

2011.3.7

星期一

新闻有奖热线：89772345
广告订版热线：13869866567

八条公交线上学高峰只拉学生客

“学生公交专车”今日上岗



◎今日导读◎

**两亿假名牌
牵出案中案**

C03 聚焦

**美女品酒师
笑说幕后事**

C04 人物

**车展买车遭遇
加价“陷阱”**

C05 关注

编辑：于健 组版：台丽娜

今日 C01-C16 版

限购满月成交量降七成

二手房发出降价信号

□本报记者 宋珊珊

2月，楼市新政实施的第一个月，青岛住宅成交量显著下滑。新房仅成交3320套，环比下降七成。二手房市场同样冷清，市内四区仅成交517套，环比1月的1991套，下降七成多。成交量的下降，触动了不少房主的心理，价格方面开始松动。一家品牌中介在对千余客户回访中，有四成房主有了降价意愿，虽然幅度不大，但已经发出一个信号。



中高端房源价格松动

限购政策实施1个月，青岛市网上房地产公布的数据显示，2月青岛市内四区二手房仅成交517套，较之1月份1991套的成交量减少1474套。成交量的下降，触动了不少房主的心理，价格方面开始松动。

二十一世纪不动产青岛区域市场分析师张斌告诉记者，从他们60家门店的客户回访来看，有40%的房主有了降价意

愿。不过其中有近六成只是表示价格可以商量，并没有明确的降价幅度。有两成表示可以便宜1万左右。还有两成表示降价幅度在两三万元内可以商量。

张斌透露，可以降价的房源大多是最近一两年内购买的，不是自住而是用来投资的房源。这些房源现在面临着全额交纳营业税，购房成本增

大，所以房东愿意降价成交。还有那些满足改善性需求的房源，因受到限购和二套房贷利率提高的抑制，成交走低也有降价倾向，但幅度有限。

根据最新的房产政策，销售五年内的住房要按5.5%的税率全额征收营业税。“过去，一套两室一厅的住房，房价在150万到200万左右，过去按差额征税，只要交不到一万元营

业税，现在则要交五万以上营业税了。”张斌分析，这样来看就算房主降价两三万元，其实房子也没有便宜多少，只是将原来由买方全部负担的费用，卖方也承担了一小部分，“是对增加税费的让利，并不完全是对房价。但是也表明了一种趋势，成交量持续走低，一些投资客抗不住后，房价有望真降。”



租赁业务成中介主业

根据网上房地产公布的数据，2月份市南区二手房成交了143套，1月份则为476套。市北区2月份成交200套，1月份则成交708套。四方区2月份成交93套，1月份为432套。李沧区2月份成交81套，1月份为375套。

受房产新政影响，进入2月以

来，青岛住宅销售遇冷，很多中介门店一个月只能卖出几套房，业务量下滑严重。对于中介来说，近段时间租赁业务成了“救命稻草”。

太平洋房屋集团总经理孙杰告诉记者，从他们各加盟店2月份的业务量来看，租赁业务占到了全部业务量的八成。商铺、写字楼的

租赁明显活跃起来。不过租金价格并没有明显浮动。“住宅方面，中低端房源需求量一直没加大，房租略有上涨但幅度不大。高端房源一直很稳定，没有明显变化。”

张斌告诉记者，从二十一世纪不动产60家门店的业务来看，租赁业务也成了近期的一个主要成

长点。外地购房者大量减少，买卖的带看量很小，三分之一的房源由售转租，上门租赁客户有所增加。很多业务量都是租赁支撑，尤其是网点、写字楼的租赁，年后相对有一定的提升。“我们市南一个门店上月做了十几万的业绩，主要是靠商业网点和写字楼的租赁业务。”



市场再度活跃得等俩月

青岛房产市场量跌价滞的情况会维持多久，买卖双方的僵持什么时候能打破？孙杰表示，观望情绪可能还要再持续两三个月。当房价走势明显

后，购房者才会出手，房主也会视市场行情决定降价还是不降价。

“目前来看，市场还有很多不确定因素，买卖双方谁都

不愿意先出手。房价现在有所松动，但是并没有大规模降价。再过两三个月，一手房市场应该会先有一个变化，二手房市场才会跟着变。”孙杰认

为，从中介角度来讲，也非常盼望房价能够稳定，“不管涨价还是降价，只有走势明确，价格稳定了，刚需才会出手，我们才会有业务。”

