



今年车市争霸战打得特别早,让正犯着春困的兔年车市不免一震。记者近日走访了机场路、开发区、幸福等汽车商圈,各4S展厅来店量稀少,除了个别品牌销售态势坚挺,大部分展厅只有一两批看客,面对车市的冷清,各个热销品牌纷纷下探价格,以此来吸引消费者。车市价格战的序幕是否就此拉开了?



节后车市优惠多 3月开打价格战

专刊记者 张辉

节后车市优惠悄悄放大



1日,记者走访了烟台机场路、开发区、幸福等地的多家汽车4S店了解到,随着节后车市开市,各经销商都争相推出各自的优惠政策和措施,以促进今年的汽车消费,赢得一个好彩头。事实上,相比往年

略显平淡的节后车市,今年车商借助人情日和元宵节两个节日推出了力度不小的促销活动,虽然目前市场上还看不到大的官降跟进,但大部分主力车型的节后优惠普遍超过春节前,更多的经销商向记者表示,近日将制定促销政策,有意在3月开展一系列的促销活动,以此来推动消费者的购车热情。

新车有望3月集中推出

今年3月,车市除了酝酿花样百出的促销政策之外,还将迎来一波实实在在的新风。记者从各大品牌厂家了解到,3月份已经有十多款新车蓄势待发,准备大举抢占市场先机。业内人士指出,希望买车的市民,3月份将迎来一场盛宴。“3月份,可能将有十多款新车上市,市民又有大把新选择啦。”南江汽车城一位经销商指出,今年第一季度可以分为年前和年后两个阶段,年后,不少商家认为3月可能会是今年的第一个小旺季,多准备在3月份集中推出新车,再配合促销攻势,希望赢得开门红。的确,“春节刚过,能在初春的3月份博得彩头,引起消费者的关注,这是先声夺人的一种市场策略,这也是为何

3月上市新车很多的原因。但实际上,3月份在销售曲线中,仅仅是个略高于2月份的季节,看车人多买车人少,销售情况不尽如人意,所以,厂家上市新车也不急于火热销售,而是利用车市的冷淡期,给新车积累原始消费者,也是进行热身。”

记者了解到,业内人士预计3月可能有种类繁多新车上市,新上市车型以改款换代车型为主“抢占市场,宣传品牌,厂家一开年就各自出招,所以今年的第一季度比往年都要热闹。”业内人士还指出,按照往年规律,新车上市一般都会安排在重大车展前后,以借助车展聚集的社会各界关注度,因此上半年上市的高潮往往在4月下旬,车

展期间,也能配合5月份的销售旺季。但今年从3月份开始,厂家就按捺不住推出新车,显示了市场竞争的激烈程度和厂家经销商寸土必争的决心。记者调查发现,预计在3月份上市的新车以改款换代车型为主,几款全新车型也是集中在二、三线品牌,有业内人士指出,年初就推出改款型,是厂家考虑维持市场新鲜感,守住既有份额的手段,而二线品牌出新车,则是希望以全新面孔来分得市场一杯羹,但无论是出于哪种考虑,对于品牌形象的提升已经成为了商家最重要的目标之一,而不断有新产品亮相,在市场上成为一时的焦点,则是厂家摸索出来的一套品牌打造的窍门。

车市价调背后隐忧多

价格政策调整的背后,是经销商普遍对车市的隐忧。不只一家经销商这样向记者抱怨,“2月份到店量特别少。客户都不知道在哪里。”一家品牌4S店负责人向记者坦言:“上午没客户,下午只来了一拨客户。”这家店的销售表显示,该

店去年12月销售数字是100多辆,今年1月还有180多辆,而2月份还剩下不到几天时间,只卖了20多辆,“预计这个月最多卖30辆,肯定是近一年来最低的。”

韩系品牌去年卖得非常火,即便如此,也仍能感受到今年春节后

车市的变动:“去年12月卖了1200辆车,1月有所下降,2月要完成300辆都难。”一位市场经理一直比较留意市场数据,“去年春节同样在2月份,但销量却比今年高了二三成。据说全国今年2月份销量普遍下了60%。”

车市有望掀起“降价潮”

据业内人士透露,现在已经有多个品牌在酝酿降价,主要集中于20万元以下的中级车和经济型车,这场价格战最可能在三四月份开打。这个观点得到了不少位于第一线的经销商的认同。今年不仅扶持政策取消,利空政策更是不绝于耳,经销商普遍感觉任务沉重。

记者调查发现,不少经销商这个月都还没完成一半的任务,对后市没有太明确的信心,而厂家的销量任务仍那么沉重,也许真的只剩价格战这一条路了。“3月,借着三八节、“3·15”这些节日的由头,今

年车市促销将比往年猛烈得多。”汽车行业业内人士预测。

“受春节假期影响,年后的车市历来就很冷清。如果3月份还不做任何促销活动或者降价动作,就会直接影响上半年的车市。”烟台某4S店负责人表示,除了5月的黄金周之外,上半年的

销量增长很大程度上取决于3月份的促销力度,今年车市走向如何,3月是关键。所以3月车市有望掀起“降价潮”。



三月车市 优惠快递



1日记者在烟台的上菱雪佛兰乐驰、烟台开发区北京现代烟台金德4S店、烟台鹏翔华晨汽车销售服务有限公司等多家汽车经销商了解到,近期他们都有一些优惠政策出台。

烟台的上菱雪佛兰乐驰市场部工作人员说,雪佛兰乐驰全系车型入选节能惠民榜,购车即可获得3000元补贴,并推出零首付贷款业务和信用卡付款零担保、零抵押、零利率业务。同时乐驰第三届“乐福汇”盛情开幕,即日起至3月5日期间,有老用户回馈礼,新用户购车礼,进店礼试驾礼等多重豪礼。

在烟台开发区北京现代烟台金德4S店,市场部经理魏金秋告诉记者,本月名驭全系最高优惠达到1.5万元,1.8L特价车只需9.98万元。对于关注此车的消费者来说,如此的价格优势,实在是十分难得的购车良机。记者在烟台芝罘区只楚路金岭大众市场部了解到,金岭大众将在三月展开丰富的系列活动:第六届烟台春季五区汽车大联展:3月5日—6日在振华国际举办联展第一站;3月19日在开发区夹河广场举办联展第二站,让您在家门口就能赏车试驾;3月6日将邀请广大客户参与在金岭展厅举办的“携手烟台论坛看车团购会”活动等;3月12日邀请消费者走进招远罗山“播种未来”等等一系列活动,以此来推动3月烟台汽车市场的消费。

同样在烟台鹏翔华晨汽车销售服务有限公司,市场部负责人宋莎莎向记者介绍说,为回馈新老客户的支持,即日起凡老客户介绍新客户购中华、瑞麒、威麟三大品牌任一车型获赠300元保养费,另加工时折扣贵宾卡一张(事故除外);新客户在原有优惠基础再送1000元装潢礼包。另据厂家信息和国家公告,3月1日起购中华品牌汽车任一车型可享受厂家免费保养一次。

