## **DO2**

有鲁晓報

今日聊城

聊 城 最 具行 1 影 响 力评

# 选房试试这五招

不知不觉, 9010 年讲入岁末, 在又 一次楼市调控新政策出台后的两个月 里,市场观望气氛浓重。房子林林总 总,各不相同,怎样才能判断出什么样 的房子会快速增值?

本报为您支招, 教您如何在岁末 选一套称心如意的房子。

#### 稀缺资源物业可逢低介入

稀缺资源通常指的是中心区的旺 地、临水资源、绝版创新户型等,具备 稀缺资源的物业中长线升值空间非常 大,无论是居住或投资,很容易受到市 场的追捧。在调整期内,稀缺资源的物 业调整空间是比较小的,每一次回调 就是入市良机

目前,部分稀缺资源物业由于短 期供求状况、开发商心态、项目资金流或开发计划等因素影响,房价定位比 较保守和谨慎,价值存在低估,或者价 格经讨充分调整已经企稳,这些物业 仍可逢低介入,随着市场的走稳回升, 经济的持续复苏,这些物业升值可能 性大。

#### 挖掘潜在规划利好物业

目前城市化水平已经很高,城市 化进程在持续加快。交通的规划、商圈的逐个落成,当这些规划落实,周边楼 ,自住和投资需求也会受 盘很快受益 到带动, 周边房价也会水涨船高

房屋未来的升值潜力来 '区的拆迁安置、一条河流的 公园的拥翠而出,种种城市 规划建设对置业价值的影 响显得尤为重要。或 许现在很不起眼的位置,由

于明天 市规划建 设的动工, 你买的新房 就可以迅速升 值,而你的居住

环境也将会因为城市的规划建设变得 更加宜人。

#### 花时间在市场上淘尾货

市场机会总是留给有心人。任何 市场都不乏投资机会,关键是用心,付 出比别人更多的精力和时间,得到的 市场信息就会更多,当中总能发掘出一些比较好的投资机会。这个时候有 个投资方向就是淘尾货,即一个楼盘 经过热销期,当销售率超过90%后,就 意味着这个楼盘剩下的尾货要处理 了,开发商也有其他项目的开发计 划。

由于尾货是没做什么宣传推广 的,因此市场信息比较难获取,只 能靠自己去踩盘或者通过社会关 获取, 这个时候往往能在这些尾货当 中淘到一些价格比较低,户型、朝向 还不错的房子。还有些是带装修的样 板房出售,家私家电齐全,价格也比较 合理,即买即可放租,投资回报快

#### 可大胆介入城区别墅物业

别墅项目属于高端物业,房价的 波动对高端住宅影响并不是很大,目 前城区别墅项目,价格比较合理,加果 眼光放长远些,这些稀缺物业在 3-5 年后,待城区发展更加成熟时,可想而 知升值空间会有多大

特别是城市别墅,城市别墅一般 位于城市边缘地带,距市区 10-20 公里,车程 15 — 30 分钟,主要满足人们第一居所的要求。周边应有完善的交 通网络,强调交通的易达性和便捷性 同时还需拥有优美的自然环境,且区域内有较为齐备的教育、商业、医疗, 休闲等配套设施。随着别墅租赁市场 行情的持续走高,加上别墅项目的目 一新兴物业的升值潜力也 为众多投资者看好

### 中心区二手房中小户型逢低介入

一直以来,一手房市场短期内出 现供应上产品结构性失衡,导致这部 分项目房价结构性上涨。这些购房需 求由于在一手市场无法满足,被分流 到二手市场,业主已经开始降价出货, 尤其是城中心区的楼盘,二手房价格 也开始松动,刚性需求者可多关注放 盘信息,或可淘到活合自住的中心地 段配套完善的大盘。



12月23日,金柱·月亮湾首期五栋楼房外装修已基本完成,看上去十分 漂亮 本报记者 李军

## 景阳冈酒业举办大型 答谢客户新年联谊会

12月23日上午9:30,景阳 风酒业大型答谢客户新年联谊会在东 昌宾馆大宴会厅隆重举办。景阳风酒 业董事长兼总经理徐怀谦,副总经理 刘进文、辛素华和聊城直销公司经理 范永朝出席联谊会

在景阳冈酒业聊城直销公司的精 心策划和安排下,来自城区的千余名 经销商参加了此次联谊会。公司副总 经理刘进文代表公司向大会致辞,刘 总的讲话质朴真切,深刻地表达了景 阳冈酒业愿与各位经销商共同开拓进取的诚心和信心,并对各位经销商长 期以来对景阳冈酒业的关心与支持表 示感谢。广大经销商也表示,景阳冈 酒是咱聊城人自己的品牌, 景阳冈酒经营好,把景阳冈品牌打造 好。大会还安排了精彩节目和抽奖环 节,氛围热烈而融洽

今年以来,景阳冈酒业不断优化 产品结构,坚持以市场为导向,按照适应市场,创造需求的原则,把市场 是应市场,创造需求的原则,10万物需求做为开发新产品,调整品种结构的宗旨。根据市场需求,不断地对产品进行升级,成功开发了景阳冈芝麻 香型白酒,呈现出良好的发展态势, 为企业发展增添了新的增长点。

同时,景阳冈酒业还坚持创新营 销机制、优化市场资源、加强市场维 护、实行细化服务。以聊城市场为中 心, 山东省市场为核心, 逐步开拓全 国市场。按照千方百计巩固本地市 积极稳妥开发外地市场的方针, 在稳定好聊城市场的同时, 积极向省 内其他城市和省外市场稳步推进。截 此到11月份,公司共新增全国各地客户109户,使产品在省内、省外所占的市场份额进一步扩大。今年1至 占的市场份额进一步扩大。今年1至11月份企业实现销售收入37941万 元, 利税 7527 万元, 其中利润 3963 万元



●搭载K14B-C发动机 ● 经济油耗4.5升/公里 ● 超大空间、超值享受 ● 享受国家财政3000元节能补贴 ● 59800利亚纳a+开回家 ●

## 聊城市鲁翔汽车销售有限公司

地址:建设路东首路北 联系电话: 0635-8326600

茌平金达 4289118 东阿华通 3275777 冠县顺达 5287118 高唐荣兴 3981555

临清通达 2423300

