



第八代索纳塔在南京举行新车推介会

3月4日,北京现代携第八代索纳塔登陆南京,举行上市前的新车推介活动。作为北京现代的旗舰产品,第八代索纳塔凭借其流体雕塑的外观;智能、科技且丰富的人性化舒适配置;豪华舒适的驾乘感受以及NCAP5星级的同级最高安全呵护,自广州车展亮相即受到了来自各界的高度关注。北京现代常务副总经理李峰表示,第八代索纳塔将会是一款改变消费者对北京现代品牌形象认知的车型,将会创造北京现代的另一个奇迹。(晓寒)

2011年哪个项目将最受山东投资者的青睐? 汽车快修行业刮起“王子风”

随着山东私家车保有量不断攀升,车主对质量、速度、服务要求的提升,传统修理店、4S店已经无法满足,而“汽车快修”品牌连锁店正逐渐以“专业、快捷、高效”的服务形象得到车主的认可和追捧。

“汽车后市场将成为投资加盟最好的五大项目之一”,中国连锁经营协会就曾经如此预测此项目未来的前景,而在美国以NAPA、AU-TOZONE和PEPBOYS为代表的三家汽车快修连锁企业

更是占了其汽修市场约70%的份额,因此尚处于起步阶段的中国汽车后市场将会是最稳定的投资空间,而几十万投资门槛更有利于投资者创业减少风险,更受投资者的青睐。

“车骑王子”作为国内汽车快修行业的领军品牌,目前在全国已拥有门店160余家;并以专业的钣喷快修理念与先进的盈利模式被山东电视台与济南市政府等评为“十佳优秀连锁品牌”导入山

东汽修连锁市场。目前有济南、滨州、聊城、烟台、日照、滨州、邹平、淄博等8家门店。2011年,车骑王子将重点围绕济南及周边区域继续布点25家,诚邀有志加入汽车快修行业的投资者共赢璀璨未来。山东分部加盟热线0531-69908878

另外,车骑王子为感谢广大车主的认可与支持,日照店开业期间针对日照车主推出开业优惠活动,详情请咨询:0633-8325818

CR-V加冕全国销量、保有量双冠王

继2010年以超过14万的年销量连续4年夺得SUV销量冠军后,东风Honda CR-V再度传来捷报,截止1月底,CR-V在全国各城市问鼎当地SUV保有量之冠,成为当仁不让的国内SUV销量与

保有量双料冠军。CR-V自上市以来,一直是城市SUV市场的领军车型。预计在今年年中,CR-V将成为国内车市第一个累计销量达到50万辆的SUV品牌。目前,东风Honda正在全国开展“荣膺

双冠王”CR-V感恩行动。在3月1日-4月15日活动期间,东风Honda各地特约店推出到店礼、CR-V试驾礼等感恩赠礼,同时店家还将开展多种感恩活动,以回馈消费者。(时光)

重庆力帆汽车销售有限公司 地址:重庆市江北区洋河路2号 http://auto.lifan.com 客户关怀热线:400-735-2520

Golden Care 金·帆·护·航·

上市满百天 七千元钜惠贺

力帆620春季特惠活动火热进行中

三月春风正好,聚力扬帆迎春!力帆集团A股上市一百天,力帆汽车以超凡质量重磅出击,现特推出“上市满百,七千元钜惠大行动”,凡在活动期购买力帆620部分车型,即可获得最高七千元(含节能惠民三千元)超值优惠!如此实惠,还不赶快行动!

24小时服务热线:400-735-2520

力帆汽车 LIFAN MOTORS

经销商信息:

济南俊杰	0531-68814567	济宁世纪	0537-2338880	烟台天顺	15963519086
威海顺达	0631-8080000	龙口福利	0535-8529991	海阳海佳	0535-3299206
东营远航	13793953052	山东荣马	0539-2871818	滕州众旺	0632-5816111
日照力帆	0633-2991218	潍坊冠升	0536-8823338	泰安宝通	0538-8888884
淄博鸿安	0533-2973999	滨州国博	0543-3365620	青岛祥通	0532-86132160
菏泽盛发	0530-5594111	滨州东来	0543-4750777	莱芜金标	0634-8815777
青岛神龙潮	13361238661	青州广通	0536-3291489	聊城康盛	0635-6105828

对话昌河汽车总经理李黎:心动不如行动

昌河汽车重组后顺利完成过渡期,并加速驶入发展的快车道

一家老牌大型企业经过重组后,新上任的管理者要带领这家企业,迅速而又稳定地实现蜕变。相信对许多企业家来说,都不是一件容易的事。而在许多人看似不好完成的任务,经过昌河汽车总经理李黎和他的团队的共同努力,却完成得非常出色。仅用了短短一年多的时间,便让重组后的昌河汽车再现生机,加速驶入了发展的快车道。日前,笔者在景德镇和李黎进行了一次对话。

笔者:在长安汽车到昌河汽车担任总经理的这一年里,您大力推动并亲身经历了昌河的各种积极的变化,请您总结一下昌河汽车过去一年的变化。

李黎:昌河汽车的涅槃,

确实是经历了改革的阵痛的,在经过中国长安汽车重组后,昌河实施了长安先进文化的全面导入。

心动不如行动,这种导入不是开会、喊口号、走形式,而是真正让昌河人,让昌河供应

商,让昌河经销商看到实实在在的目标和好处,去年昌河汽车顺利完成了各项过渡调整任务,更重要的是,经过一年的调整过渡,全面改变了企业员工的精神面貌,让员工、供应商和经销商都有了持续发展的信心。

笔者:昌河汽车在2010年新产品的投放力度很大,您认为昌河汽车各方面的信心起到了重要作用,据了解,今年还将推出好几款新车,请您谈谈这方面的情况。

李黎:我们去年推出了4款改型新产品,并且每款都一炮打响,这在昌河汽车历史上

是绝无仅有的,去年5月份,昌河1.2升微迪上市;6月份,北斗星的新车上市;10月份,推出的1.4升利亚纳,一直处于供不应求的状态;11月底,福瑞达加长版上市,成为国内最长的一款微车产品。

我们今年的确又有一系列惊喜要带给消费者,今年4月份,昌河汽车会有一款性价比很高的小排量车推向市场;6月份,会有一款宽体微客上市;10月份,一款具SUV特点的跨界车将推向市场;12月份之前,微迪宽体车也会与消费者见面,从整个渠道的反映看,我们的经销商对这些新车

十分期待。
笔者:昌河在去年顺利完成调整过渡之时,取得了明显的成就,请您谈谈2011年的打算和安排。

李黎:今年,应该说是重组后的昌河奠定持续发展基础的关键一年,虽然市场总体看还存在政策优惠减少、大城市交通拥堵、微车市场竞争加剧等不利因素,但我们的产品竞争力提高了,我们制定了更高的目标:努力实现扭亏为盈,全年销售汽车23万辆,进一步扩大出口,全面提升品牌影响力。

笔者:请您谈谈昌河汽车

未来几年的发展规划。
李黎:未来几年,昌河汽车主要在中国长安整体战略布局的安排下实现持续健康发展。

十二五期间,昌河汽车的产销目标是:2012年实现30万辆,2015年实现50万辆,到2020年,争取突破100万辆。另外,昌河汽车要充分利用长安汽车研究院、江西分院、昌河铃木这三个技术资源,确保新产品导入的可持续性,我相信,在长安集团的正确领导和科学指导下,昌河人齐心协力就一定能够创造新的辉煌。

昌河铃木 SUZUKI

LIANA 利亚纳 爱我家

爱我 爱家 惠及万家!

节能环保,拓展精彩生活!

节能惠民补贴 3000元

惠民价格 5.98万元起

一路关怀 及时·有效·贴心

经销商信息:

临沂昌华	0539-2702888
威海程德	0631-5929228
泰安五岳	0538-8575666
潍坊广捷	0536-8817755
东营诚达	0546-8080701
日照远通	0633-8619929
山东龙昌	0531-88956988
龙口福利	0535-8529350
德州驰聘	0534-7058016
莱州博广	0535-2802378
滨州北方	0543-3352388
山东昌河	0531-85979708
聊城鲁翔	0635-8326600
济宁昌达	0537-2987711
淄博中南	0533-2713120
青岛中豪达	0532-84873366
菏泽鲁西南	0530-5568881
烟台天顺新	0535-6016687

江西昌河铃木汽车有限责任公司
网址: www.changhe-suzuki.com
24小时客服热线: 400-887-9988 400-887-9986