

中间环节层层加价,肉价上演“两连跳”

养殖户:我们不是最大受益者

11元/斤到12元/斤,再到13元/斤……直到当前的17多元一斤,今年五月份开始,猪肉掀起的一场涨价潮牵动着消费者的神经。近日,记者对枣庄市猪肉价格和猪肉价格上涨所带来的影响做了市场调查。

市场肉贩:盈利少,生意不好做了

在枣庄市市中区龙头市场龙大冷鲜肉专营店,店主陈老板告诉记者:“现在正值夏季,本来就不属于猪肉消费的旺季,价格又处在高位,猪肉生意不好做。我们家的猪腿骨都是在亏本销售。”

在陈老板店里的冰箱外壁上,贴着一张写有“猪腿骨4.9元/斤”的海报。陈老板告诉记者,他现在

所卖猪腿骨的价格是4.9元一斤,加上中间所要经过的一系列环节,他们所销售的猪腿骨每斤将亏本1元钱。这样一来,他们只能从其他的猪肉上找回亏损的钱。

作为专营店,也是公司品牌代售点,陈老板销售100斤猪肉,从中可获提成8.5元。因为这段时间猪肉市场受到猪肉精的

影响比较深,加之目前物价处于上涨趋势。所以,他从选货、提货,再到市场中出售这一系列流程中,所缴纳的保证金、物流费等金额也比较多,因此,他现在所销售的猪肉带来的盈利很少。

记者走访了枣庄市多家销售猪肉的市场发现,大多数猪肉摊点的生意都不是很乐观。



猪肉摊位。

供货商:中间环节推高猪肉价格

陈老板的直接供货商是龙大食品有限公司枣庄地区代理处。该代理处的李先生告诉记者,一般猪肉市场价格波动三年为一周期,目前的猪肉价格处于历史新高,去年的这个时候猪肉价格却很低。

李先生告诉记者,目前,造成猪肉价格上涨主

要包括两大因素。一是中间环节多。收猪商从养殖场购进活猪,再以较高的价格卖到屠宰场,屠宰场再投入人工对活猪进行屠宰、加工。然后再以较高的价格供应给厂家,厂家在供货给代理商,这个过程价格就已经翻了几倍。二是物流费用高。目前,

高速公路收费站的价格普遍较高,加之油价上涨,缺乏对于猪肉市场的“绿色通道”。

另外,受到全国猪肉价格上涨的影响,山东省的猪源不断地销往全国各地,因此,山东省的猪源便越来越少,这也是导致猪肉价格上涨的原因之一。

养殖户:饲料价格涨幅太大

枣庄市市中区水果镇牛角村村民王文饲养了200多头猪。对于涨价养猪户能从中获得多少利益的问题,王文并不那么乐观。

王文告诉记者,其实,在此次猪肉价格上涨的现实状态中,养猪户并不是最大的受益者。这其中,猪贩从养猪户手中以较低的价钱收购,在将肉以较高的价格卖给屠宰场,屠宰场再以较高的价格卖给销

售猪肉的散户,一而再再而三的价格升级,也直接导致了猪肉价格上涨。当然,猪贩给的价格低,养猪户便很难能从涨价风波中占到便宜。

王文还告诉记者,这一波猪肉涨价,一个很重要的原因是饲料原料价格上涨。就他的养猪场而言,2011年以来,养猪所用到的大米、玉米、豆粕等饲料,始终处在较高的价位。

2010年底到2011年初,养猪户多次面临着猪流感、猪仔痢疾等问题,导致是养猪行业始终处于亏损状态,许多中小养殖户已经把家底全赔光了。以致全都不敢再增加猪的存栏量,甚至还有很大一部分养殖户改养其他的家禽畜类,这也导致了猪肉价格上涨。

文/片 见习记者 徐萌

植物伟哥演绎男人不老神话

万人免费体验活动正在进行中

晨勃,是青壮年男人的一种标志。很多男人过了35岁以后,不知不觉中晨勃的现象越来越少,甚至消失了,晨勃成了日益老去的男人们的一种回忆。伴随着这个回忆,还有越来越淡的激情,好久不曾有的冲动……

今年65岁的老秦怅然地回忆说:“年轻时,我们常进行撒尿的比赛,厉害的角色甚至可以射到一米开外,把墙壁打得啪啪作响。那个时候,我们真是虎虎生威,浑身上下有使不完的劲。后来年纪大了,撒尿的射程越来越短,有一天竟然沦落到被尿打湿鞋面……”

但是,老秦并不服老。现在物质条件好了,活个九十、一百岁不很正常吗?65岁还算是中年呢!一向注重养生的老秦在报上看到一篇报道,上面介绍一种原产非洲的补肾蔬菜——黄秋葵,具有神奇的壮阳保健功能。老秦为此专门跑到高档酒店吃过几次,又托朋友从香港带回几盒从黄秋葵中高浓缩提取有效成分的“植物伟哥”,服用后效果相当不错。

老秦反映:“现在在我的精神状态非常好,居然恢复了记忆久远的晨勃现象,撒尿也强劲有力了。”老秦有些不好意思地说:“现在我的夫妻生活不比年轻人差,我的要求还很强呢!呵呵。”

你将和天生的猛男一样强大

据了解,“植物伟哥”是从非洲补肾蔬菜黄秋葵中高浓缩提取有效成分的高科技产品,一粒“植物伟哥”的有效浓度相当于20公斤黄秋葵。

“植物伟哥”作用超强,服用一粒,三天(72小

时)内有效。其对微血管的舒张作用与美国著名治疗男性功能障碍药近似,但是却没有任何副作用。里面的有效成分能够在不增加神经、肌肉及心脏负担的情况下使人体气血充盈,服用后大部分男人的性中枢神经密度增加8%~10%,男性器官的微血管活性增加40%,这就意味着你的性能力将和那些天生的猛男一样强大。

“植物伟哥”还有诸多作用:活化脑部微血管的作用,让您服用后会明显感到体力、精力旺盛,通宵熬夜都不觉得累;活化皮肤微血管的作用,可以使您的皮肤皱纹减少,松弛变紧绷,人看上去更显年轻……

绿色、安全、有效 男人们欣喜若狂

不就是壮阳蔬菜吗,真有那么大的作用?药剂师张博士对此解释说:“其实黄秋葵食疗的作用是有限的,即使你吃100公斤,能被吸收的也只是很微小的一部分,而通过先进工艺提取的‘植物伟哥’,服用一粒,就能充分吸收相当于20公斤黄秋葵的有效成分。重要的是,它就像吃蔬菜一样安全,你连一丁点脸红心跳的不良反应都不会有”。

“植物伟哥”在欧美地区非常抢手,理由是,西方男人们普遍对西药产生的副作用心有余悸,绿色、安全、有效的“植物伟哥”自然让他们欣喜若狂:

“效果的确非同一般,服用当晚就变得强悍!吃一粒就可延绵三天旺盛性趣!”

“老觉得自己的不行感觉一扫而光,阳痿、早泄、疲软、力不从心等现象消失了,生理能力恢复到年轻时



的水平。自己能够控制节奏,时间,夫妻生活妙不可言。”

“尿频、尿急、尿等待、腰酸、背痛等前列腺和性功能方面的毛病没有了,久违的晨勃现象又回来了!”

相关链接:

黄秋葵:锦葵科秋葵属,一年生草本植物,原产非洲。含有丰富的维生素A、维生素B、维生素C,以及铁、钾、磷、锌、钙等微量元素,且蛋白质含量高达15~26%,碳水化合物达6.4%,脂肪2%,纤维素1%,每百克可提供150千焦的热量,具有增强身体耐力、抗疲劳和强肾补虚的作用。不少国家将其作为国家队运动员食用的首选蔬菜,更多国家把其作为男性壮阳的补品,老人强肾补虚的“药品”。

打进电话免费体验 购买产品特大优惠

为了让更多朋友了解“植物伟哥”,厂家特举办万人免费体验活动,您可以通过以下两种方式免费索取价值68元的体验装一盒:

一是拨打男性健康热线4006997597报名;二是编辑您的详细收货地址+ZZ发送短信至13969017267报名。

同时应读者要求,厂家每日推出30套特价疗程装产品,供男性朋友订购。所有产品均采用私密包装,不用担心收件时泄密。

每天去听课 月入700元

一保险公司营销模式引质疑

“业务员每天去参加培训,一个月就可直接获得700元的报酬,如果业务员再发展两个下线,就可以升为业务主任,每月就可以领取1000元的报酬。如果业绩突出还可以升任经理。我怎么感觉这像传销的模式啊?”11日上午,一市民李女士打来热线电话。而枣庄市保险业协会办公室的一名工作人员给出的解释是,不好评判。

每天参加培训,每月可获700元

7月11日上午,市民李女士打来热线说,“在市中区龙头路和解放路的交会处,有一家保险公司。最近在这家公司做业务员的朋友把我介绍过去当业务员,告诉我只要每天去参加该公司组织的培训,就可以每月领取700元的报酬。但是我总感觉他们的模式像传销。我以前就差点被编进传销窝,所以这次很慎重,想让贵报帮着

核实一下。”

随后,记者以应聘者的身份走访了李女士所说的这家公司。该公司的一位自称为刘老师的人接待了记者。

刘老师把记者带到了三楼会议室,询问了记者的年龄、家庭背景以及学历等情况后,就开始讲起了他们的营销模式。刘老师讲,该公司主要是实行“1+2”架构,工作较简单,但是待遇

很丰厚。如果你拉来客户,还会有高额佣金,也就是提成。不过你要想来我们公司,要先交100元参加培训,然后交100元考试费,当录用时还要交300元押金。

记者询问:“我不交费能参加培训吗?”刘老师这样告诉记者,“真巧,明后天就有此免费培训。你今天交300元押金,明天就可以跟着去抱模培训,包吃包住。”

他们招人模式 我们无法评判

“按政策规定,保险销售人员必须具备两证。如果有保险公司存在违规行为,市民可以向保监会举报。他们这种招人模式,我们也无法评判。因为很多保险公司都是根据业绩来升职,至于该

保险公司,要是签订了劳动协议就不违反规定,但如果只签代理协议就不可以。”枣庄市保险业协会办公室的一名工作人员告诉记者。

“至于保险公司培训收费问题,这种行为属于公司

自己的行为,只要是受培训人员自愿交纳,我们没有权利干涉。考试费我们这边是每人60元,他们收100元,这个我们也不好评判。”这名工作人员告诉记者。

本记