威海华夏城 旅游热线 0631—5998999 0631—6999990 学生暑期报纸营销比赛

每天早上5点多起床,三天挣了90块钱

13岁报童称要攒钱买大房子

本报威海7月11日讯(记者 刘洁 实习生 张亚琳) “这是我第四天卖报纸,前三天卖报我挣了90多块钱。”11日,小报童郭威秀边吃着雪糕边对记者说,如果有剩余的钱,她就攒起来买大房子,直到攒够为止。

当被问到如何处理自己挣得钱时,郭威秀说,首先要为自己买文具,然后会拿一些钱为妈妈买需要的东西,比如减肥茶等。“明天我要去给妈妈买减肥咖啡,因为妈妈挺胖的。”郭威秀说,她还要给妈妈买很多很多好吃的,不长肉的,如果有剩余的钱,就攒起来买大房子,直到攒够为止。

郭威秀今年13岁,是锦华小学五年级的一名学生,家住姜家疃。自从参加了暑期报纸营销比赛之后,她每天早上5点多起床,吃过早餐独自从姜家疃乘坐40路公交车到华联领取报纸。郭威秀说,她很享受卖报的过程,卖报纸就像玩游戏一样,把报纸卖完了就会有一种成就感。她喜欢到处跑着玩。她说,卖报的时候跑很多地方一点也不累。在7月11日上午,郭威秀总共跑了4个地点卖报,幸福公园、威海大世界、华联和金猴购物广场。

郭威秀说,她还会继续坚持,边玩边挣钱,攒钱买房子。

孩子去卖报 家长成“气象专家”

本报威海7月11日讯(记者 刘洁) “天气预报说明天有雨,所以少订点报纸吧,别给孩子太大压力了。”11日早上,小报童王雨涵的妈妈田女士告诉记者。据她介绍,因为女儿雨涵卖报,田女士夫妇每天都要关注一下天气预报,俨然成了“气象专家”。

田女士介绍,听到营销大赛开始后,她就积极鼓励女儿雨涵参加活动,让她积极接触社会,体验劳动的辛劳。从这几天的表现看,雨涵表现非常好,尽管每天卖报份数并不是太多,基本维持在20至30份,但始终做到了有始有终,只要剩下报纸,就一定要努力卖出去,非常有责任心。

看到女儿的成长,作为母亲的田女士也非常欣慰,夫妻俩还把卖报时的安全事项逐一向女儿做了详细介绍,并且每天要及时关注天气变化,从行动上支持女儿卖报。田女士表示,今后如有类似活动,她还会鼓励女儿参加。

▶11日早晨,小报童们在插报。 本报记者 王震 摄

营销大赛排行榜(截至7月11日)

姓名	卖报总(份)
张昊威	360
李沛霖	290
王凯恩	190
宋一航	180
郭威秀	150
刘雨航	150
冯蕾	150
田颖杰	140
张赟璐	140
张娟娟	140
杨莉娜	130
张乐	130
丛瑞	130
陈可辛	130
张萌洳	130
张福威	120
张雪怡	120
董钰林	120
崔馨元	120
毕国林	110

注:营销大赛每期设置金奖2名,奖金各500元;银奖3名,奖金各300元;铜奖10名,奖金各200元。

本报记者 刘洁 整理

10岁报童一天卖报120份 “榜眼”将挑战这一纪录

本报威海7月11日讯(记者 陶相银) 11日,10岁报童张昊威售出了120份报纸,这一数字成为本届“华夏城杯”暑期营销大赛的目前单日售报最高纪录,也追平了他去年参加营销秀的单日售报纪录。截至11日,张昊威的售报总数达到了360份,遥遥领先第二名的李沛霖。而李沛霖显然也不甘示弱,他的售报总数也达到了290份,12日,李沛霖也预订了120份报纸,张昊威预订报纸70份。

这两天,张昊威的嗓子喊哑了。相对于去年走街串巷卖到下午才售光,今年他找了“外援”。到9点半左右,120份报纸就卖光了。12日,威海将有大到暴雨,张昊威保守选择了70份。

14岁的李沛霖住在经区新都小区,每天早上6点起床,在汽车站、火车站一带卖报。尽管是单兵作战,李沛霖毅然将每日的售报数保持在80份左右,11日,他首次将报纸数定在了100份,12日,他将预订了120份,李沛霖的售报总数始终占据着“榜眼”位置,他很有自信超越张昊威。

怎样的留学模式最适合中国的孩子——

选择一个对的留学方式将决定孩子的未来

哈尔滨工业大学(威海)强势推出国际本科3+1、本硕连读3+2项目火热报名中

[illegible]

报名条件

[illegible]

哈尔滨工业大学强势推出适合中国绝大多数孩子的留学项目

国际本科3+1、本硕连读3+2项目由[illegible]

特色授课:助学生留学“无缝链接”

[illegible]

留学之路 哈工起步

[illegible]

报名地址:山东威海市文化路2号哈尔滨工业大学威海校区[illegible]