华夏银行潍坊分行成立两周年

召开银企座谈会商讨未来发展

11月18日,华夏银行潍坊支行迎来两周年行庆日。11月17日上午,华夏银行潍坊支行在丽景大酒店举办“合作共赢、共同发展”——华夏银行潍坊支行开业两周年行庆暨银企座谈会。

经过短短两年的发展历程,华夏银行潍坊支行正逐步蜕变成潍坊地区最具活力、最有魅力的商业银行之一。华夏银行拥有“融资共赢链”、“现金新干线”、“出口票证通”、“华夏钛金信用卡”和获得“第二届中国中小企业最佳融资方案”的私营企业主贷款等一批品牌产品,在市场上享有盛誉,市场份额在业内名列前茅。

17日,福田雷沃、滨海投资、恒联铜板纸等20多家企业出席座谈会。座谈会主要围绕在当前宏观经济形势下,企业的发展存在哪些困难和问题;企业对银行在创新产品和服务上,有哪些建议和策略;在以往的业务合作过程中,华夏银行在服务和产品上还存在哪些问题,还有哪些需要改进的地方进行讨论。

针对当前经济形势严峻,华夏银行潍坊支行表示将充分发挥产品优势,运用业务合作推介会、银企洽谈会等交流平台,进一步加强与本地优质企业的联系与沟通,深入了解企业经营情况和资金需求,加大信贷支持力度,为进一步优化潍坊市投资环境作出贡献。

据了解,华夏银行是一家全国性股份制商业银行,为全国第五家上市银行。目前,华夏银行在全国各地的营业机构已达413家,与境外近1000家银行建立了代理业务关系,建成了覆盖全球主要贸易区的结算网络。

多年来,华夏银行坚持高质量发展的办行思想,坚持质量、效益、速度协调发展的良好态势。华夏银行的快速发展受到公众和业界的关注和认同。在2011年7月出版的英国《银行家》杂志世界1000家大银行评选中,华夏银行按资产排名第115名;在2011中国企业500强中排名第306名、中国服务企业500强排名第96名、中国企业效益200佳排名第67名。客户服务中心“95577”被人民日报等媒体评为中国金融呼叫中心“客户满意十佳品牌”和“十大影响力品牌”。

本报记者 丛书莹

泰康人寿潍坊中心支公司开始保单年检

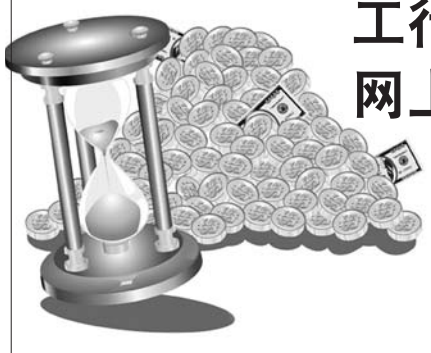
很多投保人在投保后,将保单束之高阁,没有及时对保单的有效性等权益进行审视,致使保单权益受到损失。临近年末,泰康人寿提醒,莫忘为家庭保单做一次仔细全面的“年检”。

自2010年起,泰康人寿潍坊中支保费部对全市近300名续期专员进行了严格挑选和服务水平的培训,强势启动了“保单年检服务客户大回访”活动,分批次邀约老客户到公司参加一系列的知识讲座等活动,通过专业、科学的工具,系统性的对客户保单进行年检。2011年,泰康人寿潍坊中支保费部在去年保单年检会的基础上,借助“客户服务节”和“泰康人寿成立15周年”等活动再次对所有老客户进行了保单年检升级服务,协助客户开通电子化服务平台,使做到不出家门,即可享受泰康人寿高效便捷的客户服务。

据了解,保单年检主要针对联系方式、缴费和保单效力、服务人员是否更换、生存金是否已领取、保障是否全面等项目进行年检。通过保单年检,让客户更加清楚自己的保险权益,更加体会到了泰康人寿专业规范、亲和诚信的服务理念,真正认识到“买保险就是对生命的尊重”。另外,建议家中购买了不止一张保单的市民制作一张“保险一览表”,列明每张保单的缴费时间、投保人、受益人、保障利益、保险收益领取时间、缴费帐户、相关保险公司的全国客服电话、营销员电话等等重要信息,这样下一年再为保单做“年检”的时候就可以一目了然。

泰康人寿保险股份有限公司
TAIKANG LIFE INSURANCE CO., LTD.
www.taikang.com
客服热线:95522

工行首推全网络化网上商品交易市场融资业务



由于网上商品交易市场的商户完全采用网络化方式进行在线交易,资金的使用频率非常高,对更快捷、高效的融资需求十分迫切。为此,中国工商银行专门推出了网上商品交易市场融资业务。

小微企业只需开通网上银行,即可凭借手中持有的电子仓单,在网上商品交易市场在线平台上自助发起融资申请。工商银行的系统将自动处理客户的申请信息,并根据客户的质押仓单、在线交易资金需求量和历史交易信用等因素来确定贷款额度。据了解,这种从融资业务申请、合同签订到提款还款全流程采用网络化服务的融资模式在国内尚属首创。

相对于传统的银行信贷模式,全网络化的融资服务具有独特的优势。首先,网上商品交易市场和银行通过系统的交互处理,使得小微企业通过商品交易平台即可办理融资业务,而且融资业务的申请、合同签订再到提款还款都通过网上操作,大大提升了融资业务的便利性和办理效率。同时,通过系统实时监测货物每天成交价和货物仓储状态,并根据后台预警模型进行精确化风险定位,创新了风险管理模式。

刷金穗信用卡消费分期乐分享

金穗贷记卡消费分期付款业务是指中国农业银行根据持卡人的申请,向商户一次性支付持卡人所购商品(或服务)的消费资金,并根据持卡人要求将消费资金分期通过持卡人贷记卡账户扣收,收取一定的分期手续费,持卡人按照每月入账金额进行偿还的业务。

特点:

1.申请该业务的消费可不受消费地点和商品服务的限制,只需交易符合我行条件,每月支付一定手续费,即可申请办理。

2.分期付款按期偿还不收取任何利息。

3.分期付款手续费按期收取,持卡人若提前还款更省钱。

适用人群:

分期付款业务只向贷记卡个人卡主卡持卡人提供。

适用条件:

人民币单笔消费交易金额最低为500元,最高为持卡人信用额度(不包含临时额度调整和超额还款的部分)。

可选期数:

提供3期、6期、9期、12期和24期自由选择(每月为一期)。

申请方法:

1.从刷卡消费次日至到期还款日前三天,可向我行申请分期付款。将本人姓名、卡号、交易金额、交易时间、联系电话发送邮件至abc@abchina.com,或致电客服电话800-819-5599按7号键进行申请。

2.提出办理分期付款业务申请。

3.我行受理申请后将尽快处理,处理结果将以短信方式告知,持卡人若有疑问可致电800-819-5599或021-61195599查询。

中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA
潍坊分行
客服热线:95599

招商银行推出贵宾客户子女国际冬令营活动

招商银行潍坊分行本着“因您而变”的客户服务理念,为给高端客户提供更加优质的个性化服务,与新东方国际游学拟联合举办“招商银行贵宾客户子女国际冬令营”。

此次冬令营主要3个行程活动:

一是悉尼市中心留学生活体验营。主要参观悉尼大学、悉尼科技大学、墨尔本大学等,并在悉尼大学跟校方深度交流;入住澳洲友好家庭,根据英语水平分班学习,深度体验留学生活;游览悉尼、墨尔本、卧龙岗、大洋路等名地,摒住呼吸感受澳洲的天然美景!游学时间自2012年1月17日至2012年1月31日。

二是伦敦市中心留学生活体验营。主要游览美丽的大学城—剑桥,体味再别康桥的意境;入驻英国家庭,感受英语气氛;参观布莱尔、克林顿、撒切尔夫人等世界名人的母校——牛津大学;参观杜莎夫人蜡像馆、大英博物馆;游览泰晤士河两岸风光;在牛津街自由购等。游学时间自2012年1月16日至2012年1月30日

三是新加坡留学生活体验营。行程自2012年1月28日至2012年2月3日。

招商银行贵宾客户子女游学团作为单独组团,在线路、活动安排方面享有新东方的更加优质的特别服务安排。有意向者可以到招商银行潍坊分行各网点咨询并报名。参团年龄范围:澳洲团10-23周岁,英国团12-23周岁,新加坡团8-15岁。

祝秀杰