



投稿邮箱: dushichejie@sina.com

本周车市小当家:冯子乔(昵称:姐姐)

我爱红色“法拉利”

>>自报家门

大家好,我叫冯子乔,小名妞妞,今年三岁十个月啦!虽然我是一个小女生,但我对车的爱一点也不次于男生噢!我喜欢外形漂亮的红色车,喜欢“过家家”时扮成司机带大家出去玩。自从我会走了以后,我的车就多了起来,从小小的挖土机到现在骑的滑板车应有尽有。但是,我的最爱还要数舅老爷送的那辆红色“法拉利”了,刚开始开它时还需要妈妈拿遥控器帮我,我在家里左拐右拧,总跑不成一条直线,但没两天的功夫我就能娴熟的控制它了。于是我们把它搬到了楼下边的院子里,哈哈,这回我就可以大显身手了,加油门冲刺,挂倒挡倒车,拐弯需要打闪光灯……这些统统不在话下,就这样“法拉利”陪着我一天天长大,我希望等我长大了,能像爸爸妈妈一样有一辆真正的车,穿梭在城市的大街小巷,带爸爸妈妈去我最喜欢的游乐园!

>>车闻联播

亲爱的叔叔阿姨们,想玩漂移吗?2011“驭动生活”一汽丰田全国年度试驾会,8月6日至7日巡回至济南站啦!本次试驾会采用一汽丰田厂家布置的专业试驾场地,并有专业的赛车手激情漂移表演,快打电话或者去润华汽车主题公园济南润华丰田4S店报名体验吧!报名热线:13655419075

招募当家“车宝贝”啦!

本栏目报名要求——1、宝宝照片:儿童彩色单人照数张。2、宝宝档案:包括宝宝姓名、昵称、年龄、兴趣爱好等内容,字数在200字以内。3、宝宝与车的故事:以第一人称讲述宝宝的“汽车观”或汽车趣事,字数在200字以内。投稿邮箱:dushichejie@sina.com



润华服务 关爱终生

客服热线:0531-87299999 网址:www.runhua.com.cn

如何为爱车选择太阳膜

很多新车主为了避免太阳的暴晒,纷纷为爱车选择贴膜,而市面上车膜品牌甚多,价格也相差很远,车主往往拿不定主意。太阳膜专家说:其实选择车膜时把握住以下几个与质量密切相关的指标,肯定能选到好膜。

一、膜的透光度和清晰性。这是车膜中关乎行车安全最重要的性能,尽量不要选取透光度太低的膜,尤其是前挡膜,前挡应选择透光度在70%左右较为适宜。二、隔热性能。隔热率是体现窗膜隔热性能的重要指标,考虑到济南的春季短,夏季长,气温高、日照强的气候因素,窗膜隔热性能越高越好。三、防爆性能。优质防爆膜本身有很强的韧性,玻璃破裂后可被膜粘牢不会飞溅伤人,并且其抗冲击性能很强。四是紫外线阻隔率。高质量的膜,这个指标一般不低于98%,高紫外线阻隔率能有效防止车内的被人过量的紫外线照射,灼伤皮肤,还能保护车内饰防止太阳暴晒导致老



专业汽车美容产品

开瑞汽车领跑微车行业J.D.Power排行榜

“三位一体”理念策动服务升级

据悉,在J.D.Power亚太公司2010年中国CSI调查中,开瑞以802分力压业内群雄,领跑微车阵营,与一向以服务知名的宝马轿车同处“800分”的行列。开瑞汽车“以轿车的品质和理念,为消费者打造宜乘宜商的精品微车,创造微车行业的新标准”的战略思维,是其经济、方便、快捷“三位一体”的服务理念。

开瑞“整车3年6万公里原厂保修”政策远远高于行业平均水平,而“发动机10年质保”政策更是很多高档轿车都不敢提及的保证。

开瑞的售后服务,在注重经济性的同时,也注重为车主提供最大程度的便利性,300多家4S店组成的覆盖全国的服务网络,24小时服务电话,“包上门,包代步以及发动机十年保修”的“一诺三金”微车行业最高服务承诺是开瑞售后服务便捷性的基本体现。

在开瑞的维修大厅门口,张贴着详尽细致的各部件维修时限,不同部件的维修基本在几十分钟或者几百分钟内就能完成。开瑞的备件共享平台,使同一区域内的不同的经销商互通有无,配合协作,组成了一个高效的物流体系。(金惠)



“十万抽奖第一季”盛大开奖

——润华汽车大型抽奖活动奥迪站圆满结束

节,活动当天共为到场的100余组客户抽出10组奥迪原厂车模以及25张价值千元的中石化加油卡。

欢乐洋溢主题公园·“十万抽奖第一季”圆满结束

抽奖活动在神秘而有趣的魔术中开始,魔术师幽默风趣的语言和高超的技艺让现场观众惊叹不已。随后抽出的10组奥迪原厂车模立即吸引了所有观众的眼球,来自济南的李先生捧着手里的奥迪A6L车模兴奋地说:“太棒了,早就想要奥迪的车模,没想到今天就实现了,车模做得非常精致,谢

谢你们!”抽中了千元油卡的王女士则高兴的说:“润华的服务一直做得很贴心,朋友们都推荐我过来买车,结果刚买完就抽中了1000块的油卡,真是送奖送到我心坎里了!”

抽奖活动火爆进行·每周开大奖high翻天

润华汽车“购车有好礼,周周享惊喜”大型抽奖活动将持续一个月,每周日下午2点在指定品牌店内开奖,8月12日活动结束。7月31日,抽奖活动第二站将在润华丰田店举行,届时凡7月23日—29日在润华汽车济南各4S

店购车的客户均可参与。为保证购车客户能参与抽奖,请于7月31日14:00前持购车发票原件及车主身份证件到润华丰田店参加活动,逾期无效,惊喜多多,千万不要错过哦!

相关链接

润华汽车“清凉一夏欢乐购”大型促销活动还包括以下内容:

清凉一夏爱车季

活动期间,在润华汽车济南各4S店维修金额满规定数额(事故车除外)即送相应面值的维修

代金券,最高满300送100!

清凉一夏美车季

活动期间,在润华汽车济南同一4S店购买装具满1000(特价产品及优惠套餐除外)即可获赠相应面值装具代金券,最低买1000送200!

特价购车实惠季

活动期间,润华汽车还将推出多款特价车供客户选择,详情咨询润华汽车各品牌4S店。



润华集团股份有限公司
地址:经十西路京福高速西行四公里
(润华汽车主题公园)
电话:0531-87299999
网址:www.runhua.com.cn

十二年积淀 引领汽车行业新标杆

润华别克润通旗舰店荣耀起航

12年,润华山东润通与济南车市的共同成长;

12年,润华山东润通服务的客户超过了300000人;

12年,润华山东润通成为别克品牌的城市代言人。

风风雨雨中,润华别克·山东润通4S店的历程已翻过了12年。作为济南第一家成立的别克经销商,山东润通见证了济南车市成长。从赛欧、凯越,到君威、君越、GL8,再到新君威、新君越、英朗、陆尊,一款款别克新车从山东润通开进了消费者家中。

12年的苦心经营、不懈努力和始终如一,山东润通使20000多个家庭成了别克品牌的拥趸,“买别克,到润通”的口头禅也在省城广为流传。为了满足不断扩大的

别克车主的需求,在12周岁生日来临之际,山东润通即将搬入自己的“新家”。

十二年磨一剑
别克关怀继往开来

山东润通成立于1999年,是上海通用汽车在济南的第一家别克授权销售服务中心。不仅拥有完善的售后服务网络,同时为广大用户提供集新车销售、配件供应、维修保养、24小时紧急救援、GMAC金融贷款、诚新二手车、汽车美容装潢、汽车园区挂牌、汽车检测线等多元化服务。

依托润华集团良好的社会声誉和服务品牌,通过独具企业特色的优质诚信服务,12年来,山东润通的经营业绩在省内一直名列前茅,

取得了累计整车销售超过20000辆,累计维修突破300000辆次的优异成绩。

12年是一个循环的终点,也是另一个循环的起点。山东润通将继续秉承别克汽车为客户提供优质专业服务的理念,并且充分借鉴在山东市场积累的汽车营销资源及成功的市场运作模式,积极进行市场开拓,不断完善自身服务体系,让更多的消费者能够体验到别克汽车带来的全新生活方式。

软硬件设施升级
品质服务更上一层楼

山东润通别克旗舰店位于润华汽车主题公园(经十西路京福高速西行4公里路北),将于2011年8月7日正式

营业,其占地面积和硬件设施水准均为省内最高标准的别克4S店。

全新4S店更突出别克品牌中的现代、大气、激情、进取的个性元素,档次和品位更高,更加年轻化。除展示别克新形象之外,全新展厅也为别克各经典系列产品增添了时尚元素。

客户休息区设施丰富,划分为豪华汽车影院区、儿童游玩区、饮品区、茶艺区等区域,消费者可以享受到更高品质的服务。维修车间28个工位,开辟快速保养、预约保修、车友会专用快修工位各5个,从而保证实现快修、预约零等待,使用户维修更加快捷便利。

12年已经过去,山东润

通迎来了新的开始。立足新环境,站在新起点上,山东润通将面临更多的机遇和挑战。我们有理由相信,在过去12年积淀基础上的山东润通,会创造下一个辉煌的12年!

相关链接

为庆祝润华别克·山东润通乔迁全新旗舰店,提前引爆12周年庆大回馈活动:

十万“油”“礼”大派送

购车赢取千元油卡、原

厂车模等精美大礼!

清凉一夏美车季

购车用品满额即可获赠

代金券,多买多赠!

城市“精理”

人计划升级

新君越升级

不加价,日供仅需

19元,手续五免一

小时审批,便利快捷又实惠!
维修保养,将实惠进行到底

维修保养满额即可获赠代金券,机油保养升级,并有机会获得车内烟雾消毒杀菌一次,维修保养更舒心!

置换评估免费享,评估购车送保养

享受别克诚新二手车专业评估师的现场免费评估,

置换成功新车送保养!

纪念版车型炫目登场

君威、君越、英朗纪念版炫目登场,超值欢乐购!



润华别克·山东润通4S店
地址:济南市经十西路京福高速西行4公里
(润华汽车主题公园)
服务热线:87527681