

菏泽农信社：唱响红歌

本报通讯员 衣兰林 武尚锋

近日，由省委宣传部、省委组织部等八部门主办的“心中的歌献给党”山东省企业歌手网络大赛初赛正式结束，菏泽农信社三名员工均顺利进入复赛。其中，巨野联社苗超群和牡丹区联社李长玉分获全省初赛第二名、第四名。

今年是建党九十周年，也是省农村信用联社成立七周年，菏泽农信社以服务地方经济发展为己任，以提升优质文明服务水平为宗旨，以创建一流金融机构为目标，创新思路，跨越发展，唱响了一曲曲信合红歌。

唱响“发展红歌” 当好金融主力军

近年来，在菏泽市委、市政府、省农村信用联社的正确领导下，菏泽农信社围绕该市“五大基地一大产业”的发展规划，加大改革创新力度，转变增长方式，有力地促进了地方经济发展。截止4月末：各项存款余额430亿元，各项贷款余额315亿元，存款、贷款增量、增量市场占有率均居全市金融机构第一位。存款、贷款增幅均居全省农信系统第一位。另外，各项贷款较2009年初增加176.29亿元，提前9个月完成省联社与菏泽市人民政府战略合作协议三年内向菏泽提供160亿元资金支持的信贷投放计划。

5月10日，市委常委、常务副市长刘勇在《菏泽市农村信用社2011年1—4月份工作情况汇报》中作出重要批示：菏泽农信社今

年前四个月取得了骄人的业绩，已占全市金融业半壁江山，市委、市政府感谢你们。希望继续努力，破解菏泽经济社会发展中的金融困难，特别是中小企业和“三农”贷款困难。

12日，副市长王桂松在《菏泽市农村信用社提前9个月完成160亿元战略合作协议投放计划》上作出重要批示：省联社菏泽办事处党委高度重视，工作措施有力，提前9个月完成160亿元信贷投放计划，可喜可贺。望进一步加大信贷支农力度，为促进全市经济社会更好更快发展做出新的贡献。

市领导的重要批示，既为菏泽农信社做好今后的各项工作指明了方向，更是对菏泽农信社改革发展工作的鞭策、鼓励和充分肯定。

唱响“文化红歌” 当好潮流引领者

文化是一个企业的灵魂。一

个好的企业发展到一定阶段必须要有文化的支撑。近年来，菏泽农信社采取多项措施注重培育先进的企业文化，达到以“文”化“人”，实现良性发展的目的。

2010年，菏泽农信社邀请中国国家交响乐团来菏泽举办首场新年音乐会，在菏泽引起了轰动；4月份，邀请著名二胡演奏家于红梅教授举办了二胡独奏音乐会。

今年初，菏泽农信社邀请中国爱乐乐团来菏泽举办两场2011菏泽新年音乐会，场场爆满，赢得广泛赞誉；相继举办五场菏泽市农村信用社2011年春节文艺晚会，观众近万人，在社会上引起了很大的反响。2011年菏泽国际牡丹花会开幕式上，菏泽农信社百余名员工表演了五个文艺节目，创造了企业文化建设的“神话”。

一系列的文化活动，提升了菏泽农信社的社会形象，使农信

社成为菏泽城市品位提升的引领者。

唱响“和谐红歌” 当好群众贴心人

近年来，菏泽农信社坚持“立足城乡、服务大众”的办社宗旨，创新服务方式，主动服务发展，唱响了一曲和谐发展之歌。

“三信”评定让群众贷款不再难。菏泽农信社以“示范点”建设为“样板”，与高管履职挂钩，强化督导考核，发挥团队作用，在确保质量的基础上，采取联合评定的方式，逐村、逐户评定信用用户，加快支农营销服务网络建设。与媒体合作，把不托关系、不找熟人也能办贷款的观念，爆炸式地植入客户心中，切实让老百姓理解、认识、受益信用工程。

“百千万”富民工程引导群众发家致富。菏泽农信社借助政府力量强力推动，拓宽支农服务

产品和模式，采取龙头带基地、公司加农户、合作社加社员的方式，对产业链上的收购、储存、生产、加工到销售每个环节进行扶持，全力助推农业产业链发展，成为农民发家致富的组织者和引导者。

“争创一流金融机构”推行亲民服务。菏泽农信社投巨资统一规划设计网点形象，优化网点布局，并加入“农信银系统”，可以与全国32省市区农村信用社、农村合作银行、农村商业银行办理个人帐户通存通兑、实时电子汇兑、农信银全国银行汇票签发和解付业务。网上银行、电话POS、手机银行正在试点阶段。目前，菏泽农信社已经发展成为网点遍布城乡，服务范围广泛，业务品种齐全，资金实力强大的综合性地方金融机构。

菏泽农信社的发展红歌、文化红歌、和谐红歌也唱的越来越响亮。



年轻父母热宠“儿童保险”

孩子是家人关注的焦点，是父母的希望家庭的未来。六一儿童节快到了，在这一天给孩子什么样的礼物最有意义？是买个玩具，或请孩子吃顿饭，亦或是买件漂亮的衣服，还是替孩子做个受益终生的选择？“六一”之前，每个家长都会这样思索。

80后妈妈张女士没有为此犯愁，她准备为刚满半岁的女儿办理一份陪伴孩子健康成长的“儿童保险”，作

为儿童节礼物。张女士说，现在她周围的朋友同事都选择给刚出生不久的孩子办理保险，尤其是儿童节这一天，更有纪念意义。

儿童保险为什么受到80后一族年轻父母的热宠？人保寿险菏泽中心支公司的保险专家表示，儿童保险受宠的原因很多，与家长认知程度、产品设计优势、社会发展环境等都有很大的关系，最重要的还是儿童保险本身能够给父母多一份安心，给孩子多

一份无忧。它能为孩子的成长保驾护航，为孩子的未来做好规划，让父母的爱得到更好的诠释。

据了解，随着儿童节的临近，菏泽保险市场上儿童保险越来越受到关注，尤其是受到80后爸爸妈妈的热捧。保险专家提醒，投保同样的保险金额，被保险人年龄越小，保费会越便宜。

本刊记者 刘莉

人保寿险金色朝阳：儿童节最“保险”的礼物

在目前菏泽儿童保险市场上，比较热销的产品是人保寿险金色朝阳少儿保险组合计划(A款)。人保寿险菏泽中心支公司的保险专家表示，父母构建子女规划时，都很注重子女在未来生活中所具备的四大要素：健康、成长、就业、未来。

金色朝阳护航孩子成长

为使孩子拥有全方位保险保障，人保寿险金色朝阳设计为“1+3”产品组合：(金色朝阳少儿定期寿险+附加少儿重大疾病保险+附加教育年金保险(分红型)+附加投保人豁免保险费定期寿险)，该产品以“让生命承载希望，让爱放飞梦想”为服务理念，集多种优势于一身。

一是多种缴费方式，方便灵活选择：保险费可一次交清或分期交纳，分期交纳的交费期间为5年或交费至15周岁；二是多种重大疾病保障，伴随宝宝茁壮成长：金色朝阳特别承保常见的14类少儿重大疾病及5类新增的重大疾病或外伤，百般呵护小孩的健康成长；三是保护宝宝早日成才：在15-25岁，分四个阶段每年领取不同额度的教育金和

创业金；四是保额递增，人性关怀：伴随年龄的增长，社会责任和家庭责任增加，生命保障也随之增加；五是低投入、高保障：金色朝阳费率相对较低，每天存上5-10元钱，即可为孩子提供高额的教育、重疾、意外保障，让孩子赢在起跑线；六是保单分红，财富升值：在享受多项保障的同时，附加教育年金同时享受公司分红，让投保人的财富保值增值。

人保寿险金色朝阳少儿组合计划(A款)在孩子出生28天就可以投保，是目前市场上投保年龄最小的保险产品。

儿童节给孩子送惊喜

为满足市场上更多家长需求，在儿童节之际人保寿险还隆重推出了一款一次交清型定期寿险——人保寿险金鼎富贵两全保险(分红型)，保障期间为五年，具有一般意外，两倍赔付；公交意外，三倍赔付；身故全残，皆有保障；保单生效，即可贷款；专家理财，保值增值等多项优势。

欢迎垂询人保寿险菏泽中心支公司 客服电话：4006895518。

通讯员 程素芝

- 多种缴费方式，方便灵活选择
- 多重保障保障，为孩子保驾护航
- 多项教育金返还，让您的宝宝早日成才
- 多种重大疾病保障，伴随宝宝茁壮成长
- 保单分红，恭喜宝宝人生
- 保障种类，彰显人性关怀
- 保额贷款，便于资金周转



社团贷款助力地方经济发展

近日，由菏泽市牡丹区农村信用合作联社牵头，鄄城、巨野、单县三家农村信用合作联社参与，向菏泽市卓越皮业有限公司发放社团贷款5000万元。

社团贷款，是指由两家及两家以上具有法人资格、经营贷款业务的农村合作金融机构，采用同一借款合同，共同向同一借款人发放的贷款。该业务有助于促进农村信用社改善和提高经营效益、防范信贷资产风险，也是支持地方经济发展的有力途径。

菏泽市卓越皮业有限公司是中国皮革协会会员单位，是菏泽市政府重点扶持企业之一，主要经营中档绵羊皮服装革，拥有自营进出口经营权，其发展前景良好。

近年来，辖内农村合作金融机构通过加强社与社之间的相互合作，不断探索和开发社团贷款市场，支持企业做大做强，充分发挥了地方金融主力军的作用。

通讯员 罗新景 朱玉静

产品看台

中国银行菏泽分行推出的“双向宝”业务，是指个人客户通过中国银行提供的报价和交易平台，在事前存入超过建仓货币名义金额的交易保证金后，实现做多与做空双向选择的外汇交易工具，包括“双向外汇宝”和“双向黄金宝”。

此项业务的特点之一是支持多种货币。“双向外汇宝”交易币种有美元、欧元、英镑、日元、瑞士法郎、澳大利亚元和港币八种货币；“双向黄金宝”买卖交易货币有美元金和美元。

特点之二是支持多种交易方式。除即时交易外，此项业务还提供多种委托挂单交易方式，包括获利委托、止损委托，以及“二选一”委托、追加委托、连环委托等方式，帮助投资者更好地把握国际汇市瞬息万变的行情。

特点之三是交易方便、安全性高：客户使用中国银行新外汇买卖客户端可在网上银行进行交易，交易方便、高效、快捷，客户登录需通过三道防线(用户名、密码加动态口令)，安全性更高。