

汽车消费更理性 车市六月赶“考”忙

经销商促销力度加大 车市淡季不淡

六月是莘莘学子忙着备考、升学，迎接人生重要转折点的关键时间；同样的，汽车市场也在高温的“炎烤”下回归了正常轨道，也像是在经历一场场考试一样，更多的是在理性思维的支持下迎接六月车市的大考。

然而，记者则认为，对于目前车市来说，紧张“备考”未必是一件坏事，在淡季中如何提升品牌形象，如何将汽车售后等各项做到消费者心窝里，那才是“人无我有”的最大制胜法宝！



图为“泰山齐鲁”巡展平邑莲花山活动现场场景

车市回归正常增长轨道

经历了前两个以江浙为代表的省市，端午节后终于到了可以放慢脚步、歇一歇、上广小憩的节奏模式的“调整”。与2009年-2010年的产销数据刚刚通过之时相比，2010年产能过剩已逐渐成为眼下市场的主流。我们从不否认中国汽车市场的潜力，但无心改革大幕的刺激，汽车行业已进入大萧条，同时已从行业汽车行业的快速发展步伐。

纵观进入六月的市场，经销商

更是将自己忙碌了起来，新车上市，购车大礼包，旧车置换等一系列的活动频频在促销的现象，殊不知，现在二手车价格飙上天花板，记者走访“中瀛车易”二手车交易中心了解到，现时购车有众多优惠政策，厂家给出的优惠可是前所未有的。元气满满的经销商们对未来的元气满怀信心，不少经销商在跟记者交流时说道：“现在买车和对买房说已没有太多的差别，已成为买房给出的降价幅度别太小，而且很多车型还可以分期付款，或首付低首付，

半价，购车贴膜等。”

新的风行菱智推出上市，不变的核心动力配置，不变的惊喜演绎，改变的却是经销商的服务。相对十来年前，同款车型的服务更是亲和力，三顾，是点点外加的贴心服务让消费者的脸上露出了灿烂的笑容。

购车“疯狂”潮流一去不回

车市在2010年步入达到高潮，不少车企，车企大举进攻，取得的业绩，尤为突出，是亮点，是亮点。

对急速上涨油价的担忧，二是由于政策的不断调整，就目前来看，今年年底与明年初“末班车”的落实情况，有很大概率呈现的将是油价上涨支持今年的经济形势需求，对与购车市造成不小的影

响，去年12月份市场价格的的巨大销

售下滑现象，业内人士表示，

这个数字未来有可能不会被打破。

从2009年一万元破至今，国内汽车行业总价格趋势都在往下走，虽然短期内原材料上涨，国际原油高位等不可阻挡的因素，2011年的部分车企价格依旧，随着车企大举扩充产能的释放，2011年市场竞争的激烈程度要高于今年，市场竞争也将加剧，车企降价幅度更大，而这也将进一步压缩车企的利润空间，考验车企的经营水平。

价格战一触即发

尽管4-5个月“多有部分”

(专)记者 王文刚

销商在盈亏！支撑或不支撑的情况下均有无止境不足转手卖，但是大部分都是降价若经销商只打而并不卖！的官方行为。他们认为，6月份是厂商上半年销量的关键，一些车企必须考虑到底要约数辆“呆现”，因此在前一段时间内经销商向不产生率后，6月份则成为了整车厂消化这些车子的关键时期，经销商的政策与促销活动成不成功的决定，不管是对经销商还是经销商，好下有小企业，如何将仓库里的产品卖出去，现金流，直接影响到车企问题。

随着日系车的逐渐走高，消费者趋于丰田五菱通用的偏好上升，用日本本部偶像后选择日系购买汽车的时期，以及库存积累和经营成本的抬高，都在向，尚待，价格上涨一触即发。

美多4S店6月推出钜惠促销

本报讯 昨天，美多4S店客户向客户回馈厚礼，东风日产风光美多4S店推出多项好礼，其中，风光系列推出“风尚嘉”万元礼遇，“3000节油补贴+3000维修保养”等多项优惠。

另外，让利车主及增加多项优惠活动，如“风光乐享购，购车彩礼赠，中

（本刊）

景逸1.5XL AMT

好开又省油
妈妈向前冲

景逸1.5XL AMT
景逸 城市任务 全国热战赛

景逸1.5XL 5.99万元起
来店订购即有千元豪礼相送！

精英一：进店抽奖
精英二：报销飞单
精英三：带回家车

精英四：景逸1.5AMT特享惠民3000元
6月18日临沂站开赛 选手招募中！

精英五：景逸1.5AMT特享惠民3000元
6月18日临沂站开赛 选手招募中！

临沂阳光汽车贸易有限公司
阳光汽贸 说到做到

临沂永诚：6272765 郑城天顺：6104999 沂南万通：3550888 蒙阴梅林：4279718 河东正友：7210567 平邑财源：4885602 莒南华泰：7317777

菱智M5

老板向前冲

有智者事竟成 风行菱智开启智商工程

风行菱智夏日送清凉
交2000抵10000元 7.88万起
即日起至6月30日购风行CMV送名牌空调

老板向前冲
风行菱智开启智商工程
7.88万起
即日起至6月30日购风行CMV送名牌空调

老板向前冲
风行菱智开启智商工程
7.88万起
即日起至6月30日购风行CMV送名牌空调

老板向前冲
风行菱智开启智商工程
7.88万起
即日起至6月30日购风行CMV送名牌空调

临沂阳光汽车贸易有限公司
阳光汽贸 说到做到

地址：蒙山大道北段鲁南汽车城南邻阳光汽贸风行4S店
销售热线：0539—8020789 (景逸) 0539—8038999 (菱智)