

# 高利贷资金链频现银行抢客

## 民间借贷违约情况正在加剧

“我最近都没再炒股了,主要是把钱借给别人,一年20%利息收入,无风险收益。”上海一位金融业管理层人士如此描述自己的赚钱之道。据悉,在货币政策持续紧缩中,像这位金融业人士一样积极参与民间借贷的人士正越来越多。与此同时,民间高利率借贷累积的风险也越来越大。在最近一起上海的诉讼案中,单月借款利率甚至到了15%。



●理财资讯

## 销售误导与车险理赔成保险投诉重灾区

近日,中国保监会办公厅发布《2011年一季度中国保监会信访投诉处理情况的通报》。通报显示,一季度,保监会共接收信访投诉总量2400件次,其中销售误导、车险理赔成为投诉焦点。

根据保监会的通报,人身保险公司的违规行为集中于销售误导,为378个,占人身险公司违规事项总量的近七成,销售误导顽症依旧难除。而销售行为中,销售误导投诉最为突出。中国保监会接到关于销售误导投诉305件,占人身险公司违规事项总量的近6成,每2个涉及人身险公司的信访事项就有1个是投诉销售误导的。

从统计数据看,保险合同纠纷投诉依然集中在车险理赔问题和分红险退保问题。

其中,2011年一季度投诉车险理赔问题的信访事项共266件,占保险合同纠纷信访总量的三成以上。而投诉分红险退保问题的有72件,占保险合同纠纷信访总量的9.06%。

不过,在信访总量上,2011年一季度较去年同期减少23.22%,环比减少12.82%。这是自2010年7月以来,信访总量连续第三个季度呈下降趋势。

(盛长琳)

## 投连险收益6月大翻身

6月投连险迎来“大翻身”。华宝证券日前发布的投连险月报数据显示,投连险各账户投资收益在单月平均收益在连续两个月保持负值后终于出现了1.3%的正收益。同时,盘点上半年的各类理财产品,投连险表现出较强的抗跌能力。根据财汇数据统计,纳入统计的199个投连险账户中,上半年有67个账户实现正收益,占比达33.67%,远超过公募基金。

分析人士指出,在股市下行过程中,将挂钩于股票型或者基金型的投连账户转到货币型或债券型能够帮助投资者取得更好收益。

(丁冰)

## 银行参与连环借贷

市场人士告诉记者,高利率促使银行信贷资金流民间借贷市场,很多借贷主体利用银行资金使用管理漏洞套取银行资金进行民间放贷以牟取利差。

记者获悉,江浙部分商业银行已出现联手担保公司抽取高佣金的情况。据知情人士透露,在民间借贷高峰地区的江浙,少数银行克扣已批下来的短期贷款,急于获得中转资金的企业只得去担保公司签订高利息的借款合同。“而实际上,担保公司放出去的这笔贷款是没有任何风险,因为银行已经批下来了。”该名业内人士说,由于银行贷款利率不能过高,因此从担保公司出去的高利息贷款,银行也能从中抽成获利。

“而且为了规避监管,他们在合同中不会出现高息条款。”他补充道,而是先扣除利息部分来放款,但却按照原额来计算利息。

一位私募人士告诉记者,其最近发行的一款私募产品,已与银行谈妥,银行以1:2的比例认购。“比如我出资3000万,银行认购6000万元,我给这6000万元资金支付8%点几的利息。如果我买的股票跌了,先跌自己的资金,在跌掉2000多万的时候,产品就清盘,把银行资金退还,并保证能有8%的利息支付给银行。”

央行最新统计显示,上半年中国社会融资规模为7.76万亿元,而同期银行新增人民币贷款为4.17万亿元,银行贷款占社会融资规模比例继续降低,同时银行体系外资金融资占比则攀升至目前的46%,如果算上民间借贷资金,银行外资金已接近甚至超过全社会融资总量的“半壁江山”。

## 疯狂的高利贷

在紧缩政策下,包括担保公司、典当行等融资渠道的借贷利率高涨。

国内某担保公司一位工作人员介绍,公司客户主要贷款额度一般是200万元至300万元。贷款利率基于贷款人的风险定价,融资担保以及行业等因素而定,最高不超过同期贷款利率的4倍。

上海一家典当公司工作人员介绍称,如采用民品抵押贷款,月利率为4%,如房屋抵押贷款,月利率为3.5%。如不符合条件,利息要高一点。

上海一家投资管理公司的工作人员介绍,该公司提供200万以下的贷款,如果是非上海户籍,需提供房产证明。无抵押贷款的月息为20%~30%,视个人条件而定。抵押贷款月息为4%左右,一般根据房产价值打7折来放贷。

除了银行、典当行等机构,一些拥有闲置资金的个人也在加入民间借贷大潮。

林业(化名)是上海某高校经济学院的讲师。去年下半年,林业一名下海经商的同学告诉他:“你有闲置资金的话全部借给我,我给你年息20%,而且按月付息。”从那时到今年5月份,林业通过民间借贷,每月能获得一笔固定且诱人的额外收入。在这段时间内,林业还将这个新的理财途径介绍给了他周围的亲戚、同事、同学,“大概有20几个人都有在做吧,比炒股的投资收益好。”

环环相扣的高息民间借贷资金链现已绷紧,风险与日俱增。据悉,在货币政策持续紧缩中,民间借贷利率水涨船高,像这位金融业人士一样积极参与民间借贷的人士正越来越多。

## 违约情况在加剧

笔者采访发现,上海现在在相当一部分普通市民,在将个人闲置资金用于民间借贷。不少借贷是通过

各种“中介方”来实现借、贷双方的对接。

林业的同学便是一名“小中介”。林业介绍,其同学开了家投资公司。平时除了做一些零星外贸生意,就是做融资对接,然后抽取提成。林业也在担忧,一旦借贷者虚构一个项目,或者成立一个空壳公司,自己很可能血本无归。

林业的担忧并非没有由来。继厦门市近期连续爆出民间高利贷崩盘大案后,石狮最近连续两起民间借贷资金链断裂案,其中一个牵涉上亿元资金,除了向社会民众融资外,还有担保公司和银行牵涉其中;另一个银行职工向熟人借款几千万元后,卷款跑了。

上海一位律师称,现在通过民间借贷产生的违约情况正在加剧,“建设工程公司比较多。因为建设工程公司很多设备、材料都是租来的,他们的工程款也大多靠贷款。”

(忻尚伦)

# 李娜签约泰康人寿全球代言人

7月14日下午,泰康人寿宣布签约中国首位网球大满贯冠军李娜担任其全球形象代言人。泰康人寿成为继奔驰之后,李娜的第二个顶级赞助商。这也意味着,第一个“中国面孔”的企业标识将伴随李娜,征战世界各大赛场。据悉,这是泰康人寿首次

启用形象代言人。据了解,今年是泰康人寿成立十五周年。泰康人寿董事长陈东升在发布会上表示,十五年来,泰康人寿已经发展成为持续健康发展的大型保险金融集团,拥有了3家子公司、超过3000亿资产、超过6100万客户、累计赔付近

70亿、上缴利税近70亿,提供30万就业岗位。

长期以来,泰康人寿执着于对外打造“青春、时尚、健康”的品牌形象,对内塑造“追逐梦想,不断超越”的企业精神。李娜在欧美强手如林的网球赛场上,夺得亚洲首个大满贯冠军,尤其是她展现出来

的面对困境的韧性和敢于挑战、渴望胜利、执着追求的精神风貌,与泰康人寿倡导的企业精神多有契合。

陈东升表示,泰康人寿牵手李娜,对双方来说都是一个新的起点,泰康即将迈入新的十五年,李娜在登顶法网冠军之后也将踏上新的征程。在未来三年内,

泰康人寿将与李娜在多方面展开深度合作,“美丽娜”的形象将深入泰康人寿的营销渠道和6000余万客户中。泰康人寿还将为李娜提供寿险保单,中国网球界的“一姐”在拼搏精彩的同时,将拥有保险所提供的“泰康”生活。

(财金记者 王小平)



中英人寿 AVIVA-COFCO  
一生保障 | 在你左右

## 中英人寿品质论坛

Quality Life Forum



为你十分幸福  
WISH YOU HAPPINESS  
系列活动

“中英人寿品质论坛”推崇欣赏生活、享受生活,通过分享、领略那些智慧的话题和美好的事物,将都市中优雅写意的生活理念发挥到极致。

2011年,中英人寿“品质论坛”将围绕时下最为热门的幸福话题,邀请著名专家学者和社会知名人士,就“健康养生享生活”、“聪明投资享未来”、“幸福未来心开始”三大主题,与中英VIP客户面对面对话交流。



**李智**

中国养生保健协会专家,中国中医科学院主治医师,北京市老年病协会会员,中国教育电视台《东方名家讲坛》、北京电视台《养生堂》节目主讲中医养生,《养生大世界》杂志特约专栏作家,被誉为中医界的于丹。

2008年担任北京奥运会中医国际形象大使,代表中国在奥运会上做英文发言,并向所有参赛国的参赛运动员,队医做运动针灸讲课。

● 论坛时间: 2011年7月23日 14:30-17:30

● 论坛地点: 济南索菲特银座大饭店六层大宴会厅