



水产养殖大户任守克：希望建个“开心渔场”

文/片 本报记者 盛文静 见习记者 姜海姣

一亩，一千亩，两个数字从任守克嘴里说出时，他嘴角露出一丝微笑。任守克，日照市东港区秦楼街道任家台村的贻贝养殖大户，山东日照市十佳科技模范示范户。

任守克说，一条碧海路带来了无限商机，让他从一个普通渔民成了养殖大户，而现在国家把半岛蓝色经济区的发展上升为国家战略，让他对日照的发展前景充满了期待，“在扩大养殖面积的基础上，开发一项特色旅游项目，淡季时销售海产品，旺季卖海鲜，再建个‘开心渔场’，带着游客去养殖区体验捕捞的快乐。”



任守克在展示他养殖的海鲜。

高兴>> 一条碧海路带来无限商机

“拥有一千多亩养殖区，这在以前连想都不敢想。”任守克一边跟工人一起卸货，一边跟记者聊天。

任守克是从1994年开始养殖海产品的，最初只有一亩养殖区，挣得最多的时候只有两三万元，而现在，他养了400亩的栉孔贝以及600亩的海虹，一年能挣四十万元，他还用养海产品挣来的钱盖了一座260平米的大房子，经营渔家乐。

虽然一年四季都挣钱，但最挣

钱的还是夏天，一辆辆旅游大巴或是私家车沿着碧海路带着成车的游客涌向码头，有买海鲜的，有来谈生意的，来拉海鲜的车从码头一直排到沿海的路上，附近的空地都被各种车停得满满当当，“那阵势太壮观了。”任守克的儿子任健在形容车队时，做出了一个夸张的表情。

“碧海路为我们带来了 many 商机。”任守克说，碧海路1998年正式通

车，自从通车后，就为养殖户们带来了 many 商机，一车一车的海产品被买走，一车一车的游客纷至沓来。因为碧海路的开发，让他们的生活有了翻天覆地的变化，“以前想运到市里都不容易，更不要说有厂子预订了，海虹堆在码头上，看着都着急。”任守克顺手抓起一只大栉孔贝，乐得合不拢嘴，“现在看到这么一大堆扇贝就高兴！有时候，船还没上岸，车就开来了。”

忧虑>> 季节瓶颈阻碍发展

已经拥有一千亩养殖区的任守克并不满足现状，尽管现在已经是村里的养殖大户，但他也有自己的烦恼。由于日照旅游季节性强，海产品淡旺两季差别比较大，夏季人气比较旺，卖得非常快，要批发给市场、酒店、海产品厂，还要存一些在自己开

的渔家乐酒店，而且价格是淡季的好几倍。然而，一到冬季生意就会差些，海产品主要批发给附近的市场跟酒店，价格也比较便宜。

任守克说，现在养殖海产品的种类比较单一，全是贝类，要是能在海里养殖海参、鲍鱼，增加养殖品种，那样会赚

更多。“现在我们的养殖区只允许在海面上养殖贝类，海里不能养，要是政策允许我们海面、海上一同养殖，增加养殖种类，那就会赚更多。”

“既然是夏季人气很旺，要是能合理开发出新的项目，吸引更多的游客就好了。”任守克说。

希望>> 建立一个“开心渔场”

任守克说，政府开发了一条碧海路就为他们带来了那么多的商机，现在国家把半岛蓝色经济区上升为国家战略，大力发展与海洋有关的产

业，让他看到了希望。他说，他特别想在以后的日子里建一个“开心渔场”，让游客们坐着船到养殖区去参观、捕捞、垂钓，然后回到渔家餐厅亲自动

手做海鲜大餐……他相信，蓝色经济发展战略一定会为他带来希望。“我相信我的愿望一定会实现的。”任守克自信地说。