

绿色早餐步履维艰 社区厨房能走远吗

本报记者 张榕博 李珍梅



市民期盼能多一些放心早餐店。 本报记者 李珍梅 摄

社区厨房模式 有待检验

“卖一个包子、一个煎饼果子赚几毛钱,而现在的房租、人力成本又那么贵,开网店便民,但不赚钱,这是制约网点化早餐市场的瓶颈之一。”

从2010年开始,逐渐升高的面粉、食用油、肉菜成本提高了路边摊贩的早餐价格,拉近了路边早餐与正规早餐的价格差距。浮山后六小区的油条商贩王女士说,2009年一根油条才3角钱,2010年已经涨到7角钱一根了。而地沟油、一滴香、毒韭菜等食品安全事件出现也让不少消费者重新审视,路边早餐的食品安全。

“在外面吃一顿煎饼果子也要三四元钱,那就不如坐在室内花四五元钱吃一顿舒心早餐了。”3日早晨七点半,在健力源社区厨房,正在就餐的上班族陈小姐对记者说。而该店经理孙先生表示,每天20几个品种的饭菜已经全面压过路边小摊,价格也与路边早餐相差不多。“更重要的是,我们做的饭菜更安全,就餐环境也模仿肯德基、麦当劳等连锁餐厅的模式,更受年轻一族和学生欢迎,年内区厨房还要发展到20家门店。”但他也承认,每年将近20万元的房租和各项费用,确实让一家早餐企业负担不小。

而最早在青岛发展网店早餐模式的青岛新尚餐饮有限公司总经理张先生表示,现在早餐市场存在早餐亭、早餐车和固定网店三种模式,从目前来看,固定网店的模式最好。新尚在全市已经有18个早餐网点,准备进一步扩大规模到22个。“卖一个包子、一个煎饼果子赚几毛钱,而现在的房租、人力成本又那么贵,开网店便民,但不赚钱,这是制约网点化早餐市场的瓶颈之一。”

市商务局市场网点处有关负责人魏女士也认为,原定青岛将发展120家固定早餐网点,但目前仍不足50家,很多社区仍然没有大型早餐店来服务,网店经营最能发挥早餐工程优势,但成本问题,可能会让早餐网点模式很难通过市场检验。

但健力源社区厨房的孙经理认为,如果社区厨房能够形成规模化运营,降低采购成本,社区厨房这种网店化早餐模式仍能大规模铺开。



绿色早餐工程 难敌路边摊

从2003年青岛市推行绿色早餐工程以来,早餐亭与路边摊贩的竞争就一直持续,而从2005年至2008年,青岛市绿色早餐亭从400处锐减至200处。虽然从2009年开始,青岛市开始建设中苑、新尚等三处大型绿色早餐生产和配送中心,投资总额达数百万,能够生产各类早餐60多种,但仍然无法实现现做现卖,而较高的运输、配送成本也让正规早餐的价格居高不下。

“虽然安全上放心,但是早餐亭里要么都是清一色的面食,要么包子、油条都要热热再吃,那就没有现做的好吃了”。3日一早,在浮山后六小区,青岛绿色早餐工程企业中苑和新尚的早餐亭早就开了门,但湖光山色和浮山后六小区的不少上班族还是跑到同乐路的小摊上买个煎饼果子,或者肉夹馍、茶蛋,现场制售的早餐有十几个品种,而且摊位之间还可以相互配合招揽生意。相比之下,绿色早餐工程的两个小亭子显得势单力孤,清一色的包子、面点很难吸引路过市民。

记者了解到,从2003年青岛市推行绿色早餐工程以来,早餐亭与路边摊贩的竞争就一直持续,而从2005年至2008年,青岛市绿色早餐亭从400处锐减至200处。虽然从2009年开始,青岛市开始建设中苑、新尚等三处大型绿色早餐生产和配送中心,投资总额达数百万,能够生产各类早餐60多种,但仍然无法实现现做现卖,而较高的运输、配送成本也让正规早餐的价格居高不下。

早餐亭不能占道 难以生存

相比之下,小摊却可以与城管打起游击,地处偏僻的早餐亭自然很难生存下去。

“现在绿色早餐亭最大的难题就是地点问题,不能占路、不能在繁华地方摆摊,这样早餐亭的经营就很难了”,采访中,市商

务局市场网点处有关负责人魏女士告诉记者,为了避免早餐亭占用公共道路,亭子只能选择偏僻的地方设置。

记者从市城管执法部门了解到,目前市区主要经营的两大绿色早餐配送企业的早餐亭都没有经过相关占路审批。而新尚早餐亭店主盖女士说,根据政府要求,早餐亭布局均要设在非主干道否则城管就要清理。相比之下,小摊却可以与城管打起游击,地处偏僻的早餐亭自然很难生存下去。

2009年5月份,一种由面包车改装而成的“欧翼”早餐车在凡夫子餐饮有限公司诞生。这种随走随卖的小车一经出现,便受到楼宇白领的欢迎。南区商贸局副局长周文玲告诉记者,目前在楼宇试点的“欧翼”小型配送车相当于一个汽车厨房。“它有食品加热器具、水箱以及废物回收装置,十分简便卫生,还不占道。”但一辆“欧翼”早餐车只能销售出200份左右的早餐,仍难满足小区市民需要。

青岛2003年初启动了绿色早餐工程,但由于价格、经营模式等问题以及路边摊的竞争,虽发展多年仍难满足市民需要。

3日,记者采访发现,北京快餐企业健力源社区厨房今年将在青岛开设十几家店。业内人士认为,以社区厨房为代表的绿色早餐模式能否为更多社区居民接受,仍有待市场检验。

收藏一袋分币 值钱的真不多

本报3月3日讯(记者 陈海芹 孟艳) 通胀预期下,投资收藏品成为市民新的理财方式。3日,记者走访岛城文化市场了解到,多数收藏店仅仅购成摞及个别年份的分币,不少分币的收购价格仅几毛钱,甚至是几分钱。

记者从文化市场内看到,不少摊位前面都没有分币的摆设,在几个店铺里,记者也只是看到一摞摞包装好的分币。文化市场内盛运邮社的老板告诉记者,来店询问分币收购价格的人一直不断,多数都是因为听说分币值钱想来兑现,“他们都用大塑料袋装一袋子来,但其实根本不了解分币收藏的门道,多数分币都没有收藏价值。”该老板说。

从事邮票、纪念币、分币等收藏生意的昌盛邮社老板李玲(化名)向记者介绍如何判断分币收藏价值。记者粗略翻看到,从1955年到2010年的分币收藏价值不尽相同,仅有个别分币每个能达到上百元甚至上千元的价值,像1979年5分、1980年2分5分、1981年1分5分一直被业内称为“五大天王”,收藏价格较高,收购价格能达到上百元甚至上千元。

理财师提醒,如果普通投资者在高位时纷纷跟风买进,就面临着追高被套的风险。甚至有些钱币价格在被炒高之后,赝品、仿品也开始大量出现在收藏市场上,市民在收藏时一定要注意甄别,小心错把假币当真币被人“忽悠”。