

五菱相伴如兄弟 事业家庭双丰收

一家信息公司的普通职员,本该是在自己岗位上默默耕耘,却没想到公司破产被迫下岗,竟促使自己成了徐州有名的建材大家。靠着勤奋和“五菱兄弟”一起开创出另一片天。这段看似不可思议的经历,便发生在一位普通的五菱车主高山身上。

终点就是起点

出身江苏盐城的高山,有着农家子弟特有的勤奋和质朴。1997年由于运作不善,高山所在的信息公司于2002年宣告破产,而那一年他已经34岁了。“刚下岗的时候,自己是两眼一抹黑什么都不知道。”回想起那段艰辛的岁月,高山显得很无奈。“后来是在一个做建材生意的老乡建议下,才做起了小

五金件的生意。”刚开始,为了拉住顾客,老高每天都要骑着三轮车四处送货,渐渐地摸出了其中的门道,手里头有点余钱了,就开始转向更赚钱的建材。

“生意稍有起色后,一起做建材的老乡就建议我赶紧把那破三轮换掉。”老高笑着说,那时老乡的提议是买辆五菱之光。后来,自己亲自去店里试车时,高承载力、低耗油量的五菱之光不禁让他眼前一亮。“我当时想以后要是开这车,拉货效率一定提高不少,立马就拍板买下了五菱之光。”

自此,五菱之光如兄弟般陪着高山,开始了漫长的创业之路。

成功在于精细

最近因为生意往来的需要,



高山又购入了一辆五菱宏光。

“现在成立了公司,出行就要注意公司形象了,开车要体面。”他认为,汽车的档次也是一家公司实力的表现,加上自己开惯了大空间的车,所以买新车除了要外观大气和乘坐舒适外,足够大的车内空间和理想的价

格也是当时考虑的重要因素。

为了拓宽业务,高山经常要开车到外省见客户,来来回回至少几百公里的路程,“还好这五菱宏光省油,不然光油费都是一笔很大的开销。”朋友笑称他这样是“抠门儿”,他却对自己的“抠门儿”有着独特的见

解,“会精打细算才能做好生意,这也是我自己的生意经。”

有一次开车去车站接客户,因为事先没沟通好人数,等到车站一看,客户方一共来了四个人,加上他就是五个人乘一辆车,更别提那四个行李箱了。不过,打开宏光后门把第三排座椅放倒,四个行李轻易放进去,“五个大老爷们儿坐着都一点都不挤,买五菱宏光,就是看中了它的宽敞。那个客户方当时对这车也很感兴趣呢,拉着我聊了半天,一来二去就混熟了,合同也签的很痛快。”高山嘿嘿地乐道。

幸福源自家庭

如今的高山可谓是家庭事业双翼齐飞,已过不惑之年的他有着一位温柔贤淑的妻

子和一个聪明可爱的女儿。身为慈父的同时,高山还肩负着照顾双方老人的重任。“父母年龄大了,能陪就多陪陪。”现在他一有空就爱拉上全家到处去郊外或者周边城市转转。“这个家的出行全靠这兄弟啦。”

高山感叹道,这八年来,从一名下岗工人到如今建材业的大家,始终陪伴他,与他一起奋斗的都是五菱汽车。“我这辈子要感谢我的这两个好兄弟,五菱之光和五菱宏光,有了它们的陪伴,我收获着事业和家庭的双重硕果。”

如今,陪伴着高山创业的兄弟——五菱之光还在继续打拼,而新兄弟五菱宏光,也正和老高一起为幸福的大家庭生活而努力,未来,他们也将一路同行。

锋行志远 畅情进取

比亚迪L3MT全解析

在2010年汽车界的最后一场盛会广州车展上,比亚迪汽车L3家族再添勇将,L3 MT车型在车展现场揭幕并宣布上市,售价为7.98万元。下面就让我们来领略一下这款MT车型的魅力吧。

动感外观,活力十足。L3 外观十分拉风,其前脸阳刚大气,熏黑前大灯运动味道十足,光芒璀璨;宽厚的双横条式镀铬前格栅充满力量感和视觉张力,尽显阳刚性感之美;L3的前格栅样式采用了双横向条幅的设计,大大的BYD标示坐落在横向条幅的中央位置,看上去甚是显眼。

充沛动力,本色彰显。此次上市的L3MT车型搭载的为比亚迪自主研发的BYD473QB发动机,排量为1.5L,这款引擎的动力系统采用德国博世电喷管理系统,直列四缸,16气门,顶置凸轮轴,最大功率达到79千

瓦,最大扭矩为144牛米,最高车速可达到每小时170公里,动力充沛,驾驶舒适,完全符合喜欢追求手动操作快感人士的需要。

高配路线,一样精彩。比亚迪L3 MT延续了CVT车型高配路线,几乎将所有高端配置都加之于一身。keyless无钥匙启动系统,电动调节外后视镜,迎宾灯、语音电子导航系统、防潜滑高级打孔豪华座椅等配置让整车显得更有档次。与此同时在影像及导航方面,比亚迪L3MT还采用了AUX+USB+SD卡输入模式、DVD多媒体系统、NAVI语音电子导航系统、驻车可视系统、方向盘音响控制系统。

精湛品质,恬适悦然。L3冲压线采用了西班牙法格尔全数控技术,确保了L3的模具精度更高,品质更稳定。比亚迪与德国杜尔公司联合



为L3设计了全球先进、国内一流的涂装生产线,使L3的漆面鲜艳,更富质感。L3的焊接线由日本工程师监督打造,使得车身强度得到更加有效地保障。

安全性能,全面保护。出于前瞻领先的安全理念和比亚迪品牌对顾客全方位安全的周密考虑,L3MT车型配备了ABS(EBD)、四轮盘式制动、高刚性防撞车身、整体钢板冲压侧围、门内置防侧撞安全保护杆、儿童安全锁、溃缩吸能式制动踏板、可溃缩吸能转向柱、倒车可视系统、前排双SRS气囊等,为驾乘者提供了周到、细致的安全防护。(炎炎)

沃尔沃汽车精英企业家评选启动

日前,沃尔沃汽车中国与阿里巴巴强强联手,正式启动“创赢中国——沃尔沃精英企业家评选”活动,表彰他们对创新商业模式的执着探索和所展现的坚持不懈的精神。在此次“创赢中国”精英企业家评选中,沃尔沃将“创”和“赢”作为重要理

念。“创”指的是对新事物、新思想的开放态度。“赢”指的是一种积极进取的精神。“创赢中国 沃尔沃精英企业家评选”活动将进一步诠释沃尔沃创新开拓,引领不止的品牌理念,巩固沃尔沃汽车在豪华车阵营的市场地位。(世光)

瑞麒时尚炫礼岁末火热放送

据悉,瑞麒品牌于近日推出了全国范围内促销活动,购车即可获赠丰富时尚炫礼。此次参与活动的有智能堡垒小车瑞麒M1和城市迷你SUV瑞麒X1。即日起,凡到店试驾就有贺岁电影票相送,购买指定车型,即可获赠时尚苹果iPad平板电脑或品牌笔记

本电脑一台。2010瑞麒“岁末放送,仅此一回”主题让惠活动将在全国各大城市同期开展,届时瑞麒飓风盛惠将为全国消费者呈现最丰盛的新年大餐,让更多准车主感受来自智能堡垒小车和城市迷你SUV带来的缤纷精彩。(妍妍)

2011,昌河汽车的发力之年

主攻节能环保的小排量精品车, 预计全年推出4款以上新车

产能:昌河的扩张之道

去年昌河汽车产销双双突破18万辆之后,标志着借中国长安汽车集团之力,进入了一个高速发展的新时期。

与此同时,有一个不可回避的话题:根据中国长安汽车集团制定的昌河汽车、长安汽车、哈飞汽车“三箭齐发”的战略规划,到2020年,昌河汽车将实现年产销100万辆的规模。

对于扩张之道,昌河汽车总经理李黎在接受本报专访时表示:目前,景德镇、九

江、合肥的三大生产基地正积极地实施产能扩张,其中,景德镇50万辆扩能改造的计划已全面启动。“当地政府无偿划拨的170亩土地,为工厂产能跃升至20万辆提供了巨大的支持,此外,还规划提供了2000亩土地,用于建设昌河汽车在景德镇的第二工厂。”

根据“三箭齐发”的规划,中国长安汽车集团会在基地的布局、产品的投放以及营销渠道的打造上,全方位对昌河汽车进行规划和人力、物力的支持,而远景目标也足以证明昌河汽车在中国长安汽车集团中,承担着重

要角色。

品牌:跨界车细分市场

去年12月下旬的广州车展,华丽转身的昌河汽车高调参展,成为众多媒体争相采访的明星。

在展会期间的一次核心媒体交流会上,昌河汽车品牌总监、销售公司副总经理陈平表示,作为中国长安汽车集团“三箭”之一的昌河汽车,将继续保持长期形成的品牌个性和品牌定位,专心专注于小排量汽车领域,坚持“走节能路、造精品车”的企业品牌定位。

交流会上,陈平还透露,2011年,昌河汽车在销量、收入、利润等主要经济指标方面必须要高于行业平均增长速度,跟上集团公司整体发展的步伐,在市场规模方面要有大的提升,在经营成果方面要有质的转变。在具体车型方面,昌河汽车将“按照跨界精品小车的理念和目标,关注差异化动态,以满足细分市场上的消费者需求,预计全年会分阶段推出4款以上的新车”。不过,对于究竟是哪款车型,陈平虽未做详细透露,但却多次强调属于“跨界车领域的精品车”。

趋势:提前布局新能源

2009年中国汽车产销量超过1360万辆,2010年达到1800万辆;即使按每年增长10%的保守估计,中国汽车产销量在2013年也要超过2000万辆。

“可以预见的是,未来几年中国汽车市场仍将保持高速增长,但在节能减排、低碳经济时代,小排量汽车、新能源汽车将会得到更大发展”,就目前中国汽车市场的发展趋势,昌河汽车总经理助理、销售公司总经理柴伟表示,昌河汽车长期坚持小排量精

品车的市场定位,迎来了极好的发展机遇。

据柴伟介绍,中国长安汽车集团在新能源汽车的方面,在全球五国九地开辟了研发基地,对于新能源汽车核心技术的掌握,已经具备了相当的实力,与此同时,昌河汽车的新能源发展,也已经按照集团的统一战略部署,在有条不紊的实施当中。日前,昌河汽车还和深圳有关方面联合开发了纯电动的爱迪尔车型,这批新能源汽车直接销往欧洲、美国和南美地区,并已经签订了首批1500辆的出口协议。

北斗星享3000元惠民 再送2.5%购置税

- 活动车型:北斗星系列(含北斗星e+, K系列仅限A2、B2)
- 跨界经典微轿北斗星与广大客户共贺新喜!
 - 购北斗星1.0L系列,优惠6000元再送2.5%购置税;
 - 购北斗星1.4L系列指定车型,享受国家节能惠民9000元补贴和2.5%购置税优惠,最高优惠4200元;
 - 进店展车,订车另有精美礼品赠送(展车/订车礼数量有限,送完为止)。

经销商信息

山东昌河 0531-85979708	青岛中泰达 0532-84873366	日照远通 0633-8619929
聊城鲁翔 0635-8326600	临沂昌华 0539-2702888	山东龙昌 0531-88956988
济宁昌达 0537-2987711	威海隆德 0631-5929228	龙口福利 0535-8529350
淄博中南 0533-2713120	泰安五岳 0538-8575666	德州驰骋 0534-2665579
菏泽鲁西南 0530-5568881	潍坊广隆 0536-8817755	莱州腾广 0535-2802378
烟台天航新斯 0535-6016687	东营诚达 0546-8080701	滨州北方 0543-3352368