



诚信立身 倾心付出为人民

本报专访市人大代表、泰山钢材大市场党委书记、商会会长于维利

本报记者 李虎 本报通讯员 张新

坚持诚信经营,他带领泰山钢材大市场赢得了全国40多家钢厂的信任;倾心公益事业,他投身社会慈善、抗震救灾、扶贫济困中,赢得了社会的普遍赞誉;为政府分忧,他接手别人不敢接的烂摊子,实施改造升级,第一年便为国家创造2000多万元税收。他,就是泰安市人大代表、泰山钢材大市场党委书记、商会会长于维利。19日,在华易青年城的一间办公室里记者见到了于维利。



泰安市人大代表、泰山钢材大市场党委书记、商会会长于维利。

帮忙解决纠纷的热心人

作为江北最大市场的领头雁,这几天于维利非常忙,他正在为在钢材大市场建立武装部做准备。

“现在,全国正在进行非公企业平安建设活动,泰安市把示范点设立在我们山东泰山钢材大市场,这是对我们以往工作的肯定和支持,我们感到非常荣幸。”于维利说,泰山钢材大市场经营业户多,从2003年建立到现在,通过党委、管委会、商会、工会四个组织的保障,我们的市场规模不断扩张,经营范围不断扩大。随着人员的增多,为维护市场良好的经营秩序,保障业户的合法权益,我们对市场平安建设更加关注了。

平安建设事关全局,事业要有发展必须有一个良好的发展环境。作为大市场的党委书记,于维利不遗余力地推动泰安钢材大市场的平安建设,很多事情都是亲自出面,亲历亲为。

一次,钢材大市场的两家业户因为经营场地纠纷起了争执,双方互不相让,甚至大打出手。于维利了解情况后,主动找到两家业户,把他们拉到谈判桌前,针对两家的地界问题,于维利说:“既然两家是因为场地问题起了争执,那这样好不好,我把我的场

地拿出一块来交给你们经营,这样双方的场地都扩大了,也不用起争执了。”两家业户听到于维利的话,都非常感动,矛盾就此化解,两家的经营也步入正轨。

“平安建设问题关系到我们整个市场的全局事业发展,作为大市场的党委书记,每当看到大市场一天一天不断壮大,我从心里非常高兴,钢材大市场能够有今天的成就实属不易,所以我每天都在想着何保证大市场平稳运行,这就要求我事无巨细,对市场经营中存在的问题,及时纠正。”于维利说。

为了保持市场秩序稳定,一次市场上的两家商户因为子女的婚姻问题产生矛盾,于维利再一次主动介入,撮合两家进行调解,最终圆满解决了这个矛盾。还有一次,市场上的一家商户夫妻有共同贷款未还,两人因为感情不和要闹离婚,都不愿还贷。于维利劝说他们要维护自身形象,把贷款如期还清,还撮合两人又一次走到一起。后来因为两人实在没有了感情基础,最终离婚,于维利又当起了“红娘”,帮他们找到了各自满意的伴侣。

为了给市场赢得平安和谐稳定的发展环境,于维利每到中秋节、春节都要自掏腰包,带着礼品走访附近的老党员和困难户,听说谁家有了红白喜事,都要带着礼金前去参加。

于维利说,非公经济在市场经济中所占的比重越来越大,涉及领域越来越多,所以非公企业的平安建设非常重要,关系到社会稳定和谐的全局。作为泰山钢材大市场的党委书记,我必须尽最大的努力,在我能力范围内,发挥先锋模范作用,保证整个市场平安和谐。

市场发展坚持两面大旗

为了市场发展,于维利在钢材大市场倡导商户高举两面大旗:诚信和就业。诚信是金。秉承着这样的信条,于维利从自身做起,让党员业户统一悬挂“共产党员经营户”牌匾,公开经营承诺,打造“诚信市场”。2008年,金融危机让钢材大市场遭遇了“经济寒冬”。短短几个月的时间,整个钢材大市场的总体损失超过17亿元。于维利通过调查摸底,了解到钢材大市场有22家规模较小,实力较弱的商户存在经营困难,为帮助这些小商户,钢材大市场党委决定,由大商户对这22家小户进行银行贷款担保,建立信用共同体,采取大帮小户的做法帮助他渡过难关。钢材大市场商户拥有全国37家钢厂的代理权,金融危机中,很多人看到市场行情不好,也在考虑是否要对钢厂退订单,但为保证代理信誉,维护形象,于维利号召市场商户达成一致意见:宁愿钢厂退一份订单。“这让钢材大市场损失了3个多亿。”于维利说,“也正是这3个亿,真正树立钢材大市场的代理形象,赢得了钢厂的信任。”

为了分担社会就业负担,钢材大市场吸纳了1.4万人就业,其中70%为下岗再就业人员,20%来自于本地大学的大学生。“在我们这个市场里工作的人,相同工种我们做到全泰安工资最高。为了留住人才,我最先倡导,为17%的公司骨干提供住房。对于公司的骨干员工,只要签订合同能在我们公司工作满15年,我们就为员工买房子。去年我一下买了16套房子,全都分给骨干员工,这极大地增加了员工的归属感,解决了他们的后顾之忧,让市场能够平稳发展。在于维利的带领下,在各级

党委政府和有关部门的支持下,钢材大市场取得飞速发展,年上交的利税已经由2003年市场建立时的100万元迅速上升到1亿元;在市场上的经营客户也从最初的60余户发展到现在的工商注册600多户,从业人员也从50人发展到现在的1万余人。

致富不忘承担社会责任

致富思源,富而思进,多年来于维利主动承担社会责任。长城小区西侧的楼房在90年代建设,当初是泰安最早的小高层建筑楼群,但后来因为一些原因,几座楼房被闲置,遗留了很多历史问题。泰安市政府对这一地域进行拍卖,结果两次流拍。当谁都不愿接手这个烂摊子时,于维利买下了这片地方,建设了富有青春活力气息的华易青年城。现在华易青年城一期工程的楼房都已经售完,二期工程正在建设之中。

“我是泰安市人大代表,在我看来,人大代表,既是一种荣誉,更是一种责任,我通过接手谁都不愿要的这个烂摊子,向泰山区、岱岳区两个区各缴纳了1亿元人民币,这让他们能够从容地解决过去小区建设时遗留下来的问题,政府甩掉了包袱,而且老百姓也受益了。同时,通过华易青年城的建设,我已经为国家缴纳了2000多万元的税金。”于维利说。

于维利在新农村建设、社会慈善、抗震救灾、结对助学等社会公益活动中身先示范,带头行动,引导市场内企业与驻地镇的124户烈军属、特困家庭结对子,主动帮助办实事,送温暖;2008年初,罕见的冰雪灾害袭击了我国南方地区,给灾区人民群众的生活带来极大不便,于维利带头捐款16万元,钢材大市场很快就募捐资金80多万元。

5·12汶川大地震也同样牵动着于维利的心。2008年5月14日,在由钢材大市场党委组织的捐款仪式上,于维利第一个将16万元交到募捐现场。在他的带动下,钢材大市场业户纷纷慷慨解囊,短短半天时间就募集

资金170余万元。

在于维利等人的努力和影响下,泰山钢材大市场内已经形成了一股互帮互助的风气。2010年2月,于维利因突出贡献被泰安市委宣传部分推选为“2009年感动泰安十大年度人物”。

“2010年我们钢材大市场又为南营卫生院捐款300万元,我个人捐款20万元,2010年个人捐助公益事业经费达到50万元。”于维利说。

十二五打造

全国最大钢材市场

于维利的企业不断发展壮大,当他看到很多中小企业因为融资难,有好的项目而无资金不能上马时,又主动联络企业家朋友,联合出资成立了岱岳区三和小额贷款有限公司。这家公司由泰安七彩建材有限公司、泰安泰山兴建贸易有限公司、泰安市捷力物资有限公司、泰安市巨恒金属有限公司等联合发起成立,并经山东省人民政府金融办等部门核准经营,公司共投入1亿多资金帮助中小企业融资。

“我们这个小额贷款公司秉承以服务当地为本,以效率赢得客户,以合作实现共赢,以真诚回报社会”的宗旨,坚持“小额、分散”的原则发放贷款,及时缓解客户资金困难,逐步建立公司独有的客户信用体系,通过专业的、个性化、一对一式的顾问式服务,为客户提供差异化服务。”于维利说。

于维利告诉记者,未来他的主要精力还是将放在扩大钢材大市场的规模和管理规范化上。在他心中也为钢材大市场的发展描绘了一个十二五蓝图。力争十二五末期,把泰山钢材大市场打造成全国最大的钢材集散基地,树立远近闻名的影响,建设诚信、文明的市场品牌形象,市场税收收入达到5亿元,市场的就业人数达到3万人,进一步规范市场,建设17层,2万平方米的交易大楼,同时加快健全组织建设,在现在市场党委、管委会、商会、工会的基础上,新建武装部。



于维利(右二)在员工中进行诚信教育。本报记者 李虎 摄