫到:“我从来没中过500万!”

3、办公室新买了咖啡机,同事甲去倒咖啡,遇上乙也去倒咖啡。

甲打趣乙说:“小样,不是说不喜欢喝咖啡,

说那是腐朽的资产阶级生活方式吗?”

乙慢慢吞吞模仿《求求你表扬我》里范伟的表演说:“怎么滴,你还不允许我这个劳动人民对美好生活的向往啊!”

4、同事甲跑过来找同事乙修改图纸。由于甲已经来过好几次了,所以乙有些不耐烦,抱怨说:“已经修改过好几次,还要改啊!”

另一同事丙扭过头一本正经的说:“同志,小改怡情,大改可是伤身啊!”(模仿《武林外传》里老白的台词:小赌怡情,大赌伤身)

5、有一天同事甲新买了一个手机,然后就在办公室跟大家展示他新买的手机,这时同事乙跑过来了(上海人)习惯性的用上海话问甲说:“几细?”

我同事甲听不懂上海话,以为是问几点钟,他认真的看了看手机说:“九点钟。”

6、同事们一起打牌,玩斗地主,地主的上一家出

的牌让地主很难受,做“地主”的那个同事做痛苦状,这时一在旁边观战良久不语的同事爆了一句:“杨白劳,看你把黄世仁逼的!”

7、一同事甲在电脑前检查图纸,另一同事乙坐在他后面跟他闹着玩,不时戳戳他的背,摸摸他的头,甲说:“求求你不要再弄了,再弄我要叫了。”

同事乙说:“你叫啊,你叫破喉咙也没人听见。”

(周星驰《九品芝麻官》里的台词)

张兵



## 国美电器 24 周年辉煌庆典

### 《齐鲁晚报》读者团购夜 12月10日 17:00-22:00

强强联手 真情回馈 打造读者团购夜市



十二月对于家电行业来说是充满激情又繁忙的月份,都在为年终业绩做最后的冲刺。正所谓天道酬勤,通过国美与厂家联手周密的筹备以及精心的布置设计,加之充分的资源备货,12月3日起,潍坊迎来了国美电器在全国范围内开展的“24周年辉煌庆典”大型司庆活动,国美携手千余家家电厂家以更优质的商品、更实惠的价格、更周到的服务与消费者一起迎接全国24周年庆典活动,狂惠11天!

在此次庆典中,潍坊国美重磅促销活动全面推出,全面拉低家电市场价格,让到国美购物的消费者享受到非同一般的优惠。必将掀起家电普惠促销狂潮。

**强强联手 真情回馈 来就送300元现金卡 多买多赠**

12月10日 17:00-22:00 国美电器与本报联合打造的齐鲁晚报读者家电团购夜市,本报读者只要持报纸到国美电器就可获赠300元现金卡,300元现金

卡可用于购买彩电、空调、冰箱、洗衣机、厨卫、小家电等商品,满1000抵100,满2000抵200,满3000抵300,多买多赠(详见店内海报,个别品牌除外,3C商品满1000抵50,满2000抵100),在使用现金卡的同时,可参加满1000返300活动,此外,国美准备了大量的优势资源,500万份豪礼买就送,10亿元让利倾情回馈,购两件以上送平板电脑、液晶电视、迷你音响、电压力锅、微波炉……同

时,基于国美强大的销售能力和与厂家长期建立起来的良好合作关系,国美得到了众厂家几乎所有新品的首销权,数百家企业的新品集体在国美首次亮相。

国美以最直接最实惠的促销形式,呈献给潍坊百姓一个购买家电的绝佳机会,尤其针对那些新婚、新居来说更是一次购买家电的良机。相信潍坊消费者将会再次享受到一场家电盛宴!笔者认为这将成为消费者抢购的最佳时机。