潜新闻 深入更有价值

编者按

在“煤老大”牛起来的今天,热企不断寻找突破口,千方百计准备一冬的“口粮”。夏天煤价较低,但补贴难到位,热企只能望“煤”兴叹,等资金到手,煤价也涨起来了。不少热企盼着增加补贴、提前拨付,这样储煤时就不至于捉襟见肘了。

夏季便宜没钱买 冬季有钱价又涨

供暖储煤:为何总错过黄金期

本报记者 王光照 赵丽

▶23日,在省城北郊热电厂,工人正在火车上卸载从山西运来的煤炭。 本报记者 周青先 摄

进入供暖季,省城的热企越发因煤绷紧神经。近年来,由于煤价不断攀升,供热企业每年都会遭遇煤荒。供热企业为何不提前储煤?年年遭遇煤荒为何没找到解决之道?储煤之困到底困在哪里?

要买到优质煤 得先和矿上搞好关系

11月20日,济南热电有限公司负责后勤保障的刘德发(化名)收拾好行装,准备再去山西长治跑一趟。这个月,他已经去了山西三次,目的只有一个——让矿上先给自己发煤,多发优质煤。

作为省城最大的供热企业,济南热电供热面积近3000万平方米,每个采暖季要烧煤90多万吨。“一列火车拉3000多吨,得发300多列火车,才能把一个供暖季撑下来。”刘德发说。

“现在南方一些煤炭经销商,已经拿着现金到山西煤矿买煤了。”刘德发说,他们无一例外地要请客、送礼、套近乎,跟矿上处好关系,才能争取到早发煤的机会。而煤质也同样重要,根据炉型不同,济南热电要进贫瘦煤和气肥煤两种类型,如果煤质不达标,不仅影响热值,还有可能造成锅炉故障。

费了不少周折与煤矿签好发煤合同,定好煤源,刘德发必须派专人蹲点,盯着矿上的动向。“买煤的人都在排队,矿上通知几点装车,必须提前准备好,稍一耽误可能就错过了。”

冬季储煤难题,同样也困扰着济南热力有限公司。7月份,他们就派专人去河北、陕西、山西、内蒙古考察,转了近20天。在济南热力负责煤炭采购的郭毅看来,抢煤大战早在7月就拉开了帷幕。当时他从山西、陕西、内蒙古交界地区——神木府谷煤矿到出陕西省的高速路上,绵延60多公里几乎都是拉煤的车队。

到了每年12月底,煤矿限产,而那时候天气最冷,供暖、发电用煤量大,抢煤大战更加紧张。

“从济南到神木府谷正常拉一趟煤走3天,平均算下来每吨煤的运输成本是300元。但是到紧张时期,拉煤的车太多,都堵在路上,拉一趟煤要走7天,每吨煤的运输成本也涨到450元。”郭毅说。

资金季节性短缺 错过煤价黄金期

从事煤炭采购多年,刘德发深知,很多因素都会触动煤价敏感的神经。矿难、燃油加价,都能导致煤炭价格上涨。往年3月份供热停止运行之后,4月、5月是煤炭价格最低的时候。但是今年供暖结束后,煤价一直没有回落。秦皇岛是全国重要的煤炭集散地,按照他们的报价,今年4月、5月份,煤炭价格每吨比去年同期高20元。到了7月份,每吨价格比去年同期高80—100元。

“煤价上涨,热企没钱买煤。”刘德发说,有时已经跟煤矿订好计划,但是由于资金不到位,矿上又把煤卖给了别家。

济南热电相关负责人说,一般情况下,夏天煤炭价格较低,但企业很难在此时储煤。一方面是热源厂封闭场地有限,煤炭风吹日晒雨淋,热值会大打折扣。更重要的是,夏季取暖费还没收上来。所以热企一般从9月份起才进煤,而这时已错过煤价黄金期。

“现在煤矿不能赊账,有时候带着现金去买煤都不行,必须按照要求提前把煤款打过去。”这让刘德发有些苦恼。如果发煤时价格又涨,那得重新按照高价买。

提起资金问题,郭毅也比较为难。济南热力所需的煤炭,由煤炭经销公司供货,今年面向12家煤炭经销公司招标时,优先考虑有赊账优惠的公司。“我们今年计划烧煤35万吨左右,煤款又成了难题。”郭毅说,他们去年采暖季2400万元的煤款至今还没还上。今年截止到11月1日,存煤1.9万吨,又赊欠了1600万元。

据了解,负担着济南30%供暖任务的黄台电厂,也同样被缺钱储煤困扰着。黄台电厂在供热方面处于亏损状态,去年亏损了4000多万。现在由于资金短缺,煤炭供应商提出先打预付款,或列出还款承诺计划,但黄台电厂无法做到。

“计划热”遇到“市场煤” 成本上涨热企头大

回顾多年的从业经历,郭毅说,原来日子好过的时候,都是“煤老板”找上门来,“求着我们买煤,现在完全颠倒过来了。”

刘德发很羡慕一些大电厂,有一部分“计划煤”,国家安排一些煤矿按量供应,价格上也有优惠。不像“热煤”,在缺钱的情况下,还要按照市场价争抢。“计划热”和“市场煤”之间形成的价格剪刀差,让热企有些“头大”。

“热企储煤困境,很大程度上是计划热与市场煤之间的矛盾。”山东建筑大学热能工程学院副院长田贯三说,煤炭市场放开了,煤价年年涨,而热价仍然采用政府指导价,二者之间的差额,也是造成热企亏损的重要原因。

“虽然现在取暖费涨到每平方米26.7元了,但是煤炭价格也翻了好几倍。”济南市市政公用事业局供热办副主任李勉说,煤炭价格占供热总成本的70%,煤价疯长,多数热企一直处于亏损状态。

◓破解之道

政府补贴 应在夏季发放

储煤之困如何破解?近几年,威海的热企都是多方筹措资金,提前启动煤炭采购和订购计划,派出业务员常驻大同煤矿、秦皇岛码头,盯紧发煤、运煤。在联系大煤炭客户的同时,也不放弃省内的小煤矿,建立长期供应关系,利用汽运入场。

“煤源是一方面,储煤最大的顾虑还有资金问题。”一边是每年300多列火车才能填饱的锅炉,一边是手中紧紧巴巴的资金,刘德发能想到的办法只有尽量向银行贷款。而郭毅希望加大取暖费的收费率,“把钱收起来赶紧去买煤。”

济南市市政公用事业局供热办副主任李勉说,为了破解“计划热”和“市场煤”的困局,济南市在一定程度上已经采用了市场调节机制——煤热价格联动。不过,这仅限于工业用的蒸汽热源以及非居民用热,在居民用热方面还是执行政府定价。

“煤价不断上涨,热价可以有所调整,但供暖涉及民生问题,应当保持一定的稳定性。”田贯三认为,“煤热联动”是一种理想化的运行机制,但政府部门也要考虑供暖的公益性。如果一定要调整热价,也必须经过调研、听证。

田贯三建议,在供热成本上涨的情况下,政府可以考虑减税或者多补贴一些。一方面给热企补贴,另一方面给低收入群体补贴,这样即使供热价格上涨了,也不至于让低收入家庭为难。再有,政府可以考虑把补贴提前拨给热企,企业可以在煤价较低的时期提前储煤。

◀分煤环节。 本报记者 周青先 摄