

今日威海

热线



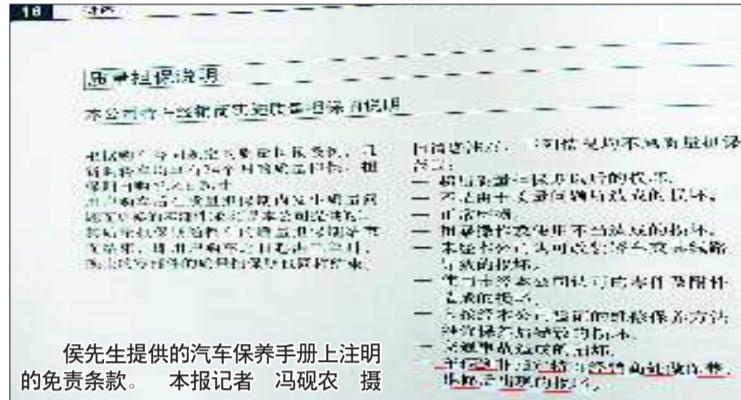
不在4S店保养就不给保修

“霸王条款”让车主感慨“买车容易维权难”

文/片 本报记者 冯砚农



威海市民侯先生在4S店买了车,没在4S店做保养,因此被4S店告知“不在4S店保养就不保修”。而实际上,在专业保养店比在4S店保养能省去三分之二的费用。车主在维权时,厂家和4S店都用一些霸王条款相互推诿。



侯先生提供的汽车保养手册上注明的免责条款。本报记者 冯砚农 摄

保修“资格”竟是先保养

2009年,经区的侯先生从高区某4S店花38.2万元购买了一辆高档轿车。同年8月,侯先生的车跑满5000公里后去4S店享受了免费的首次保养,之后就在自家附近一家专门做汽车保养的连锁店保养。

2011年1月,侯先生照例去自家附近的专业汽车保养店做保养。工人在检查车辆时发现,侯先生的车左右减震器漏油。工

人告诉他,车辆还在保修期内,减震器漏油属于质量问题,可以去4S店免费更换。

侯先生心想漏油情况不是很严重,可以等到下次保养的时候去4S店把减震器给换了。3月1日,侯先生的车跑满3万公里,需要做第六次保养。当天侯先生赶到4S店,该店工作人员却拒绝给侯先生的车免费更换减震器。

“不给换的理由是我没在他们店

里做保养。”

侯先生说,自己之所以不去4S店保养原因有很多。“价钱贵是最主要的。贵得吓人。”除了价格昂贵,从侯先生的家到4S店需要穿过整个威海市区,路途远不说,还要提前预约、排队。“太耽误时间。”

不在4S店保养就不保修让侯先生非常气愤。他随即与吉林的厂家取得联系,厂家答复侯先

生,产品保养手册上第16页有明确的表述:“不在特约维修站保养,保修期内出现任何质量问题厂家不负责。”

记者来找侯先生车辆的保养手册翻到第16页发现,质量担保说明一则里对不属于质量担保范围的情况有明确表述:车辆到非指定特许经销商处做保养、维修后出现的损坏。

侯先生告诉记者,这范围划定得十分模糊,并没有明确规定只要不在4S店保养就不保修,而是变着花样将产品质量问题转嫁到别人头上。

一个:换件。因为熟知4S店内幕,从业十余年的刘先生换过4辆车,但从不在4S店保养。“越了解,越害怕挨宰。”

当记者向刘先生询问工时费是不是按小时计算时,他向记者介绍,工时费并不是每小时的收费,而是根据技术难度、维修等级计算出来的。对于目前4S店收取工时费的标准,刘先生也说不清,“比较混乱,一般都是张口要价。”

此外记者还了解到,厂家也会用一些“霸王条款”来推卸责任。“玻璃就不在三包之内,任何的人为因素都不保修。”而“人为因素”则成了厂家和4S店推卸责任的重要“挡箭牌”。

书面同意,检测费也动辄上万,再加上主要部件的检测,一辆车检测下来仅检测费就高达10万以上。“天价”检测费谁愿意承担?

消费者所购汽车发生的种种问题难以得到满意答复,究其原因还是汽车方面的相关法律规定呈空白状态的现象较普遍。在无“法”可依的情况下,企业才会肆无忌惮地模糊“三包”概念。

去年“被供暖”今成“偷暖客”

该用户曾主动交费被拒现在只交暖气费和滞纳金

本报威海3月3日讯(记者王帅) 高先生原本未打算通暖,但供暖期间,暖气片热了。他于去年12月份主动去交暖气费,被告知没有户头,无法交费。2日,热电厂工作人员检查后称高先生属于“偷暖”行为,需缴纳暖气费和罚款。

“主动交钱他不要,现在说我家偷暖气。”高先生搞不懂自己怎么成了贼。他介绍,去年4月,他在统一路附近租房做生意。去年供暖前,他未打算开通暖气。但12月份,他家的暖气忽然热了。他也没多想,“既然供暖了,那就交钱吧!”可是去交钱的他却被告知无法交钱,“没有户头,无法交钱。”

据高先生的房东姜先生介绍,高先生现在用的房子和南边邻居的暖气是一个管道,两家的暖气是一个户头。姜先生表示,自己一直将房屋出租,之前未通过暖气。高先生“交钱却不收”,于是这个事情就搁置下来。2日,热电厂工作人员过来检查,看到高先生家的供暖情况,开出“私增私开暖气”的罚单。高先生很是疑惑,“我主动交钱他不要,现在又要罚我钱。”

记者致电威海热电厂,工作人员介绍,高先生和邻居的房子以前是一家,档案里记录的也是一个户头。之前他们未开暖气,去年开通时,管道并未改造,仍是按原档案的记录进行暖气供给,即邻居开通了,高先生家暖气也热了。“按照规定,只要是通暖,肯定是要交费的。”工作人员同时表示,高先生家没有单独的供暖档案,由于供暖中不能停暖,为了不影响其他住户,只有在停暖后再进行暖气管道改造,并开通自家的户头。

工作人员提醒,若不想通暖,居民应在供暖前提前向供暖单位申请报停。据记者了解,经过双方协商,鉴于高先生去年主动补交暖气费,热电厂免除罚款,只收取暖气费和滞纳金。

卖车不挣钱售后服务才赚钱

侯先生说,作为一个老司机,4S店动辄上千的保养费在他看来有些“宰人”,一些名目都是莫须有的。“同样的保养项目,在专业保养店比4S店能省去三分之二的费用。”

3月2日,4S店工作人员与侯先生取得联系,表示侯先生可以先交钱换减震器,如果厂家同意给侯先生免费换4S店还会将这个钱退给他。“左右两个减震器加上工时费的报价5000多元。”据侯先生了解,这个价格比市面上贵一倍。

“4S店卖车不挣钱,靠的是售后服务挣钱,另外厂家返点和保险返点也是4S店的重要收入来源。”某国内汽车品牌销售总监刘先生爆料,4S店卖车厂家都有促销政策和返点。“轿车的返点在5-8之间。”

刘先生说,除了厂家返点,如果在4S店购买保险,相应的保险公司也会给4S店返点,是保险金额的5%-10%。但4S店最主要的经济来源还是售后服务。“原厂配件、机油,都是垄断的暴利。”

车用灯泡,市面上5元一个,4S店要20元。“其实,东西都一样,只是扣上了原厂的帽子。”刘先生以侯先生需要更换的左右两个减震器为例给记者算了一笔账。4S店每个减震器价格在2000元以上,而市面上原厂的减震器不过1000元左右,非原厂的也就七八百元。

“免费检查只是诱饵,目的是让你交钱换件或者维修。”如果检修人员告诉你皮带老化或者刹车片磨损严重你会不会担心呢?如果你担心,那结果只有

维权难主要是无法可依

就在汽车投诉增多的同时,车主面临的汽车维权难点也日益突出。记者采访了解到,针对汽车维权的特殊性,汽车维权难可以被归纳成五大类:取证难、鉴定难、维权成本高、解决效率低、买车容易退车难。

另外,车主不认可厂家的检

测结果时,需要自行进行质量鉴定,而目前国内仅有的几家鉴定机构并不接受单方面委托,如果车主要求进行鉴定还需要得到厂家的书面同意,这对于车主来说难度更大。

即便是车主拿到了厂家的