

马自达“三驾马车”成形

2011年销量有望突破20万

本报讯 12月20日,一汽马自达携旗下三款重量级中高级国产车型亮相广州车展,瞬间成为中高级品牌阵营中最引人瞩目的亮点之一。

2010年末,一汽马自达密集推出2款新车型,包括拥有“无敌第二排”强大实力的大型MPV Mazda8,以及全面改进提升的2011款Mazda6。这两款主力车型与睿翼全系一起,完成了一汽马自达中高级“三驾马车”的产品线配置,并且实现了中高级轿车、MPV的全覆盖格局。

“2010年是一汽马自达

的双跨越年,一汽马自达不仅实现了销量的高速成长,更为重要的是,产品线布局全面提速,产能的提升将为未来一个时期的快速发展打下坚实基础。中高级轿车的全覆盖以及中高级MPV市场的切入,使得一汽马自达成为中高级区间最具产品线厚度的企业之一。”一汽马自达相关负责人表示。

据一汽马自达泰安高速达4S店工作人员透露:新一代商务座驾马自达A8将于12月25日的上市会与泰城的马友们正式见面,2011款马自达A6也会如约而至亮相一汽马自达泰安高速达4S店。

更具品质的跨越式发展。”

业内专家分析,“三驾马车”的布局使得一汽马自达在中高级市场上的竞争实力得到全面的提升,更合理的产品线将进一步带动销量和品牌的突破,一汽马自达已经进入了全面发展的快车道。

据一汽马自达泰安高速达4S店工作人员透露:新一代商务座驾马自达A8将于12月25日的上市会与泰城的马友们正式见面,2011款马自达A6也会如约而至亮相一汽马自达泰安高速达4S店。

(李秋梅)

SIDI 发动机,率先装备 ONSTAR 新赛威呼之欲出

本报讯 随着凯迪拉克新CTS、新SRX的相继到来,凯迪拉克家族的主流车型都已通过造型、动力方面的进化升级而逐步完成换代。相比之下,2005年开始上市销售的凯迪拉克旗舰豪华轿车——SLS赛威也到了换代的时刻,新赛威呼之欲出!

新赛威整体看起来更简约时尚,更凸显了凯迪拉克新一代的质感。在传承所谓总统级豪华座驾的基础上,更注重细节的优化与提升。新赛威的改动仍然坚持着凯迪拉克锋芒毕露,勇于开拓

的品牌精神,与年轻一代的中国新领军者们比以往更需要一款证明自己实力,彰显自己身份,霸气却不耍凶悍,高调却不耍嚣张的车型相匹配。采用了缸内直喷稀薄燃烧的技术,加上DVVT双可变正时气门技术,SIDI在排量不变前提下,功率、扭矩大幅度提升,而油耗则明显降低,排放更是满足最严格的标准。新的3.0升SIDI将取代原有的2.8升发动机,这意味着消费者可以获得性能更好,油耗却更少的豪华行政座驾,也算得上新赛威动力方面的两全其美之举。

新赛威采用的ONSTAR系统通过先进的通讯技术和强大的服务网络,带来安全和驾驶便利的极大提升。如果发生了事故,ONSTAR就可以知道你在什么地方,经过了什么样的事故,严重程度有多大,安全气囊是否打开,该系统还能连接三方通话。ONSTAR其实涵盖了更多的功能,从服务的便利程度与服务种类上说,新赛威的ONSTAR可能更具优势,而与大多数竞争对手相比,新赛威仅凭ONSTAR一项足以成为独门利器了!

(赵滨)



品鉴之旅

12月15日,来自泰安的16名凯美瑞幸运车主,一行来到位于广州的广汽丰田模范工厂,参观、欣赏汽车的制作和生产流程,品味广汽丰田的深厚企业文化底蕴。图为车主们在广汽工厂内合影留念。

本报通讯员 刘夏 摄

暖车更暖心,温暖随你畅行

东风日产打造汽车后市场标杆

在提前完成全年60万台销量任务的同时,东风日产频频发力汽车后市场。作为汽车金融服务事业的先行者,东风日产旗下的汽车金融N易贷业务网点已成功覆盖全国,保险管家亦在四周年庆典上迎来了全面升级,大步迈向新辉煌。

值得一提的是,在2010年即将完美收官的时刻,东风日产二手车品牌继2009年荣膺金手指奖后,再获中国汽车服务金扳手奖及51汽车二手车品牌奖。藉此盛事,东风日产推出了“冬季服务月”活动,开展六大暖心活动回馈客户,为回店车主提供优质售后服务。

汽车金融,继续领跑

作为国内新一代汽车金融服务的代表,东风日产N易贷增长速度却令人瞩目。截至目前,N易贷网点已成功实现对东风日产全国销售范围的全面覆盖,为全国每一位东风日产车主和准车主提供优质服务、高效的汽车贷款服务。这样卓越的成绩正是来自于东风日产“一站式”金融服务的核心优势:其专业性、全面性和高效率使得汽车贷款业务的手续十分简单快捷;全程由专人为客户提供从贷款方案咨询到上牌的全套服务支持与代理,一站式的服务为用户提供了最大的便利;更为灵活多样的信贷产品方案更是给用户带来了多样化

的选择空间。与此同时,东风日产保险管家作为国内领先的车企品牌保险,是我国汽车生产厂家与保险行业的首次深度合作。保险管家通过东风日产专营店向顾客提供标准化的车险服务方案,涵盖了投保方案设计、24小时出险热线、查勘定损协助、事故车维修、紧急救援以理赔协办服务等在内的全套“管家式”保险服务。在N易贷与保险管家的全力合作下,购车者在东风日产专营店可一次性完成购车、按揭、保险的所有手续,真正做到了从购车到用车各个环节的“一站式”完整服务。

11月份的东风日产保险管家四周年庆典,保险管家业务进行了全面服务升级:推出了“1对1理赔顾问”专项服务和“保险管家人才库制度”。其中,“1对1理赔顾问”专项服务将为客户引荐一对一服务的理赔顾问,将保险管家服务提升到贴身周到的水平;“保险管家人才库制度”,通过全方位的考核,为顾客遴选出更加专业、更加高效的保险服务人员,向客户提供更加贴心的服务。通过全新的服务升级,东风日产成功保持了自己在这一领域的领先地位,继续领跑汽车金融服务市场。

完美服务,永不止步

在汽车金融服务大踏步前行的同时,东风日产在二手车领域亦拔得头筹,荣获2010年中国汽车服务金扳手奖及51汽车二手车品牌奖,这是继去年获得汽车服务金手指奖后,东风日产连续第二年获得此类奖项。

作为中国汽车服务领域最具影响力和知名度的评选,金扳手奖是对东风日产二手车品牌实力的肯定,更是东风日产多年来坚持开拓二手车市场的最好回报。作为国内率先开

办二手车品牌业务的汽车企业,东风日产已发展成为国内二手车业务网店覆盖最全、二手车置换规模最大、零售业务开展最广,同时具备完整的品牌二手车管理体系和品牌二手车交易操作流程的汽车厂商,为行业树立了二手车服务标杆形象。东风日产并未满足于已有的成绩,在追求完美服务的路上精益求精,永不止步。12月,东风日产推出了“暖车更暖心,温暖随你畅行”为主题的冬季服

务月活动,开展六大专项活动:暖心检测,为车主免费提供常规检测及空调系统检测;暖心讲座,为车主提供冬季用车知识讲座,介绍冬季爱车保养知识;暖心预约,保养预约成功的客户赠送竹纤维毛巾一条;暖心套餐,体验暖心套餐的客户有机会获得便携式导航仪及海南旅游大奖;暖心推荐,使用更适合冬季的养护产品及免维护蓄电池均有好礼赠送;暖心新品,购买新品冬季轮胎有精美礼品赠送。

(晓娜)

12月海马汽车推出“岁末油礼” 在正常优惠之上每款车都会有油卡 大礼相赠

全新设计 全面超越
宜居新基准中级轿车 全新福美来三代

补! 补! 补!
即日起订购福美来三代 可享受**3000元**节能补贴
同时享受**2000元**购置税补贴
12月31日前订购还可享受**5%**购置税补贴

安心订购 礼上加礼
特惠预订现已启动,越早预订,优惠越多,惊喜连连
详情请到店咨询或登录www.haima.com 在线咨询或拨打海马汽车泰安昌达店

海马汽车泰安昌达销售服务店 地址:泰山国际汽车城(南外环西首)
销售热线:0538-8572888 24小时救援电话:8572999 泰安昌达汽车 0538-8352888
新泰 4S店 0538-7069288 肥城天顺汽贸 0538-3208833 宁阳正大二手车 0538-552886