

帅小伙为还房贷“出租自己”

迅速成为论坛红人,四天已接四单生意

本报记者 冯琳 实习生 戎积

出租房子,出租车子,出租相机……网上的出租广告随处可见,大家对此早已屡见不鲜。不过,日前一条“出租本人”的帖子成功捉住了人们的眼球,迅速走火山东大学威海分校论坛和爱威网。

缘起

房子很沉重 他想创业来挣钱

1987年出生的翟高波,5年前毕业于一所大专院校。经过五年的努力,现在担任一家仪器公司的车间组长,月薪3000元。

以前每个月3000元的工资还可以,但翟刚刚买了房子,每个月要拿一半的工资要还房贷,还要存些钱,剩下的钱根本不够花了。翟建波说:“最近刚买了房子,一个月还1500元,听着不多,可是要还25年,而且现在物价真么高,3000元根本不够花。”

翟高波告诉记者:“除此之外,一直陪在我身边的女朋友,也因‘门当户对’的观念,与我暂时分开了。”

翟建波现在的工作单位是威海高新区新北洋子公司,每天工作时间为8个小时,没有双休日。为了赚更多的钱,他经常加班。

住着一间需要还25年才可以还完的房子,面对一份失败的恋情,翟高波开始寻找其他工作。翟认为他不是游手好闲的人,会用自己的力量证明可以成功,也可以给别人幸福。于是,“出租自己”的点子诞生了并迅速付诸实践。



为了还房贷,翟高波决定“出租自己”。(翟高波供图)

创业:

帖子刚上论坛,他就一炮走红

翟高波所在的公司实行倒班制度,这个星期工作时间为早8:00至16:00,下个星期工作时间就会调整为16:00至00:00。每天8个小时的工作虽然不累,但是却让翟高波没了找另一份兼职的可能性。

一天晚上10点多,翟高波在上班时突然灵机一动,“既然自己找不到兼职工作,那就让工作来找自己。”翟高波打算将他的闲暇时间出租,有偿提供服务。“本人决定出租自己,为人提

供有偿帮助。项目具体内容包括陪护、陪玩,当出气筒、陪喝酒吃饭、代驾等,收费标准因人而异。”翟高波发帖说。

针对现在大学生毕业、放假时期的回家高峰期,他进入山东大学威海分校论坛发帖,开始试水,却没想到会因此一炮走红。发在山东大学威海分校论坛上的该帖内容引起轩然大波,短短三天不到的时间,已有300多人浏览过此贴,14人回复。随后翟高波又在爱威网上发帖宣传。

四天接了四单生意,他会看人要价

在帖子中,翟高波称他提供五项服务:陪护、陪玩、出气筒、陪吃饭喝酒、代驾。

截至20日上午,帖子已发出四天。四天之中,翟高波共接到四单生意。其中两单是将学生送到火车站,一单是帮市民提东西,另一单是帮市民买东西。

在送学生去火车站的生意中,翟高波将沉重的行李从山大威海分校门口送到火车站,路上耗时接近两个小时,他还要掏回来车费,翟高波却只收了10块钱。晚上七点,翟高波陪一位市民在环球买东西,并将

其送回旺岛,他收了30块钱。

翟高波说:“收费遵循的是共同协商,你情我愿。我不会挣学生的钱,他们的钱是父母的。那些实在需要帮忙而又没钱的人,我也会无偿提供服务。但是已经有工作的人,我会按照正常价位收费。当然,时间不同,价格也不一样,晚上十一二点肯定比白天要高一些。”

他也不是有单必接。翟高波告诉记者,前天有个顾客给他打电话说,让他常年帮忙照顾老人,“只能拒绝,因为我要上班,时间不允许”。

接到不少骚扰电话,他希望非诚勿扰

发帖第一天,翟高波的朋友建议说:“现在的骗子太多了,没有人会相信。你还是算了吧。”

翟高波为了证明他是“真的”,将自己的真实姓名、地址、照片、手机号公布在帖子中,不料惹来了许多骚扰电话。“有一个人问我是不是求包养。”翟高波摇摇头,脸上露出了无奈的笑容。

其实翟高波在帖子中对已经明确标出不提供违法国家法律、伤人自尊及侮辱人格的帮助,但是很多人还是不相信。不过翟高波说他坚持下去:“因为这份工作不是我的兼职,我当它是另一

半工作。”

“我很早之前想过靠帮别人排队赚钱,当时就有朋友说我的点子不靠谱。现在我觉得这项出租自己的业务比帮人排队的业务范围更广,当然又有人觉得不可行。可是,不去‘行’怎知‘不可行’呢?”翟高波说。

记者问他是否觉得得到别人的赞同很重要。翟高波回答说:“我觉得别人的赞同并不重要,这是我想自己的想法,我就要去实现。我又不是在干坏事,我这是合法劳动,别人没有权利阻止,他们也不该不认可。”

人物简介:

他是公司里的技术骨干和点子大王

作为车间组长,翟高波平时就是公司里的技术骨干,曾多次在设备改进、提高效率方面提出宝贵建议。私下里,他经常为同事出谋划策,是名副其实的“点子大王”。

在空余时间,这个年轻小伙喜欢旅游,曾经去过河南郑州洛阳、青岛、临沂、泰安。旅游让翟高波可以了解各地风土人情,又给了翟高波敢于创新的精神,思考开拓不同方式,体验不同生活的激情。

“出租自己这个点子也是有一天我偶然想出来的,跟我平时想其他点子一样突然。”翟高波说,然后我就决定去实现它,没想到能这么快就引来这么多人关注。

对于现在那些有梦想却不敢实现的人,翟高波建议说:“要不断鼓励自己,踏出第一步,就离实现近了一步。”正如他现在刚刚起步的“出租”事业,翟高波相信会得到越来越多的人认可。

“如果坚持下来就真的长大了”

一个小报童生病了也不放弃,每天坚持卖报40份



本报威海7月20日讯(记者 林丹丹 实习生 王守凤) 20日早上,在利群站点处,像往常一样,小报童们纷纷前来领报纸。一位中年人从不远处来到领报点,在小报童中显得格外醒目。

这位中年人是报童张萌沁的爸爸。以往每天早上张萌沁都会和爸爸一起数报纸,插报纸,今天她却没有来领报纸。“张萌沁感冒了,但是今天还要坚持去卖报,我只好来替她领报纸,然后再让她再去卖。”张先生说。

原来前几天下雨,张

萌沁不小心淋雨感冒了,身体一直没有好转的她,仍然坚持卖报纸。

张先生说:“我昨天就劝孩子别卖报纸了,身体不好就休息一天。”但是一直拗不过要强的张萌沁,“在家里孩子硬缠着让我来替她领报纸,不想让他太辛苦,不给她加量也不给她减量。”

自从参加营销秀,张萌沁一直坚持每天领取40份报纸,一直坚持到现在,她说:“自己能坚持下来就真的长大了。”截至19日,张萌沁在营销秀中已卖出410份报纸,即使发烧时也不间断卖报纸。



▲小报童们大声喊,卖报不遗余力。

本报记者 王震 摄

报童感言

我要争取拿“全勤”

我已经是“老报童”了,通过去年一年卖报纸积攒了很多经验,也有着很多感想。

记得第一天我抱着齐鲁晚报免费发的30份报纸,结果不到两个小时就卖完了,心里感到非常自豪,但是也特别累。接着往下几天,一份一份的叫卖,一个人一个人的问,看着手中的报纸,越来越少,心里甜滋滋,感觉像是吃了水蜜桃一样。而且也体

会到了挣钱真不容易,爸爸妈妈应该也是这样。

两年卖报,我有过要放弃的念头,但是我想了想将来也不可能因为害怕累而放弃工作,所以我告诉自己,以后不再乱要零花钱,每天多帮妈妈干家务,学会节省消费。每次卖报纸前,我都会对自己说一句话:“加油!加油!我是最棒的!”(高区一小四年级(4)班 张嘉裕)

营销大赛排行榜(截至7月20日)

| 姓名 | 卖报总量(份) | 王凯恩 | 640 |
|-----|---------|-----|-----|
| 李沛霖 | 1170 | 郭威秀 | 550 |
| 张昊威 | 1130 | 张雪怡 | 530 |
| 张嘉裕 | 930 | 董钰林 | 530 |
| 刘雨航 | 910 | 田颖杰 | 485 |
| 张乐 | 910 | 张萌沁 | 450 |
| 张赞璐 | 831 | 毕国林 | 410 |
| 张娟娟 | 740 | 杨莉娜 | 340 |
| 冯蕾 | 720 | 辛侠娇 | 330 |
| 宋一航 | 650 | 孟涵 | 290 |
| | | 付瑶 | 250 |

【注】:营销大赛每期设置金奖2名,奖金各500元;银奖3名,奖金各300元;铜奖10名,奖金各200元。本报记者 冯琳 整理