

车市她势力

三八妇女节前夕,谨以此文,献给奋战在济南汽车行业各个岗位上的“女人花”们。

——编者

新五朵金花 迎春绽放

特别策划

——省城车界女性职业经理人风采录

(上接D14版)



辛国靖:山东新富豪汽车销售服务有限公司总经理
从业年限:10年 经营品牌:沃尔沃

辛国靖与汽车的渊源可以追溯到大学时代。如果说当初学习汽车专业是学科调剂下的“偶然”,那么放弃稳定的机关工作,重返充满挑战和变数的汽车行业则是自己选择的“必然”。幸运的是,辛国靖在十年职业生中,不仅找到了自己的人生价值和坐标,同时收获了美满的爱情和家庭。

辛国靖:人生“方向盘”自己掌控

与辛国靖约见在位于奥体中路的山东新富豪沃尔沃展厅,在氤氲的咖啡香气中,透过总经理室宽大的落地窗往下看,典雅的三角钢琴与流光溢彩的名车相映生辉,我们的话题就从这个去年10月份开业的沃尔沃全球最新标准旗舰店说起。这家店从选址到剪彩仅用5个月,创下了沃尔沃中国建店的最快记录。而辛国靖,就是这个神奇速度的缔造者之一。

经过一系列战略调整,沃尔沃品牌在2010年驶入发展快车道,辛国靖称自己的工作重心是“去年忙建店,今年忙开业”。仅在2010年一年时间里,山东富豪沃尔沃就在泰安、济宁、东营连同济南东部一气建了四家店,目前全省11家沃尔沃4S店,山东富豪占据5家,独揽半壁江山。与建店步

伐同样所向披靡的,是销售业绩。2010年,该公司卖出660台沃尔沃,全国销售排名从以往的三四十名跃升至12名,售后单店产值从每月80多万元,提升至230多万元……这一连串闪光的数字背后,凝聚着辛国靖和她的销售团队的努力与付出。

辛国靖拥有这个行业的女性少有的“科班出身”,高考时在专业调剂下误打误撞进入南方一家汽车工业学院学习汽车设计制造。一个班40个学生,只有三四个女生,属于绝对的“葱花”。回想起校园生活,辛国靖津津乐道:“三八妇女节全体男生会凑钱给女生买礼物,我们打饭都不用排队,因为总有一气建了四家店,目前全省11家沃尔沃4S店,山东富豪占据5家,独揽半壁江山。与建店步

铁骨的家伙。她对汽车构造和工作原理的熟悉程度,足以摆平那些认为女性都是“车盲”的偏见。

大学毕业后,父母在家乡一家事业单位给辛国靖安排了工作,而这个惹人羡慕的“金饭碗”,却让辛国靖感到索然无味,“每天看着周围的大姐们买菜、送孩子、织毛衣,我感到特别迷茫,自己的人生价值在哪里?学了四年汽车专业就这样白白浪费吗?”参加工作三个月后的一天,她在报纸上看到济南一家民营汽车企业招聘广告,便只身前去应聘,一路顺利闯关。从事业单位到民营企业,这个让人大跌眼镜的“跳槽”自然引起了轩然大波。但开明的父母看到女儿主意已定,便没有继续劝阻。怀揣成就一番事业的梦想,辛国靖像一只上满发条的钟,斗志昂扬地投入到工作中。做了一年售后,就评上了全国十佳;后来调到另一品牌

做销售,当年便拿到全国第四名,辛国靖记得很清楚,领奖那天,“30多个人站在台上,就我一个女的。”

也许命运总是眷顾有梦想的人,辛国靖在工作中结识了现在的丈夫,两人携手在汽车行业打拼出属于自己的一片天。如今,退休的父母在济南照料自己和女儿的生活起居,老公在东营做沃尔沃。从事同样的行业,经营同样的品牌,辛国靖笑着说,没有哪对夫妻比他们俩更有共同语言了。

活泼聪明的女儿,志同道合的老公,慈爱包容的父母——辛国靖说,自己对现在的生活状态很满足——尽管妈妈常在耳根子边唠叨:“看看你也奔四的人了,别人都呆在家相夫教子买菜做饭,你连柴米油盐多少钱都不知道……”

汽车相伴的人生路上,有苦有乐,窗外风景变幻,精彩还在继续……

后记

趟过男人河的女人

常听人说,汽车这东西不是女人能玩得转的——无论开车还是卖车。

这话从另一个侧面印证了汽车行业对于每一位女性从业者的压力和挑战。

2010年,中国汽车产销双起

1800万辆,蝉联全球第一;山东乘用车上牌量逾99万辆,蝉联中国第一。辉煌的数字背后,是一场场激烈得近乎残酷的市场较量。每一位汽车从业者,都要面对全年无休的打拼——销售售后指标、客户满意度、资金周转、车辆调

度、团队建设……可以说,汽车行业是个“演武场”,但凡销售业和服务业中的十八般武艺,在这里都要练得纯熟才行。

在这种市场背景下,车市“她”势力的崛起,显得愈发可贵。

她,或者是一名汽车销售顾问,或者是售后接待人员,或者是文章中提到的女性职业经理人,她们无一例外都热爱购物,热爱时尚,有些

小资,有些小女人,但是在车市大潮的推动下,她们像穿上了童话中的红舞鞋,一刻不停地旋转,无法停下来。正如一位受访者所感慨的:“做汽车销售就是连轴转,没有选择”。

2011年,车市利好出尽,接下来的走势显得有些扑朔迷离,这些常年冲锋陷阵的女将们,今年将面临新的考验。

祝福她们。(韩爽)





新春启程 贷来精彩

新春 新车 心服务! 润华集团旗下各4S店推出多种优惠贷款方案, 更多实惠, 更多便捷; 轻松信贷, 提前拥有。

| | | |
|--|--|---|
|  <p>润华雷克萨斯4S店</p> <p>“金融F计划”</p> <p>4.8%低利率, 最低首付7.38万元</p> <p>推荐车型: ES240 RX270 IS250</p> <p>0531-87981111</p> |  <p>山东润华天信汽车销售服务有限公司</p> <p>“A4L追梦令”</p> <p>零利率 免担保 快速审批</p> <p>推荐车型: 奥迪A4L</p> <p>一汽-大众 0531-81618888</p> |  <p>润华凯迪拉克4S店</p> <p>50:50平衡先享理财专案</p> <p>首付50%, 每月利息仅199元</p> <p>推荐车型: 赛威</p> <p>0531-88828686</p> |
|  <p>润华别克·山东润通4S店 润华别克·润通盛和4S店 润华别克·济阳润和4S店</p> <p>别克“AA计划”</p> <p>贷款绿色通道, 立等可取</p> <p>推荐车型: 别克全系车型</p> <p>0531-87986666/0531-88771111/0531-58663889</p> |  <p>润华雪佛兰·山东润艺4S店 润华雪佛兰·润艺天成4S店</p> <p>“年轻人计划”</p> <p>首付最低25%起, 无需本地房产、本地户口</p> <p>推荐车型: 科鲁兹全系</p> <p>0531-87297866/0531-88772111</p> |  <p>润华长安福特4S店</p> <p>“不可思议 但确实存在”</p> <p>20%首付, 2年0利率贷款</p> <p>推荐车型: 福克斯, 嘉年华</p> <p>0531-87299888</p> |
|  <p>山东润华大众汽车销售服务有限公司</p> <p>“波罗贷回家”</p> <p>最低首付25800, 最低每日仅供66元</p> <p>推荐车型: POLO劲取 NEW POLO</p> <p>0531-87527611</p> |  <p>润华一汽-大众4S店</p> <p>零利率·超低月供·半付半贷</p> <p>53900元首付, 月供最低68元</p> <p>推荐车型: 宝来1.6L手动时尚</p> <p>0531-87299926</p> |  <p>润华一汽奔腾4S店</p> <p>“让梦想可及”</p> <p>首付28140元, 日供71元</p> <p>推荐车型: 奔腾1.6MT时尚</p> <p>0531-87527526</p> |