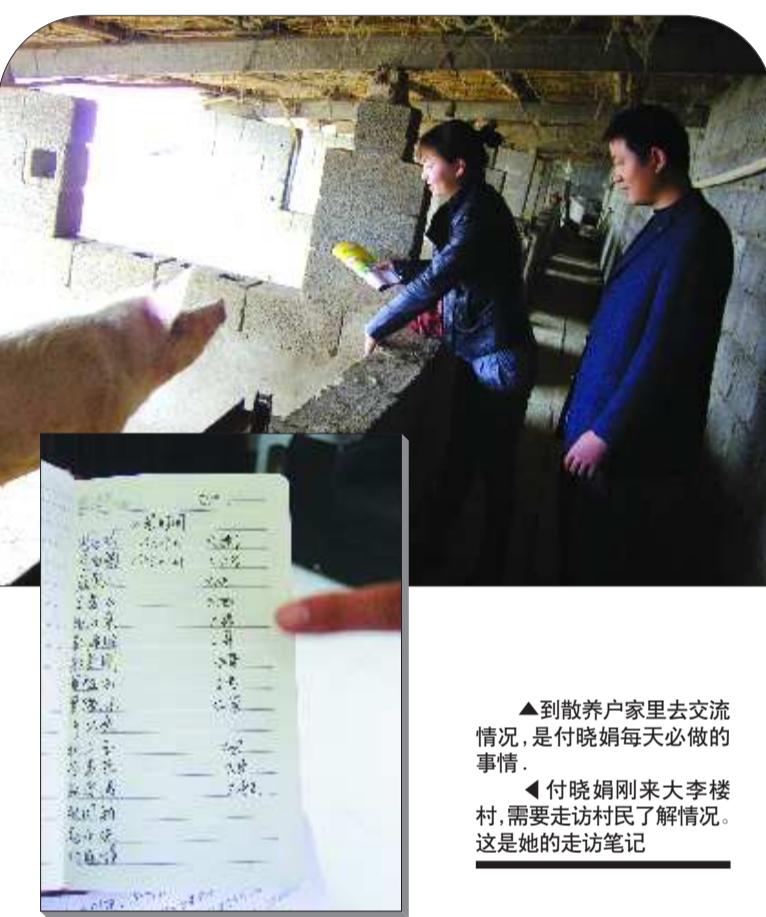


付晓娟:

女大学生村官当“猪倌”

文/片 本报记者 王倩 李强



▲到散养户家里去交流情况,是付晓娟每天必做的事情。

◀付晓娟刚来大李楼村,需要走访村民了解情况。这是她的走访笔记

听说她要养猪 家里人都不相信喂猪能喂出啥名堂

初见付晓娟时,她正在养猪场里跟畜牧局的专家们商量猪厂新上信息化设备的事儿。看到身穿时尚白色毛衣和绿色平底鞋的付晓娟,很难把她同“养猪”这个行业联系起来。已经养了两年猪的她,建起了规模化的养猪场,成立了养殖合作社,而且她给村里带来的,是受市场波动影响较小、风

险也更小的无公害高端生猪养殖。

可在当初付晓娟决定养猪创业时,得到的第一个意外就是家人的不理解,“我老家在黑龙江大庆,结婚的时候,父亲在大庆就安排了两桌喜酒,他的朋友一个也没通知,说觉得我养猪给他丢人了。”付晓娟说结婚那天,她的眼泪就一直在眼眶里打转

儿,“真想哭啊,又寻思着结婚是个喜事,不能哭。”从大庆回枣庄的那天早上,“我从家门口坐上出租车,回头一看,爸爸站在门口看着我在那儿抹眼泪。”回忆到这儿,付晓娟回头看看自己的养猪场,“谁不希望自家的孩子吃得好过得舒服?他们也是不大相信我喂猪能喂出什么名堂。”

研发背景:为了让广大骨病患者早日脱离病痛,我国权威医疗机构——中华骨科生物医药研究总院,联合多名知名骨科专家,专门针对“股骨头坏死再生障碍及营养、修复”课题进行攻关,终于获得全新突破!成功研制出既能激活死骨死腔,又能促进新骨再生的纯中药海藻生物制剂——中华活骨丸。

中华活骨丸已成功治愈国内外数十万患者,其疗效主要体现在:1、快速清除血液中的淤积和毒素,逆转肿胀、疼痛、跛行、活动受限等症。2、迅速分离、溶解致病祸根“微血栓因子”,有效加强周围组织的血氧供应,活化骨关节。3、有效激活缺血的骨骼细

16年股骨头坏死 5个月好了

3.15电码防伪 数十万患者受益 免费送药(药到付款)

胞,增强活骨细胞的再生能力,促进骨骼再次生长,从根本上修复受损骨关节。4、全面滋养还原因长期服用其它药物而受损的组织器官,无任何胃肠道不适。5、适用于股骨头坏死、骨关节炎、骨质疏松、强直性脊椎炎、骨折及风湿、类风湿等症。费用少,疗程短,不论病史长短,一般5—7天疼痛减轻,活动范围明显放大,3—5

个疗程可康复停药。

中华活骨丸由中国质检协会、中国保护消费者基金会提供防伪标识!

特别提示:中华活骨丸是目前世界卫生组织指定的治疗骨关节坏死愈后不反弹的绿色首选药。“救助骨病患者康复工程”全面启动!活动期间药费补帖50%,且一次性购3疗程赠1疗程,购5疗程赠2

疗程(每次最多限购5疗程),并发送免费治疗金卡。(活动截止4月15日)

病例一:姜老师42岁

重庆某中学教师

因皮肤病服用激素药3年,导致双髋关节疼痛。因工作站立时间久,双腿无法支持,来我院后,诊断为双侧股骨头坏死,左侧IV期,右侧III期。服用【中华活骨丸】1疗程后,疼痛减轻,下肢功能好

转,续服3疗程,X光片显示:股骨头形态好,骨密度均匀,关节间隙正常。2年后回访无复发。

病例二:陈先生57岁

四川绵阳农民

92年夏因农活扭伤致使右髋关节疼痛不适,天气变化更是行走困难,生活很不方便。因经济困难一拖再拖,以致无法活动。在家人的劝说下还是到市医院检查,诊断为

右侧股骨头坏死中晚期,髋关节功能受限,骨密度不均匀,骨小梁排列紊乱。经朋友介绍,抱着试试的态度订购了3+1疗程的【中华活骨丸】,服用1疗程后髋关节功能明显改善,继续服完剩下的3疗程后,疼痛消失、奔拐,轻点的农活都能干。接着巩固2疗程后停药,至今未复发。

全国免费电话:

4006 010 355

咨询热线:

010—5129 0334(共三线)

专家手机:

18611109742

官方网址

www.zhhgw120.com

中国地区医疗机构:

中华骨科生物医药研究总院

门诊地址:

北京市大兴区海北路30号

成立合作社联系大客户

2 养殖户一斤生猪多卖两毛钱

选好地、协调好村民,又各处借钱贷款,凑够了90万,付晓娟的养殖基地历尽坎坷终于建起来了。“我2009年就来养猪场干活,初建的时候猪少,打那时候这闺女白天黑夜地待在猪场里,啥事儿她都得操心,现在这猪场里光母猪就120多头,一年出栏生猪1000多头,现在又建了俩厂房,我是亲眼看着猪场从小慢慢变大的。”饲养员张利天边干活边骄傲地说,他突然站起身来,指着远处跟畜牧局专家商量事儿的付晓娟说,“你看她就是那个

能干的闺女,真不容易!”

刚成立合作社那会,养殖户张伟早已经放弃养猪快一年了。“效益不太好,晓娟来找我加入合作社的时候,我跟父亲商量,这加入跟不加入有啥区别啊,咱当时也不懂。”碍于面子,张伟还是加入了。“后来才知道,这区别大着呢。”畜牧局提供的部分免费疫苗,作为合作社一员的张伟也可以分到一些,以前得自己买技术类杂志,现在每个月畜牧局给免费提供。“咱以前养猪得靠花钱买经验教训,现在是技术支持直接提供到家门。”张伟

越说越开心,去年年底他卖了四五头生猪,“合作社里都是晓娟给联系的买家,一斤生猪比自己联系卖,能贵出两毛钱来,卖了三千斤生猪,就多出600块钱啊。”

最初加入合作社的散户,基本是靠付晓娟挨家上门做工作。“给人家一笔一笔做细账、谈利弊、讲收益,这么硬拉来了。”即便是这样,最初加入的56户养殖户还是有离开的,而现在,付晓娟说有些老的养殖户,看着这边办得越来越好,今年又开始回来看看是不是有项目可以参加。

心有市场营销的谱

3 养猪就不仅仅是喂猪

凭着“211”学校市场营销专业的功底,付晓娟对养猪的理解比普通养殖户更深。“养殖要靠规模、靠效益,咱这个养猪场跟传统养殖不一样的地方,就是选择了无公害生猪养殖,走高端路线。”付晓娟说,普通猪肉受市场供求影响特别大,效益不稳定,而无公害生猪肉也就是优良品种的猪肉受

市场供求影响小,“因为产品稀缺,总量少。昨天我们又上江苏进了16头好品种,叫眉山猪,打算从现在起进行实验。”

除了确定养殖品种,付晓娟还有着营销的理念。“我打算眉山猪喂好了以后,一定要在市区里建一个实体店,这个店面不管卖出去多少猪肉,都要在那儿放

着,它就是一个广告,让别人都知道有这样一个好的产品。下一步猪场马上就要进行信息化管理,每头种猪都安装监测芯片,拿着手执终端管理器就能看到猪从一出生的所有信息,这些管理模式也要在实体店里向市民展示,目的要让大家知道,我们的猪肉高端在哪里,无公害在哪里。”

4 发展特色农业

我要让乡亲们过得更好

“其实刚来大李楼村的时候,我也不像现在这样能跟大伙打成一片。”付晓娟说告诉记者,“刚到村里那会,许多老干部、老党员,村里的很多事儿他们都清楚,可就是不愿意跟我说心里话。”记者在付晓娟的笔记本里,无意间发现了一张党员名单,上面写着整整一页人名,人名的后面,备注着“二叔、大姥爷”之类的称呼,付

晓娟不好意思地说,这就是为了能更好地融入到村里,她做的第一件事儿,“农村里血缘纽带很重要,他们是很讲究辈分和各自之间关系的。”就是这些细致入微的功夫,才一步一步换来了乡亲们对付晓娟的信任。

付晓娟最近在积极参加村书记的竞选,她说如果能够竞选成功,她最想做的事,还是一如既往地给乡亲

们带来新的东西,“大李楼村应该说是非常穷,我以后想改善村庄基础设施,修道路,修水利,建广场,还想发展特色农业,我认识到了一个食品深加工厂的负责人,要是能把乡亲们的地整合起来,说不定就能接到高端的订单。咱搞养殖,猪粪牛粪特别多,也可以引进种蚯蚓的技术,能让咱乡亲们手里再多点收入,过得更好。”