

“卖报不是为了拿奖”

选手闫文超说,他参加营销秀就是想挑战自我

在育才中学上初中的闫文超说起他卖报纸的动机,不是竞争金银铜奖也不是赚钱,而是想从卖报纸中挑战自我。他说,如果每一份报纸都能很容易就卖出去,那就没意思了,只有通过努力卖的多,才能感觉到卖报纸的乐趣。

“如果把卖报纸比喻为登山,每次都能很容易的登上就感觉不到成功的快乐了,只有先经历过一片荆棘后,再登上

高峰才会有那种成功的喜悦。”闫文超看起来很腼腆,说话声音不大,但一谈起这种不断挑战自我的想法,他就掩饰不住内心的激动,“只有经过挑战才能真正体会到‘会当凌绝顶,一览众山小’的意境。”

“今年的营销秀我组织了一个团队,我们每次拿的报纸不算多,也没想过要去竞争奖项,只是想从卖报纸的经历中不断挑战自己。有时候一两个

小时卖不出一份,那时的心情很糟糕,甚至都不想卖了,卖不出报纸会让我有挫败感,可是坚持到最后,我就战胜了它。”闫文超说到这里皱了一下眉头,好像在回味卖不出报纸时的心情,但是很快就恢复了他坚定的神情。

“不管能不能卖出去,我也希望得到一种肯定。如果得不到肯定,心里会不舒服。如果那个人不买报纸,只是

对我笑一下,我也就满足了。”

“如果一件事有重复的机会让我去做,我就会渴望失败。因为失败的越多,总结的经验就越多,成功的机率也会越来越大,带来的喜悦会更大。”闫文超把卖报纸当成了体验人生的一种经历,“我不害怕失败,失败越多,我就会变得越勇敢。”

本报见习记者 窦晓薇



别看我们小,我们最给力

营销秀“年龄最小报团”成报童明星

今年,圣荣小学1年级3班的5名7岁小朋友潘紫瑶、王心月、杨馨越、王秉森、冯钰娇,组成了该届营销秀的“年龄最小报团”,小小报团表现优秀,家长们不免赞叹,这几个孩子“很给力”,每天起的比爸爸妈妈都早,虽然放暑假却变得更勤快了!

25日上午7点30分,圣荣

广场北门早已经热热闹闹,这五个小朋友开始集合,爸妈代表将报纸分别发给5名小朋友,然后朋友们开始向准备上班和出门买早餐的叔叔阿姨们推销报纸,在门口卖早餐的李女士说,这么小的孩子能通过卖报的方式锻炼一下,很不错,而且也能学会如何与人更好的交流,现在这帮孩子起的早、勤快,都是些好孩子。

刚从小朋友手中买过一份报纸,乐呵呵的门卫张师傅高兴地说,每天都支持他们一点,多一点支持,他们就多一点鼓励,不管卖多卖少,有机会大家都应该给予他们应有得赞许和肯定,这样的活动在一定程度上是锻炼了孩子们的身心,更应该鼓励支持了。

本报见习记者 李小凯

营销小贴士

有的小选手忙碌碌一天,却业绩平平,是因为他们太笨吗?不,人天生就没有“笨”与“聪明”之分,重要的是他们在与客户的沟通中没有找到推销的技巧与方法。在此,我们推出一些成功人士的推销经验,与营销秀的新老选手们共同分享。

推销技巧之六:表情是无声的语言

表情是一个人内在精神的外部表现,是自然而然流露出来的,不是假装出来的,任何人都不能装出来让人感动的表情,你要想推销自己,就要有真诚的态度,有了真诚的态度,

你就会产生自然动人的表情,才会感染顾客。我认为,当非语言的行与说话的内容冲突时,非语言的行为远比说话更具影响力,换言之,接触,姿势,手势以及面部,远比说话重要,并决定信息传递的感觉。所以,你在顾客面前一定要言行一致。因此,当你与顾客沟通时,想要与对方迅速达成亲和关系的话,就要了解说话与肢体语言是建立亲和关系的重要因素。

下期将介绍推销技巧之七:避免与顾客发生争执

童眼看社会

迈出第一步,离成功就不远了

“我感觉万事开头难,迈出第一步是最难的,但是只要迈出去了就离成功不远了。”赵妍从赶集卖报纸有感而发。

“齐鲁晚报,五毛一份!”记者在友谊集市被一声清脆的声音吸引,原来是营销秀的赵妍在卖报纸。她的吆喝声胜过了熙熙攘攘的集市声,也招揽了很多顾客。

赵妍说,她刚开始的时候就是拿着报纸在集市里转悠,没有吆喝过,总开不了口,战胜不了自己,在学校里自己就是一个内向的孩子,话不多,声音也不大。但是妈妈鼓励她,说只有大声喊出来让别人听见才会有人知道,知道了才能来买,于是经过一番思想斗争,她就鼓起勇气吆喝了一句,“齐鲁晚报,五毛一份”,没想

到效果非常好,很多听见的人来买她的报纸,每天进步一点,现在她也就不觉得不好意思了。

要不是赵妍告诉记者她之前的样子,记者一点也联想不到之前声音不大话不多的她,在集市里一声一声地吆喝着“齐鲁晚报,五毛一份”,声音很大,很清脆,没有一丝的怯懦,很多人都是听到了她的吆喝声,喊住她买报纸。

赵妍说,她通过卖报纸战胜了自己,勇敢迈出了第一步,大声喊出了第一句,她现在越来越自信了,以前遇到什么事都是寻求家长的帮助,现在自己的独立性更强了,她说迈出第一步的感觉很棒,这次经历让她印象深刻。

本报见习记者 丛书莹

卖报微博

卖报需要要认真,认真是一种态度。

——王艺迪

希望通过卖报让爸爸妈妈知道,我也很坚强,祝福爸爸早日康复。

——赵洪光

我的梦想是当一名交通警察,每天卖报看到乱糟糟的路口,我就更坚定了我的梦想。

——刘泽霖

卖报让我学会与人交流,原本内向的我改变了许多,妈妈都说我变活泼了呢。

——赵妍

齐鲁晚报暑期营销秀 第二期报名开始啦!

本期成绩优异选手除奖金外还将有以下奖励:
潍坊顶级影院万达电影城组织观看暑期大片
组织举办少儿才艺展示晚会
组织潍坊近郊实战CS对战

报名地点:潍坊市福寿街与北海路交叉路口金诺大厦10F

活动开始日期:2011年8月2日-2011年8月20日左右

潍坊市报名咨询电话:8538717 8538722 13573666787 4961664 18663667077

县区报名咨询电话:安丘:18674042976 诸城:6353502 高密:7255133 青州:3937517 寿光:5056000 15163675898

第二期活动赞助单位火爆招商中

招商热线:8538722 8538703 18663667077

