

购置税优惠元旦起叫停,市民争购小排量汽车

一上午卖出淡季一个月的量

财政部和国家税务总局12月28日联合下发通知,对1.6升及以下排量乘用车减按7.5%的税率征收车辆购置税的政策,将于12月31日到期后停止执行,之后购小排量汽车按10%的税率征收车辆购置税。通过对临沂多家汽车销售店的走访,记者发现打算购买小排量车的市民立刻行动起来,市场反应火爆。不少销售人员称,虽然年底的火爆可能会透支一部分明年的消费,但他们对2011年车市仍有信心。

调查>>

一上午的销量 赶上淡季一个月

29日中午,记者来到市区通达路上一家汽车销售服务中心,六七位市民正在看车。“想买个小排量的车,朋友说元旦之后买车就要多缴汽车购置税了,所以抓紧过来看看,合适就马上买。”市民赵女士告诉记者。

店内,工作人员正忙着介绍车辆,填单子登记。据一名工作人员介绍,上午店里来了很多顾客,购车的人特别多,最近很多车型的货源很紧。

该店一经理告诉记者,29日上午,该店共卖出7台小排量的汽车。“淡季的时候,有时候一个月才能卖这么多车。”

在临沂市宝华汽车销售店,销售部经理曹女士告诉

记者,车市每到年底都会出现销售“井喷”,例如2009年底,当时经销五菱汽车的曹女士见证了那次销售狂潮。

据曹经理介绍,2009年底,因为小排量汽车购置税由5%提高到7.5%,临沂市场上一度出现小排量汽车断货的现象,买车的市民把汽车销售店挤得满满的。

对于年底车市火爆的原因,曹经理认为有两方面:“一方面,当时的优惠政策能否延续不确定,如果出现优惠取消,消费者都想挤着搭乘‘末班车’。另一方面,每到年底,厂家都会收紧货源,因为当年的业务量完成后,厂家会调整销售策略,为下一年的汽车销售做铺垫。”



29日,在通达路上一汽车销售服务中心,市民正在买车。

记者 徐升 摄

商家>> 对明年销售影响不大

购置税优惠取消,大多数汽车销售商都认为,明年车辆销售不会因此受到特别大的影响。“关于要取消这项优惠的事情,业内在几个月前就已经讨论了。”一位销售商告诉记者。

临沂市永华汽车销售公司的解经理说:“随着目前国内抑制物价的措施实施以来,很多商品的价格都在下降,而且经济总体好像也在逐步摆脱经济危

机的影响,百姓的收入在增加,小排量车又适应中等收入群体的需求,我个人认为,明年小排量汽车的销售不会受到太大的影响。”

解经理用2009年年底的事情来证实自己的推测,据了解,当时小排量汽车购置税由5%上涨到7.5%,也引发了市民抢购小排量汽车的热潮,当时也有不少认为,这会透

支2010年车市的消费力,结果现在发现,2010年的车市仍是一路上升。

临沂市宝华汽车销售店的曹经理也不觉得这项优惠的取消会给车市浇多少冷水。“根据2009年的情况,谁也想不到2010年的车市也能这么火。虽然2011年的情况还有很多不确定性,但不会立刻沉入谷底。”另一位销售商高经理也这样表示。

经济账>>

买8万元的车 多缴1709.4元

根据现行的《车辆购置税征收管理办法》,车辆购置税实行从价定率的办法计算应纳税额,应纳税额是计税价格和税率相乘得来的。如果消费者买的是国产私车,因为机动车销售专用发票的购车价中包含增值税税款,所以在计征车辆购置税税额时,需要将17%的增值税剔除,也就是说,车辆购置税计税价格=发票价÷1.17,然后再按相应税率计征车辆购置税。

按照车辆购置税的计算方法,如果消费者购买一辆价值8万元的小排量汽车,在元旦之前购买的话,要缴纳5128.2元的车辆购置税,而在元旦之后,少了2.5%的优惠,就要缴纳6837.6元车辆购置税,多花1709.4元钱。

文/本报记者 周磊