

谁会打败CPI

常见少儿理财方式大比拼

“六一”临近,少儿教育又成为一大社会话题,少儿未来上大学、出国留学等所需费用如何积攒也是每个家庭关心的焦点问题。目前通胀压力逐渐加大,CPI(居民消费价格指数)高企不下,现有常见的少儿理财方式,谁会打败CPI?

定期存款 收益居中 要及时应对加息

从孩子出生到上学、步入社会、结婚生子等不同的年龄阶段,父母选择定期存款成为保证这些“成长金”安全最常用的理财方式。有的家庭以孩子名义开设银行账户,根据孩子的年龄、家庭财务状况、求学计划等因素,制定理财

方案,分阶段存入银行。之所以不少父母为孩子理财时选择定期存款,因为这样可以有意识地控制孩子的消费欲望,防止“乱花钱”。但美中不足的就是其流动性弱,只有存单到期才可支取。

同时,与当前持续高企的CPI相比,定期存款收益就稍显逊色,有机构预测,今年的CPI平均值可能在4%以上。如此一来,一年期定存3.25%的收益率难以跑赢CPI,但定期存款仍是最为安全、稳健的

儿童理财选择。

理财师建议:父母为孩子理财时,定存的时间一年期为宜,当前通胀高企,存款利息也在不停地提高,定存时间短些可以避免加息带来的利息损失。

基金定投 收益无法锁定 须分散风险

借助基金定投方式间接分享股市收益已成为基金经理推崇的操作方法。一位基金经理解释,对于年龄偏小的孩子而言,在10岁以下还不急需缴纳大额学费时,可以定期定额买入基金,长期持有仍有获取较大收益的机会。

基金定期定额投资具有类似长

期储蓄的特点,最大的好处是可以摊平投资成本。长期下来,复利效果凸显。有统计显示,5年基金(偏股型)定投收益率超70%,远跑赢预期年均4%的CPI。

理财师建议:风险承受能力比较强的家庭可以选择股票型基金或指数型基金,风险承受能力一般的家庭可考虑选择混合型基金。为了降低投资风险,父母也可构筑一个50%股票型基金和50%债券型基金的定投组合,利用动态组合的方式再次降低投资风险。

教育金保险

收益偏低 但本金有保障

针对少儿的保险理财产品往往

具有“教育年金、分红增值、保险保障”等三重功能。父母为孩子购买教育金保险,可以根据孩子的年龄、家庭的收入和生活习惯选择不同的缴费方式,如家庭条件较好,可选择一次性缴费。

目前,保险市场上少儿教育金保险产品较多,较为明显的优势在于带有半强制性储蓄、收益确定、兼具保障功能等特点。

理财师建议:市场上教育金保险产品较多,由于各公司投资能力有差异,但多数带有分红性质的教育金保险收益率与CPI大体持平。不过,由于具有“专款专用”、“半强制储蓄”等功能,少儿教育金保险在投保后不能随意中断缴费,退保将损失部分收益,这一产品的变现能力较差。(闫瑾)

如何跑赢股市“下半场”

两基金专家周末论道泉城

近日,国内A股市场一片风声鹤唳,上周五沪指收盘更是创下了2709点的近期新低。“现在还能不能买股票、买基金?下半年还能不能在市场上赚到钱?”不少投资者都发出了疑问。

上周末,交通银行、招商银行恰好分别邀请了交银施罗德和南方基金两家“重量级”基金公司的基金经理来到泉城济南,就当前经济形势和投资方向与山东投资者进行了面对面交流,让不少投资者听完之后大呼“过瘾”。

交银施罗德史伟 先进制造是关键

上周六下午,交通银行

山东省分行和交银施罗德基金共同举办了“2011夏季投资策略猜想——交银施罗德财富万里行”投资策略报告会,在活动中交银先锋及交银主题基金经理史伟表示,“虽然目前通胀高企,但从流动性来看,最紧的时点正在过去,货币供应量增速已降至目标区域,实体经济紧张态势亦有所缓解,目前A股市场的估值已初具吸引力,一致预期的沪深300指数业绩盈利增长为24.72%。”

史伟认为,目前不同行业表现存在明显的差异性,而交银施罗德比较看好先进制造业的前景,先进制造业将有望成为带动中国经济转

型的关键。

南方基金蒋峰 保障本金 力抗通胀

而招商银行济南分行邀请了曾任南方避险和南方恒元基金的基金经理,具有“保本专家”之称的蒋峰,在周日的上午与投资者分享了高通胀下如何把握投资机遇的投资经验和心得。

谈到2011年二季度投资策略,蒋峰表示,在宏观经济调控第一要务,而A股市场上,震荡反弹依然是主基调。他认为目前A股市场当前的整体PE水平仅略高于2005年的998点、2008年的

1664点和2010年2300点的水平,蓝筹股的估值仍然处于历史底部区域。在行业配置上,他继续看好蓝筹股的价值回归,在重点配置行业方面,建议随着通胀见顶、政策担忧减缓,投资者可以逐步加仓低估值的金融、地产等板块。同时继续看好工程机械、汽车、电力设备等先进制造业以及具有定价权、能抗通胀特征的酒类、原料药等。在主题投资方面,可以关注替代核电的风电、太阳能等新能源板块。蒋峰还表示,部分风险偏好较低的客户,还可以选择保障本金,力抗通胀投资保本基金。

(财金记者 程立龙)

百姓理财服务热线
0531-89096315
开通时间:每周一至周五 14:00-17:00 (热线不提供个股、基金及其他理财产品的操作建议)

金融IC卡6月底前发行

日前,在全国金融IC卡工作会议上,央行行长助理李东荣指出,金融IC卡必须统一顶层设计和总体规划,各商业银行和中国银联要全面参与到这一社会工程中来,按时保质完成《关于推进金融IC卡应用工作的意见》确定的工作要求。

今年3月,中国人民银行发布《关于推进金融IC卡应用工作的意见》,在商业银行发行金融IC卡方面,2011年6月底前工、农、中、建、交和招商、邮储银行应开始发行金融IC卡,2013年1月1日起全国性商业银行均应开始发行金融IC卡。(万敏)

平安人寿第十六届客户节揭幕

5月28日,平安人寿济南分公司在济南启动爱心之旅,宣告为期三个月的“爱心飞扬平安相伴”第16届客户节活动正式开幕。活动当天启动了客户节主题活动“专家巡讲”,国家高级心理咨询师、教育部及教育学会“全脑教育”课题组子课题负责人马宁应邀来济,为泉城市民奉上了生动的亲子教育理念。

结队子捐赠,孩子们互留联系方式,希望在今后的生活中相互关心和交流。平安人寿为来自长清区的部分贫困学生捐赠了文体用品。在未来3个月,平安人寿客户节将通过少儿比赛、社区低碳活动、夏令营三大项目传递爱心。

在讲座举办的同时,“爱心·环保百米长卷绘蓝图”活动在室外同步展开,来自山东省青少年活动中心和长清乡村小学的学生代表,在铺设的百米长卷中就爱心和环保主题绘出了自己的梦想。绘画结束后,山东省青少年活动中心的孩子们向长清乡村小学的孩子进行一对一

平安人寿济南分公司总经理陈侃表示,自1996年起,平安人寿每年都通过客户节的形式对广大客户的信任与支持进行回馈,并持之以恒。16年来,客户节活动在广大客户的呵护与关注下不断成长,服务品质持续提升,客户满意度稳步提升。未来,客户节还将继续通过更加精彩的活动,与广大客户平安相伴!(财金记者 王小平)

互联网彩票团购受热捧

财政部门日前正式发布《互联网销售彩票管理暂行办法》,对从事互联网销售彩票的相关企业进行了合法身份的界定以及诠释。在此利好消息的刺激下,许多原先持观望态度的企业将纷纷试水互联网销售彩票,一些团购类的站点也开始推出团购彩票活动,其中QQ团购联合彩票直通车联合推出的团购超级大乐透活动受到热捧。

彩票合买大都是熟人之间的行为,而网上合买则大多是一些素不相识的人一起合买。而且网上合买更加便捷,相对于线下的彩票合买,网上合买中每个人的出资比例、参与人数也都更加灵活,奖金分配也比较方便,加上是在知名团购网站团购,不会像普通合买那样容易产生奖金纠纷。网上合买中奖后的奖金,则完全交由网站系统按比例分配,在较大程度上避免了纠纷的产生。

据彩票直通车(www.ecp888.com)负责人介绍,合买彩票不仅方便快捷,而且不同地区的彩票玩家还可以在网络上进行合买,在降低购彩支出的同时,大大增加了购彩的趣味性和中奖的机会。从不同的销售渠道合买彩票有一定差异性,比如传统销售渠道的

不过,相关人士提醒网民,网络购彩虽然好处多多,但首先选对好的彩票平台非常重要。现在市面上的彩票鱼龙混杂,也不乏一些不正规的小网站浑水摸鱼,成为行业的害群之马。大家一定要警惕,认清资质和口碑。

投资创业是快乐的

对话朵拉洗衣业公司总裁杨静

她是一个成功的创业者,把法国优质的洗衣服务品牌“朵拉”带入齐鲁大地,经营着百余家干洗加盟店,把洗衣生意做得风生水起,每天为成千上万的人提供“美丽”服务。

她,就是杨静,济南朵拉洗衣业公司总裁。

创业始于认识了法国人弗兰克先生

笔者:真没想到,你这么年轻漂亮,竟然还是一位成功的创业者,请给读者介绍一下您自己好吗?

杨静:我大学毕业不久,经朋友推荐到法国奥特拿乒乓球俱乐部做教练。每次打完球,我就把孩子汗流浃背的衣服送到相邻的一家drolohq洗衣店。店里的小伙子不仅很快把衣服洗得干干净净送来,还经常送我一束百合花,说是老板感谢我给他们带来了生意。这让我惊讶,也让我感动。

拜访后我得知,洗衣店老板名叫弗兰克,是一个拥有20多年洗衣经历的店主,看着店里络绎不绝的人群,我不禁想到:“为什么不把这种新的洗衣模式引入到中国?”我把这个想法向弗兰克说了,没想到弗兰克非常赞成。让我有空多到店里来,让店员们给我讲讲各类洗涤的基本知识。闲暇的时候,他教我

设备运行的每个细节和辅料的比较和使用,还推荐我到法国洗涤协会开办的蒙迪娜培训学校接受了全程培训。

短短的一年,我便“出徒”了,回国就在济南干了起来。

洗衣坊做成大事业

笔者:创业初期顺利吗?
杨静:应该说还是很顺利吧。经过drolohq法国总部允许,我把drolohq音译为“朵拉”,注册了“朵拉洗衣业公司”。我先选择在泉城广场南部的泺文路开了朵拉旗舰店,从法国采购设备,精心装饰,精心摆设,精心选配员工,为“客户创造高品质生活”的理念融进了店里。朵拉旗舰店经营了1年,就实现了30多万元的利润,当年收回了全部投资。

在法国朵拉总部的支持下,我们开始发展加盟商,把我们创业的成功经验与加盟商一起分享。几年下来,朵拉的加盟店就遍及各地,达到百余家,成为山东干洗行业的市场领导者。

加盟连锁是公认的投入少,见效快的创业模式,对于洗衣行业来说,加盟连锁的方式具有以下优势:1、市场前景广,大中城市对中高档洗衣店的需求是8万家,目前还不到1万家,需求很大。2、创业风险低,洗衣行业生命周期长,消费者每天都要换

洗衣服,创业者只要用心经营,生意会一年比一年好。3、经营利润高,洗衣服务的毛利率在80%左右,而且是现金收入,没有压货和回收账款之忧。4、管理方便,经营简单,总部帮助加盟商进行创业设计,选择装修店面,培训人员,设备选购调试,还进行7天以上的带店指导,保证运营和管理迅速走上正规。

保持加盟商行为理念的一致

笔者:除了一个好的工作团队,加盟商也应该是成就一个特许经营品牌的重要因素吧,那你是如何让这么多加盟商在行为和理念上保持一致的呢?

杨静:欧洲特许经营的运作已经很成熟,而在中国,特许经营刚刚起步,需要不断完善。我们通常非常认真地选择加盟商。有的创业者个性很强,他们的经营思路有时会与朵拉相差很大。我们需要做耐心细致的说服工作,让他们接受朵拉的理念。

在经营中,严格按照公司的制度规定,统一管理,统一标识,统一服务,反复地与加盟商沟通,让他们接受朵拉的理念并能完全按照统一的标准去执行,尽量保证朵拉品牌的统一、完整。

通过朵拉的实践,我个人体会到:选择特许加盟这

种形式从事干洗行业,对于广大中小创业者来说,的确是一项风险小、利润可观、管理简单的投资。

创业充满乐趣

笔者:朵拉是我们齐鲁大地上特许经营行业成功的范例,你作为一个成功的创业者,有没有一些成功的经验与我们广大读者分享?

杨静:第一,创业有趣,可以发挥一个人的潜能,实现一个人的价值,有成就感。第二,要冷静地判断身边的市场机会,更要留心防范风险。特许经营方式最大的好处就是尽可能地帮助加盟商降低创业风险,变成一个成熟的创业者、一个成功的创业者,实现创业梦想。第三,创业要有自己的理念,也就是企业文化。一个企业能否健康发展,取决于有无自己的企业文化。第四,创业要用心,认真踏实地把生意做好。要力争做专、精、细。树立远大目标,交更多的朋友,做利国、利民的事业。

笔者:说得真好!相信想投资创业的朋友们只要选对行,用心经营,一定会成功!

寻找
共同创业的兄弟姐妹
好项目 大品牌 投资少 收益高
朵拉国际洗衣连锁
0531-86117788 400-8095-777