

庆圣诞迎新年 IPAD 欢乐送

销量逼近 70 万台 凯美瑞三大跨越书写传奇

本报讯 在圣诞、元旦双节之际，为庆祝凯美瑞累计销量即将突破 70 万辆大关，从 12 月 6 日起至 12 月 31 日，广汽丰田将针对凯美瑞全系车型在全国经销商范围内开展以“庆圣诞迎新年，IPAD 欢乐送”为主题的优惠活动。

活动期间，凡前往广汽丰田销售店试驾凯美瑞，就有机会获得时尚大礼 IPAD，购车更可以享受相关优惠。此外，广汽丰田销售店还将在 12 月 25 日启动 2010 年冬季服务双周“车辆免费体检”服务活动。

作为丰田旗下最成功的全球战略

车型之一，凯美瑞自 2006 年由广汽丰田引入中国后，迅速成长为中高级车市场的领军者。今年前 11 个月，凯美瑞销量突破 13.3 万台，累计产销有望在年底突破 70 万台大关，创造国内中高级轿车达成 70 万产销的最快速度。凯美瑞奇迹般的销售业绩和增长速度，赢得了“凯美瑞速度”的赞誉。业内人士评析，在新车不断涌现的中国市场，凯美瑞全面实现了销量、价值、科技的三大跨越，书写了中国车市的新传奇。

2010 年 4 月 12 日，凯美瑞混合动力在广汽丰田下线。凯美瑞混合动力

以丰田“Hybrid Synergy Drive(混合动力协同驱动)”作为开发理念，采用发动机和电动机深度混联的配合方式，发动机和电动机可以独立工作，在大幅度提升燃油经济性的同时，可以获得更澎湃的动力性能和更加平顺有利的加速性能。与同级别汽油版车型相比，凯美瑞混合动力在动力提升 13.8% 的同时，尾气排放和油耗降低了 40% 以上。还搭载了全新的 E-CVT 电子无级变速系统和仅见于雷克萨斯、皇冠等车型的 VDIM(车辆动态综合管理)系统等先进科技装备，舒适性和安全配置足可比肩豪华车型。(刘夏)

9.98 万起售

华泰圣达菲 2.0L 汽油版震撼上市

本报讯 近日，华泰圣达菲一款最低售价 9.98 万元的 2.0L 汽油版 SUV 陆续在全国市场开始投放，而低至 9 万区间的售价使其风靡 SUV 市场。

据悉，华泰圣达菲 2.0L 拥有四大核心特色，“赢”战红海市场。采用太空舱式车身设计，主动安全方面配备最新升级 7.8 版四道 ABS 刹车防抱死系统，与 TCS 制动牵引力控制系统组合，使制动达到全智能数控程度。全钢优化车体使整车坚固可靠，达到欧洲 E-NCAP 五星碰撞标准，行驶更安全、更平顺、更稳定，尤其给部分女性 SUV 驾车者以更强的安全保障。同时采用了同类车型罕有的 CAN 总线(串行传输系统)，使用过程中车辆能够智能采集信息、自行优化车内复杂电子线路，及时检测到车辆可能存在的潜在问题或安全隐患，降低了车辆故障率，整车使用寿命得以延长。还采用韩国现代索那塔 B 级车底盘设计，令华泰圣达菲 2.0L 汽油版在舒适性方面成为同级别城市型

SUV 中的最优选手。令车主能够舒适愉快地穿梭于城市与旷野之间。在享受轿车无法满足的全地域汽车生活的同时，却享受了中高档轿车般的舒适与宁静。4.5 米的车长和 1.82 米的车宽不仅可以坐下一家五口人，还能在装入全家行李和随身物品后仍有盈余空间，而 810 升的行李箱空间放倒后排座椅后，最大可扩展至惊人的 2100 升，空间属同级别车中最大，既适合全家人出行使用，也可满足商务人士装载货物之用。

据了解，华泰圣达菲 2.0L 汽油版目前推出的主要有 9.98 万的舒适型、10.98 万的豪华型及 11.88 万的尊贵型三款。据了解，目前市场上的韩系城市型 SUV 主要为圣达菲、途胜及狮跑，并且价位均主要集中在 14 万——16 万之间。而 2.0L 汽油版以 9.98 万的售价无疑创出了韩系城市型 SUV 的新低，无疑是华泰圣达菲 2.0L 汽油版上市最具看点的部分，必将掀起 SUV 市场新一轮巨澜。(靳月欣)

相信、相伴、相成就

郑州日产价值为先

本报讯 作为一家有使命感的汽车企业，郑州日产在始终秉持“相信、相伴、相成就”的企业理念基础上，不断关注着如何为用户创造价值，在文化、科技、关怀诸多方面竭尽所能，为用户制造出符合他们需要的好车。

经过 17 年的发展，郑州日产现在的主导产品有日产皮卡及其改装车、帕拉丁多功能车、锐骐多功能商用车、奥丁 SUV、御轩 MPV、凯普斯达轻卡、NV200 多功能车等两大品牌。五大序列、八大车型。车主们因各个车型与郑州日产相识相知，感受郑州日产价值为先的造车理念和独特的汽车文化。

作为 CDV 车型代表的 NV200，在国内上市已逾半年，与 NV200 有过亲密接触的车主们给予了这款国际化 CDV 精品车型很高的评价。经营纯净水供应站的方先生第一次去郑州日产经销商看车时，他就立刻被银色

NV200 时尚、优雅又不失动感的外观所吸引。“NV200 不仅能满足载人拉货的需求，更重要的是在生意应酬下也丝毫不输给那些纯粹的商务车。”NV200 宜商宜家的特性也是方先生下定决心购买的心理理由。“总体而言，NV200 高的应该是性价比。好看好坐不算，还很省油，这对我们这样的私人企业来说很重要的。虽然我购买 NV200 才一个多月，但是我觉得这款车比较实在，没有选错。”方先生说。

提到为用户创造价值就不能不提到郑州日产 2009 年推出的首款日产品牌轻卡凯普斯达。作为一款纯粹的商用车，凯普斯达肩负的为用户创造最大价值任务就更加明确。凯普斯达的目标客户，是那些希望提升企业形象、实现高效运输的经营者。凯普斯达代表的是与国际同步的轻卡技术及与国际同步的先进货运理念。可靠的动力和耐久保

障、低廉的综合使用成本、轻便灵活的操控、轿车化的驾乘感受、便捷的养护服务等，均坚定了凯普斯达是物流行业最佳商用平台。

在“2010 郑州日产车主大会暨帕拉丁俱乐部第四届越野体验营”活动中，一位车主曾说：“每个人对车的选择不尽相同，是因为每个人有着不同的兴趣偏好，而这种不同的兴趣偏好则源于每个人不同的生活阅历。所以，选择郑州日产的人，都是骨子里透着一股真豪情的人，这些人也由此而有机会相识相知。”这位车主的话道出了很多与郑州日产相知相伴多年一同走来的郑州日产用户的心声，他们能够感受到这家定位于满足特定细分市场的企业从产品到服务，从企业文化到发展远景，处处体现出为客户创造价值的理念。而且，这种理念随着产品线的延伸也将不断继续下去。(张加星)

CHERY 泰安胜利元旦大酬宾 全系车型大优惠

打造泰城最低价 万元“带”车回家

奇瑞全系 均可办理分期业务

- QQ3 最低日供 11 元起
- 旗云 1 最低日供 17 元起
- 旗云 2 最低日供 20 元起
- 旗云 3 最低日供 25 元起
- 东方之子 最低日供 37 元起

泰安胜利奇瑞 4S 店 电话：6397000 地址：省庄热电厂北临 50 米(32 路可直达)

昌河福瑞达加长版 4.3 米超长车身 荣耀上市

更大 更长 更强

- 更大** ◆ 载货区 2.475mX1.36mX1.3m，内部空间更大更实用。
- 更长** ◆ 车长增至 4.3m，第三排座椅距尾门长 0.77m，后部空间可再容纳一排座椅。
- 更强** ◆ 搭载了 K12B-A 发动机，功率增至 70kw(95 马力)。

一路关怀 及时·有效·贴心

享受国家 **节能惠民 汽车下乡** 双重补贴(K12B-A 机型)

经 泰安五岳汽车销售服务有限公司
销 电话：0538-8575666
商 地址：山东省泰安市泰东路泰山国际汽车城

江西昌河汽车有限责任公司 24 小时客服热线：400-887-9988 400-887-9986
www.changheauto.com