

创富英雄

1979年出生的杨利华到北京卖过菜，贩卖过服装，也到鞋厂当过流水线工人，后来又给人洗过车，经历了一番生活的冷暖艰辛。回到泰安后，不甘一辈子在农村生活的杨利华，投入所有积蓄，在岱岳区大汶口镇开办了工艺品商店。随着生意不断兴隆，她又把店开到了泰安，成立了婚庆用品公司。

人做好了，生意自然好起来

杨利华：从菜贩到婚庆老板

文/片 本报记者 李虎



十岁时，跟着父母到北京卖菜

3月28日，记者在光彩大市场一家门店里见到了杨利华，一进门，喜字、花筒、请柬、台灯等各种婚庆用品把整个门店装点得十分喜庆。32岁的杨利华坐在公司里，从容地与客户沟通着业务。

谈起创业经历，杨利华说：“我家在宁阳农村，家庭条件并不是很好，姊妹三人，我是老大，10多岁的时候父母去北京卖菜，我也跟了去。”刚到北京人生地不熟，我那时年龄小，也帮不上父母什么忙，因为那时北京市场上的独头蒜卖得很好，我就帮着父母在进购来的蒜头中挑选独头蒜。”在跟着父母卖菜的过程中，逐渐摸到了门道，就向父母要了钱，自己一个人在距离父母摊位不远的地方卖菜。

卖菜的生活简单又艰苦，她每天晚上8点就与卖菜过程中

结识的一个小伙伴去蔬菜批发市场进货，两个小女孩推着一个没有车座的平板车到达蔬菜批发市场后批菜，步行来回接近30里，每天都要到凌晨2点左右才能回到她们卖菜的市场。“那时真是天当被，地当床，回到卖菜的市场后，就拿出被子来，一个人到菜摊上面去睡觉，另一个钻到车底下去睡觉。但当时真不觉得很苦，每天都能赚五六十块钱，很高兴。”杨利华说。

就这样，杨利华在北京卖了8年菜。

卖服装，第一次损失2000元

1999年，20岁的杨利华因为家庭原因从北京回到泰安，看到泰安也发生了很多变化，就想留在泰安。“我当时有个亲戚在市场上卖东西，我就花1000多块钱进了一批秋衣、秋裤以及袜子等针织物品，按着她的摊子干起买卖来。那时还挺年轻，不知

道疲劳，早上赶早市去卖袜子，白天去泰山商贸城卖秋衣裤，晚上再赶夜市卖这些东西，一天下来得换好几个地方。”杨利华说，她在亲戚家住了一个月，便独自一人到外面租房住了。后来市场经营思路调整，她便暂时干起了时装生意。

“当时我不懂行，第一次就进了2000多块钱的服装，直到现在，这么多年不干服装生意了，第一次进的服装有些还在我家堆着呢。”杨利华说，干服装生意时，需要从淄川进货，为了节省白天的时间，一般市场上的商贩们都是凌晨2点从市场集合一块去淄川。但她租住的房子离市场很远，又是独自一人，每次去淄川进货都得独自一人穿过漆黑的小巷子去坐车。

“我会卖服装，但不会进货，后来我就给一个南方老板在四海商城专职卖服装，业绩很出色，但因为长期只能在狭小的空间里活动，身体变得很不好，经常生病，最后就放弃了服装生意。”杨利华说。

干婚庆，创业走上了快车道

放弃服装生意，杨利华再次去了北京，进了一家老乡开的面食加工厂，干了几个月就辞职去了青岛。“当时我男朋友在青岛工作，我就投奔他去了，后来就在青岛的一家鞋厂找了一个流水线的工作。”杨利华说，“我在流水线每天工作10个小时，主要负责粘鞋底，每天都和化学胶水打交道，浑身一股味道，后来手就开始扒皮。”

“在外地不管赚多少钱，还是有一种飘着的感觉，在青岛呆了几年，就辞掉工作回来了。”杨利华和丈夫先后从青岛回到家里，两人商量着要干自己的一番事业。经过很长时间的考察，杨利华发现随着市民生活水平的提高，大家对家里的装饰要求更高了，所以做起了工艺品生意。“为了这个项目，我考察了很长那段时间，期间还给人洗过汽车，最后打定主意要做工艺品生意，但是家

里人不同意，我就个个攻破。最后，家里人实在没办法，才勉强同意。”杨利华说，与亲戚朋友借了钱，就在大汶口镇开起了工艺品店，起初市场并不认可，也没客源。为了打开市场，不管认识不认识，只要商业街上有红白喜事，她都拿着钱去参加。后来大家逐渐熟悉了，很多都是附近的商店介绍过来的客户，生意逐渐好了。

“2008年是奥运年，结婚的特别多，当时婚庆市场非常火爆，我们就投身进去了。当时，很多人都是在批发商手中进货，但我们都是直接到厂家的代销点进货，进价低，所以售价也低。”杨利华说，婚庆用品所涉及的东西多，很多店家把某一个货品设极低的价格吸引客户，再从其他方面找补过来，但她从来没有这样干过。人家不需要的婚庆用品，她就劝告人家别买，很多人看她很实在，这样就有了很多回头客。

“我们做生意真的没有太多的秘诀，就是感觉不管干什么，先做人后做事，人做好了，生意自然会好起来。”杨利华说。

TOYOTA 广汽 TOYOTA | 品质感动世界

心悦服务 e路呵护

春天里 开雅力士去春游吧!



开为我动

开启两厢车新时代，创享高品质生活。

有梦想就应该付诸行动，有实力就应该创新潮流。新一代“实力行动派”型车——新雅力士，以更大气、更动感、更实用的全新理念，为新潮的你量身打造时尚座驾，全新动感外形，闪耀潮流焦点，非凡高品质带来前所未有的新体验。领略新雅力士的全新魅力，敬请亲临广汽丰田销售店。（广告车型为1.6GS驱动版AT）

实力行动派 型车 NEW YARIS 新雅力士 焕新登场!

泰安瑞亿汽车销售服务有限公司

公司网址: www.tarytoyota.com

呼叫中心电话: 0538-5097777

24小时救援电话: 0538-5076789

公司地址: 泰安市岱岳区泰安路国际汽车城内

市区便民展厅电话: 6131877

地址: 泰安市东岳大街164-2号石化饭店

西邻丰田专卖店

体验更多领先品质，敬请亲临广汽 TOYOTA 销售店或登陆网站

高薪诚聘: 售后经理、销售顾问、服务顾问、维修技师、接待专员



TOYOTA

广汽丰田汽车有限公司 官方网站: www.gac-toyota.com.cn

顾客服务中心: 800-8308888(免费热线) 400-8308888(可用手机拨打, 只收市话费)

活动解释权归广汽丰田瑞亿泰安路店所有 车到山前必有路 有路必有丰田车