

历城40万盆鲜花  
装点街道、广场

“五一”临近，近日，历城区园林局的“五一”摆花造型工作也进入到了最后冲刺阶段，届时将有40万余盆鲜花装点辖区各主要街道、广场，喜迎国际劳动节的到来。

(尹明亮 赵静)

商河县郑路镇  
收获百万斤西瓜

商河县郑路镇300亩珍珠红西瓜喜获丰收，亩产珍珠红西瓜3500斤，全镇总产量达100万斤，经济效益达400多万元，一斤西瓜卖到12元，看到如此高的价格，瓜农心里高兴得乐开了花。(李延勇 谢永波)

天桥区举行  
大型招聘会

近日，由天桥区政府、共青团天桥区委等联合举办的就业再就业大型招聘会在山东交通学院隆重举行。有180家用人单位提供了5462个岗位，6000余名应聘者参加。(董从哲)

**济南长途汽车总站**  
24小时咨询订票电话  
**96369**  
地址：济南市泺源大街31号  
网址：[www.jn96369.com](http://www.jn96369.com)

## 阵风8级，省城发布大风预警

本报4月19日讯(记者 戚淑军 实习生 王娇)

春天风大，19日下午济南气象台发布大风蓝色预警信号，20日西南风阵风最大风力8级，提醒市民及有关部门做好防风措施。受冷空气影响，20日下午开始至21日上午，省城将出现一

次小雨过程，气温有所下降。

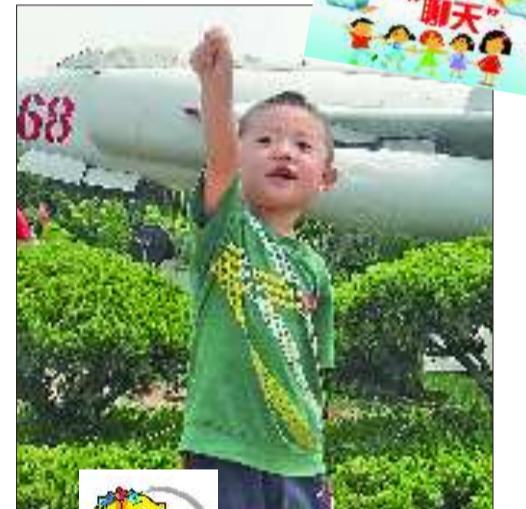
未来几天具体天气情况为：20日白天晴间多云，西南风5~6级阵风8级，早晨最低气温济阳、商河12℃，市区、高新区及其他县(市)区14℃左右。22日多云转晴，北风3~4级，气温11~21℃。23~24日多云到阴，局部有阵雨，北风2~3级，气温变化不大。

## “聊天”宝贝申博文——

## 白天有点“热”，夜里下小雨

大家好！我叫申博文，今天整四岁了。还记得我吗？我两个月大的时候就上了齐鲁晚报，可是有“身份”的人！哈哈，我两个月大的时候就有身份证了，是全国最小拥有身份证的公民呢！我现在能背诵三字经，熟练操作电脑啦。

大家注意啦，今天气温挺高，风特别大！而且晚上还有小雨呢。总之，今天天气状况特别多，刮大风时走在路上要注意安全，晚上出门带上雨具小心淋着感冒了。



## 寻找爱“聊天”的宝贝

本栏目长期免费征集“聊天”宝贝。宝贝图片及个人小资料(姓名、出生日期、联系电话等)，请通过本报网站([bbs.qzwb.com.cn](http://bbs.qzwb.com.cn)/评说济南)上传，咨询电话：96706。特别是有特殊意义的日子时，请及时与我们联系。

省城一季度发放  
3222笔公积金贷款

19日，济南市住房公积金管理中心发布了2,3月份公积金的使用情况。3月份住房公积金归集额完成75153.4万元，环比2

月份增长40%。3月住房公积金支取金额为42852.5万元，环比上涨66%。第一季度共发放住房公积金贷款3222笔。(喻雯)

舜耕国际会展中心  
22日至24日有创富展

4月22日—24日，第九届山东创富项目展将在济南舜耕国际会展中心举办，来自各省市的430家企业将参展，共设480个展位，涉及餐饮食品、

教育培训、商品零售、服装服饰、保健美容及发明专利类等50多个领域2000多个项目。如果想创业找项目，就到这个专业展会

上瞧瞧吧。(殷亚楠)

历下公安设置27个点  
集中服务暂住人口

19日，历下公安分局在全区设立首批27个劳务团体暂住人口服务站，将暂住人口服务窗口前置。这27个劳务团体暂住人口服务站，是历下公安分局根据暂住人口分布

特点，在劳务团体集中的大型工地和社区警务室分别建立的。历下区的各派出所以服务站为依托，采取各种措施为暂住人口服务。

(尉伟 邹宁 徐辉)

周日，城管在赤霞广场  
现场受理市民投诉

19日从济南市城管局获悉，本周日(24日)上午9:30—11:00，济南所有基层环卫所所长、城管执法中队长将集体在市中区赤霞广场与市民

见面，现场开展城管法律法规宣传，面对面受理市民举报投诉，现场处理城管热点难点问题。

(邱祎 宋振飞)

## 三联商社精准布局东部新店23日盛大开业

社区中心见证开业力量，服务延伸便捷万家

## 以需求为切入点，三联商社冷静定位

企业最宝贵的财富就是，知道自身当下最需要的是什么！三联商社家电卖场作为行业中拥有26年文化底蕴的山东本地商场，凭借其一成不变的服务根基，扎根济南，服务齐鲁！始终围绕着消费者的生活需求，改变自身的经营结构，从六项承诺到延长大家电包修期，从明码标价示范店到呼叫平台全面升级，再到满意服务，100+1增值服务……三联商社以“顾客需求”为核心，不断与时俱进，高举服务大旗，面对行业急速扩张挑战，三联商社更是以行业王者的从容姿态，深度剖析现状，冷静定位市场需求，用合理的布局新店见证开业力量，即将于4月23日盛大开业的全福店正是这一理念的最好诠释，它的开业将传承三联服务文化，全面覆盖东部商圈，并与三联商社济南西门店和西市场槐荫店形成黄金铁三角，共同为济南消费者提供售前售后全面快捷便利的家电服务！

升级人性化体验  
卖场，新店开业或破纪录

为了给消费者带来更好

## 【行业资讯】

据资深家电研究机构2010—2011年调研显示：家电行业，一面是做精单店求利润，做深产品求空间，通过产品供销差价作为盈利模式。另一面是通过快速扩张求规模，通过规模效应来获取空间。同时，采取产品供销差价盈利模式+获取上游厂商费用支持的盈利结构。中国家电行业已走进左右为难的现状，不仅不能急于冒进，大步改变原有赢利模式，也不能坚持原来独有的中国式盈利方法，只有与时俱进、遵循市场规律，寻求到平衡发展。同时要站在社会看经济、站在行业看企业、站在环境看市场、站在发展看规则，只有多维度的审思，集思广益，才能给予中国家电企业一条光明的发展之路。专家表示，片面的依靠传统模式扩张竞争势必给自身戴上瓶颈束缚。如何让中国家电重新“被思考”？如何避免家电营销价值取向“越走越窄”？成为良性需求和正确发展导向新标准！

(竟川岳/文)

的产品和服务，同时也为进一步探索新的销售模式，本次开业，无论是软件还是硬件都会带给消费者不一样的体验。三联商社全福店将被打造成为一个融合国际化、功能化、智能化、休闲娱乐、体验式为一体的综合卖场。届时，商场的环境、销售的产品、店面的服务都将进行全面与国际化接轨。

据悉，针对此次全福店开业，三联商社投入近千万促销资源，同时数百厂商共同发力市场承诺彻底打破优惠纪录，携手厂商开启又一大店攻略提前引爆五一黄金销售热潮。

山东首家海尔园同时落户三联商社全福店助阵开业！众多厂商鼎贺在货源保障和开业促销方面已经做了大量的筹备工作，从三联商社总部到各个分公司再到国内外大品牌供应商都纷纷

表示给予高度支持。三联商社更是依托大单品采购的优势、众多合作伙伴的大力支持、全新的体验式消费、内部先进的管理系统，以及每走一步首先想到的是顾客的服务理念，充分点燃五一家电市场的消费热潮。

据悉，三联商社预约购物送500元定金卡(购物时在成交价基础上最高直降500元)和老发票免费抽液晶、对开门冰箱以及新增购物享受专项补贴等新店开业重磅献礼活动已经开始，敬请参与！详询1008686059。

发布行业首份社区中心店服务新标准  
获认可！

专家称：三联商社在国家规范家电业竞争的同时，深度剖析行业无序竞争，发

力，核心商圈因交通便利，商品出样全，资源倾斜投放，同时也是新品聚集地，因此受到消费者偏爱。作为社区中心店需要具备足够的商业趋势主导能力，以自身的服务标准带动商圈其他服务领域迅速崛起，做出影响力！2、有机规划经营面积，建立舒适的体验展馆，提供良好的购物硬件环境，出样丰富，可选择性更高，体验式消费成为社区中心店的特色，3、明码标价，绝不打市场擦边球，积极参与到建立建设规范的市场秩序中来！

## 服务再延伸至北全福，市民门口买家电，真方便！

对于这次意义深远的新店开业，很多市民都表示：这对顾客和商家而言，是双赢的利好举动，全新定位的家电销售平台给北全福商圈带来一个全新的市场，随着生活的变迁，消费者对家用电子产品的需求数量与日剧增，伴随着以旧换新和新增补贴等政策的刺激以及电器的更新换代，90%的消费者跻身到家电采购的大军当中，而经过近几年的发展，买家家电到三联等综合性家电卖场的消费习惯已然养成，但是趁着五一、十一放假和商家力度达等刚性特点扎堆挤卖场逐渐成为消费者头疼的事。

许多消费者称：卖场总是人挤人，不光卖场里头拥挤，停车位也成了一大难题。

三联商社全福新店的建成彻底解决了东部商圈买家东奔西跑的难题。据三联商社市场部相关负责人表示：我们绝不会盲目的开店，而是合理布局，把店开到消费者最需要而且能够迅速带动起一个有机商圈的崛起，与此同时还能拉近我们与消费者的距离，家门口就有了三联商社家电卖场，在保证享受到同等优惠和赠礼的同时，还可以根据周边顾客需求开展属于东部商圈的特色服务(如定期组织社区服务团队免费登门服务)，至此，再也不用担心人挤人了，真方便！

## 相关链接▶▶

## 今起山东一卡通可在三联商社各门店消费使用

4月16日，山东一卡通始在终端与三联商社结算系统实现成功对接。市民刘女士成为第一位使用山东一卡通在三联商社刷卡购物的顾客。三联商社营业厅经理告诉记者：一卡通终端的成功上线满足了不同消费人群的需求！和刷银行卡或者信用卡一样，顾客只需到各楼层收款处刷卡即可快速完成购物。