

●提醒

尽量不要
早晨5点前取报

25日,泰城几名报童早晨5点前就来到了火车站邮局,但由于领取报纸的时间集中在5点半到6点,因此这些报童往往需要排队近一个小时才能领到报纸。

25日早晨6点50分,记者在火车站邮局看到,三四十名报童在排队领报。报童任硕订了200多份报纸,身边插好的报纸已经有厚厚一叠。他告诉记者,他早晨5点就到了邮局,由于今天来报时间比平时晚,他足足等了1个半小时才领到报纸。“我每天早晨4点10分起床,然后从科大步行到火车站领报,在路上走1个小时才到。”任硕说,爸妈工作很辛苦,不希望早晨打扰父母休息,因此才决定步行。“4点多走在大街上,路上行人很少,开始有点不适应,现在已经习惯了。”任硕说。

记者了解到,火车站邮局发报时间集中在5点半到6点左右,报童没有必要早晨5点前就赶到领报点,充足的睡眠才能保证白天卖报的精力和身体的健康。

本报记者 侯艳艳

●来信照登

实践对孩子的
引导很重要

报童家长 苑洪国

这段时间,泰安的大街上多了一道风景:身穿黄T恤的报童走街串巷,售卖报纸。看到孩子们顶着烈日、流着汗水的认真模样,就会想起自己小时候的一些事情。

记得小时候家里很穷,我曾经把最宝贝的小人书拿到镇上去租:拉上两根铁丝,把小人书一本一本挂上去,“画童营销秀”就开张了。那时候辛苦一天,才赚一毛多钱,可也因为多少为家人分担了,感觉很开心,至今也难忘。那天看到“报童营销秀”活动启事,我毫不犹豫给孩子报了名。

女儿今年8岁,她开始卖报后我和她妈妈经常谈起孩子的变化。孩子的主动意识和责任意识增强了,她每天早上5点准时起床,改掉了赖床的习惯。记得活动进行到第五天的时候,她不小心把膝盖磕破了,仍坚持出门卖报。其次,孩子有了理财意识,上街之前数遍钱,卖完后数遍钱,赚的钱都分文不少地放进自己的储钱罐,再也不会乱花钱了;孩子和外人的沟通意识增强了,她开始主动跟陌生人讲当天的主要新闻,动员大家买报纸。孩子还有了些生意头脑,会分析哪些人会买,哪些地方卖得快,还给妈妈提了一个建议,说在某个地方要是开个早餐店肯定很赚钱,惹得我们都哈哈大笑。

“事非经过不知道”,书本上讲的东西和空口的说教对孩子都是苍白无力的,社会实践对孩子的引导和教育至关重要。孩子经过“报童营销秀”活动,对学习、社会、金钱肯定有了更多的认识 and 思考。

本报记者 侯艳艳 整理

卖报啥滋味
微博秀出来

自从公布了微博的网址之后,7月25日又有报童在微博上发表了自己的感受。

小佳:参加了“报童营销秀”活动后,我知道了爸爸妈妈赚钱不容易,我应该好好学习,天天向上,为爸爸妈妈做力所能及的事,不让爸爸妈妈操心。也希望我的报纸越卖越好!祝大家暑假玩得高兴、愉快!

李佐姿:昨天有一个叔叔买完我的报纸还送给我一瓶饮料,虽然是最不喜欢喝的核桃露,但是心里甜滋滋的。

微博网址: <http://t.qq.com/jinritashan>,在找人中查询“齐鲁晚报-今日泰山”的名称点击收听,广播自己的声音即可。

本报见习记者 白雪 整理



报童李家昌卖报时,后背已经湿透。本报见习记者 赵苏炜 摄

报童战酷暑迎挑战

天气炎热
报纸销售量不减

本报泰安7月25日讯(记者 王颜)最近几天天气炎热,但记者发现,报童在街头卖报的热情随着天气的变热更加高涨,有的报童每天的销售量不仅没有减少,反而增加了不少。

25日一早,记者来到火车站邮局看到,前来领报纸的家长 and 报童已经排起了长长的队伍。

“昨晚下了场雨还是不见凉快,大热天上街卖报对孩子来说真是一个不小的考验。”几名家长凑在一起说。早上7点30分左右,记者在火车站银座商厦附近看到,8岁的苑青青手里拿着大喇叭,一边走一边不停地叫卖。“真是没想到,天气这么热孩子还能坚持下来。”苑青青的妈妈笑着说。

近几天天气闷热,本来以为孩子能放弃,没想到每天依然早起上街卖报。“说实话,作为家长都快坚持不了了。”苑青青的妈妈笑着说。

上午9点左右,在大润发超市附近,报童董辰宸抱着厚厚的报纸淹没在人流中。随着气温越来越高,董辰宸脸上已经满是汗

水,T恤衫也已经被汗水湿透。“今天我的目标是卖150份报纸。”董辰宸告诉记者,三天前他每天还是卖100份报纸,最近,他给自己制定了更高的目标。“每天早上早起,一般150份报纸要卖到中午,昨天中午12点才将卖报纸卖完。”董辰宸说,虽然天很热,但他还是可以坚持。

每日
一星

今日出镜 王雨昂 年龄 13岁

上海来的“编外”报童



王雨昂(左)和弟弟一起去卖报。本报记者 侯艳艳 摄

王雨昂是从上海来泰安陪弟弟卖报的“编外”报童。25日,他不顾感冒头疼,依然坚持早起卖报。

25日早晨,在火车站邮局,一名没有穿戴报童特别显眼的,正在帮一名报童插报。记者了解到,这名男孩叫王雨昂,今年13岁,是特意来帮做报童的堂弟卖报的。“我在上海读书,叔叔和奶奶都在泰安生活,我很喜欢弟弟参加的这个活动,因此决定暑假在泰安和他一起体验下生活。”王雨昂说,弟弟今年11岁,弟弟卖报

的时候如果遇到什么不顺的事情,他可以帮忙解决。“我们哥俩在一起,总比孤身奋战好得多。”王雨昂说话像个“小大人”,语气里充满了对弟弟的关爱。

“我每天早晨起床要摘角膜塑形镜,摘眼镜需要20分钟左右时间,哥哥起床后就先来邮局排队,我随后才能赶到。”报童王业哲说,“哥哥为了早点领到报纸,每天早晨4点多就起床来邮局排队,就连感冒了也不例外。”王雨昂告诉记者,他这两天感冒了,而且头疼,咳嗽,但每天早起已

经习惯了,早晨吃药后就骑车来到邮局。“今天订了80份报纸,比前几天要多,生点小病没什么的。”王雨昂说。

“虽然我不是正式报童,但这两天卖报我学到了不少东西。”王雨昂说,卖报最能锻炼毅力,以前也许卖几份报纸就烦了,但现在为了卖完80份报纸,必须坚持早起,卖完所有报纸才回家。“坚持到底就是胜利,我和弟弟不会放弃的,一定坚持到最后。”王雨昂说。

本报记者 侯艳艳 实习生 王苗苗

第二期活动引来“大龄”报童

本报泰安7月25日(记者 王颜)本报联合泰安市嘉信汽贸有限责任公司举办的“报童营销秀”活动在泰安引起强烈反响。25日,有一名22岁的大学生也想报名参加。

25日下午,“报童营销秀”报名点来了一名大龄报童。这名报童名叫唐跃,今年已经22岁了。说起报名参加“报童营销秀”活动的初衷,唐跃说,25日上午,他去火车站买票时,碰到了一名小报童向他推销报纸。他觉得好奇,便问小报童一天能卖多少份报纸。“小孩跟我说,一天他能卖200份报纸。”唐跃说,当时听到后感到很震惊。一个不起眼的小孩居然有这么大的能力。“大学毕业后我就开起了网店,空余时间比较多,觉得这个活动不错,也想跟小孩子较量一下。”唐跃笑着说,不过,他觉得自己肯定卖不过小报童们,年龄大可能会给他带来不小的阻碍。

报童必读

参加活动的报童,每人可获得价值15元的30份齐鲁晚报,作为启动资金,主办方将为每个参赛者发放T恤衫、太阳帽、雨伞及书包。第一天30份报纸卖完后,从第二天起,报童将根据自己的能力购买齐鲁晚报进行销售。活动结束后,启动资金及活动中的盈利归参赛者所有。另外,中国人民保险有限公司泰安中心支公司作为该活动的协办单位,为参加活动的报

童提供保额2万元的人身意外伤害险和保额5000元的意外伤害医疗保险。

“报童营销秀”招募报童以中小学生为主,采取自愿报名的方式。为保证参赛学生的人身安全及信息真实,报名必须由家长到报名现场进行确认。学生家长须携带个人身份证件及报名学生的学生证或户口本、两张一寸照片报名。

泰安报名地点:长城路时代明珠大厦12楼齐鲁晚报办公室;东岳大街东段唐警路北首向东200米路北

东风日产嘉信专营店。咨询电话:18653881078、18653881003。

新泰报名地点:新泰市府前街新泰业宾馆4楼,齐鲁晚报新泰专题部;新泰市迎宾大道中段大转盘南888米路西东风日产新泰嘉信专营店。咨询电话:18653881019。

肥城报名地点:肥城泰临路上海世纪城302室,齐鲁晚报肥城专题部;肥城市泰临路家具大世界东邻洪双汽贸。咨询电话:18653881021。