

截至12月26日,在上海大众迎 来年度产、销量同步突破100万辆的 历史性时刻,上海大众斯柯达品牌 2010年累计销量也已达到了200,089 辆。斯柯达这个百年品牌,进入中国 车市短短四年始终以出色的业绩展现 其稳健高效的成长性。从2007年的 2万7千辆到2010年的超过20万辆, 斯柯达品牌以将近7倍的跨越式增长, 当之无愧地成为了中国车市最具成 长性的合资品牌之一,不仅创造了 中国汽车市场的又一个奇迹, 更强 有力地助推了上海大众汽车双品牌 战略的成功。

完美布局销量喜人

2007年6月,斯柯达品牌推出 了首款战略车型Octavia明锐,并在 半年的时间里就实现了27,112辆的 销量。2008年,第二款战略车型—— Fabia晶锐推出,为品牌的发展再添助 力;同时凭借Octavia明锐的持续发 力乘胜追击,年销量达到了59,284辆, 同比增长119%,在上海大众整体销量 中的份额占到12%。2009年,斯柯 达品牌更进一步推出旗舰车型

Superb昊锐, 完整构筑了覆盖AO、A、 B级车市的产品矩阵;而依托于三款 战略车型的共同发力,斯柯达品牌 全年实现销售123,456辆,同比增长 108%, 对上海大众整体销售的贡献 率提升到16%。今年,斯柯达品牌再 度刷新销量记录,年销量超过20万 辆,同比增长超过62%,在上海大众 总体销量中的比例也进一步提升到 20%。不到四年的时间,斯柯达品牌 的市场保有量已经突破41万辆,并在 全国范围内拥有一批忠诚的拥趸, 迅速跻身主流高端品牌之列。

品质升级高速前行

从2007年到2009年,上海大众 斯柯达品牌用三年的时间完成了对 AO、A、B级车市的全面覆盖。2010年, 斯柯达品牌又进一步对产品系列进行 了优化调整,结构性竞争力显著提升。 今年4月,上海大众斯柯达主力车型 明锐率先进行了升级换代,革新上市 的新明锐在造型设计、动力操控、配置 等诸多方面均有全新呈现, 凭借 TSI+DSG的黄金动力组合和更为动感 时尚的造型设计,进一步强化了其

在高端A级车市的技术领先地位, 再次得到了市场的肯定。随后推出的 环保系列车型新明锐GreenLine绿动 和更具操控乐趣的高性能版本新 明锐RS, 进一步扩大了明锐系列对 细分市场的覆盖。与此同时,斯柯达 品牌旗舰车型昊锐今年新增了更具 节能环保性的昊锐1.4TSI车型,从而 实现了对中高级车市黄金排量消费 区间的全面覆盖。与此同时大有内 在的硬派小车晶锐也对产品系列和 价格体系进行了优化升级,推出了 更具性价比的2011年度车型, 充分 展现了斯柯达品牌的时尚魅力,有 力地增强了斯柯达品牌在高端AO级 细分市场的竞争力。

不断优化完善的产品线不仅成 功助推了斯柯达品牌的销量攀升, 更 让这个百年品牌在中国消费者心目中 变得越来越清晰。全系产品均获得 C-NCAP五星安全评价;明锐、昊锐 获得各自细分市场用户满意度冠军, 相关车型更进入国家节能环保汽车 产品推广目录……"每一款产品 都是细分市场的精品车型",正是

基于扎实的产品实力和出色的产品 品质,斯柯达品牌正日益赢得越来越 多中国消费者的认可。

服务助力美誉提升

伴随着市场销量的快速攀升, 斯柯达品牌的网点布局和网络服务 能力也迅速成长。据了解,从2006 年渠道建设启动至今,上海大众斯柯 达品牌已经在全国范围内拥有了超 过300家销售与服务网点,越来越多 的消费者可以便捷地享受到斯柯达 品牌全球统一标准的高品质服务。斯 柯达品牌的"Human Touch"售后服务 强调客户至上、以人为本的精神,其专 业而周到的服务体验使得上海大众 斯柯达品牌连续三年获得中国汽车 品牌新车销售满意度第一名,连续四 年获得金扳手服务奖。而终端市场 的消费反馈也显示,完善周到的服务 是消费者选择斯柯达产品的一个重要 原因。

在口碑营销方面,斯柯达品牌 也获得了可喜的成就。经过这几年 的悉心经营,斯柯达品牌的无提示 知名度已经由2008年的9%提升至 2010年的31%,品牌美誉度也由 2008年的5.8提升至2010年的6.6; 购买意向则由2008年的17%提升

至2010年的29%。更为重要的是, 斯柯达品牌良好的市场口碑正逐步 建立起来,不少消费者正是基于周 围同事、亲戚、朋友的推荐加入了 斯柯达车主的队伍,斯柯达的老客户 推荐购买率更是早已超过20%。这 无疑为斯柯达品牌的销售数据增加 了更多的含金量。

无论是市场销量还是品牌建设, 2010年对于上海大众斯柯达来说都 是丰收的一年。而面对未来, 斯柯达 品牌也完全有理由充满信心。日前, 上海大众汽车已经与斯柯达汽车 正式签约,将于2013年引进紧凑型 SUV车型Yeti, 斯柯达品牌将再 添实力干将,将产品线进一步延伸 至新兴的SUV市场。而与此同时, 斯柯达品牌的网络建设更将持续 深入推进,在强化网络能力、提升 客户满意度的同时进一步扩大市场 覆盖率,走近更多的消费者。按照 上海大众汽车双品牌战略的规划, 未来斯柯达品牌在企业整体销量 结构中将占到30%,对于体系竞争 力不断强化的斯柯达品牌来说,这 一天并不遥远。









Fabia晶锐连夺CRC全国汽车拉力锦标赛1600CC组两年总冠军! 北上漠河,南下佛冈,西往薛城,东至龙游…历经考验而再度登顶,源自 Fabia晶锐无比的卓越品质——超强动力,稳健的操控,更有五星安全 品质…与您共享冠军荣耀,即日起买晶锐即可享有保险大礼!更有 厂商节能惠民3000元!让您更享安心无忧的品质生活。

人间,所能成成30000元。在心灵一类心力化比的出版工作。 上海大众有权在法律法规允许的范围内作出相应解释和调整。 详情请被打客户关爱热线,或咨询上海大众斯柯达当地经销商。 客户关爱热线 400 820 1111 斯柯达品牌官方网站 http://www.skoda.com.cn

东营鲁正 0546-7752888

上海大众汽车

东岳顺驰 0531-82789266 潍坊天和 0536-8806333 莱芜鸿发 0634-8667666

德州众捷 0534-2567111 山东鲁沪 0632-8658666 滨州金昊 0543-2297377 泰安北方欧泰 0538-8561766 烟台鸿远 0535-2910888 临沂佳利达 0539-8336689

济宁恒源 0537-2087366 青岛颐冉达 0532-88913333 (排名不分先后)

淄博金煜达 0533-2972088

聊城北斗 0635-2938888 菏泽众捷 0530-5195222

临沂骏华 0539-7385999 威海众达 0631-5252222