潜新闻 深入更有价值

编者按 从山西、陕西等地运入山东的煤炭,每吨动辄近千元。如此高的煤价是如何形成的?近日,记者来到陕西神木探访煤炭源头,发现从陕到鲁千余公里的距离,煤价竟翻了一番。其中,物流成本、税金、各环节加价,大约占到终端价格的50%。

千元煤价是怎样形成的?

出矿到入炉 煤价翻一番

文/本报记者 王光照 片/本报记者 郭建政

从煤炭一出矿,就开始了不断加价的旅程,直到送入热电厂的锅炉,价格飙升一倍。总费用主要包含坑口费、运费和中介费。坑口费就是出厂价,包括生产费和各种资源费、税费;运费包括汽油费、路桥费、人工费和其他杂费;中介费是煤炭经销商对每吨煤的加价,一般几十元不等。

▲11月26日,陕西神木海湾煤矿内,成堆煤炭正待运走。

煤一出矿,每吨加价近百元

11月26日,陕西神木县海湾煤矿的面煤价格是每吨530元,燃烧值能达到6000多大卡的"三八块"煤,每吨则达到670元。价位不低,但装煤的汽车仍源源不断。

煤炭经销商张林在陕西榆林、神木一带做了十余年生意,对煤价行情了然于心:今年冬季,当地的煤价每吨普遍比去年高出近百元。其中,5000多大卡的煤每吨500元左右,6000至7000大卡的煤,每吨价格600至700元。

在张林看来,近几年,煤矿资源整合,不少小煤矿关闭了,加上用煤量逐年攀升,煤炭供不应求,涨价已是不争的事实。

以最有代表性的秦皇岛5500大卡煤炭价格为例,已从2003年底的275元/吨上涨到2011年10月底的850元/吨以上。

张林将煤炭坑口价上涨的原因,归结为供不应求的市场作用。但在山西长治从事煤炭经销的李庚却坚信,煤炭出矿后累加的税费,与煤炭价格上涨有直接关系。

以山西长治煤矿为例,目前政策环境下,每吨煤除了直接生产费用外,还需要额外支出的费用包括:资源费、矿产资源使用费、水资源补偿费、维检费等等,合计近百元。这还不包括国税、地税等相关税费。

公路运费有时比煤价还高

11月26日,蒙阴司机殷本贵从神木运40吨煤到山东新泰,每吨运费400元,比5000多大卡的煤炭价格只低100多元。但殷本贵认为这样的运费并不贵。"这已经是今年价格的低点了,运费高的时候曾达460元,快和煤价持平了。

◀司机们的伙食费无形中被加入煤的总成本。

殷本贵拉煤跑一趟能拿到16000元运费,但最后剩下的收入并不多:往返一趟的支出就要12000多元,主要包括油钱和过路过桥费。从神木到山东,加油费近8000元,还有4000多元的路桥费。

其中,在神木地区有张板崖、盘塘等多处收费站,每次收费55元至70元不等;在山西较大的平定收费站,一次就要交费1000元左右;到河北、山东还各有一个收费站,费用都在500元上下。

事实上,除了收费站、加油站之外,依附在煤炭产业链上的行业,都想从中分一杯羹。为了找到货源,司机要向物流中介交登记费100元;路上堵车,两个司机吃顿早饭就要50元,一壶开水也能卖到5元;遇上交警检查,交几百到上千元的罚款也是平常事……"如果遇上碰瓷的,摆平还要交上几百元。"殷本贵说,这些数字累加起来算算账,运费有时比煤价都高。

除去路上的各种开销,还有大车司机的工资和车辆维修保险费用,每天约合600元。在殷本贵这样的个体运煤司机看来,以目前的情况,如果每吨煤的运费低于350元,就没账可算了,"我们不如在家玩。"

铁路运费低,但车皮难搞定

张林曾认真地考虑过运输成本,铁路运输成本要比公路运输低不少。每吨煤的公路运费400多元,铁路运费每吨只有100多元。

但用铁路运煤有一个非常让人头痛的问题——想拿到车皮,非常难。"现在铁路运力有限,先交上计划费,才能订上车皮。"张林说,一列火车停在那里,先给谁发都可以,就是拿到车皮后是否能准时将煤炭运出去,也是个未知数。

铁路运力有限,让不少煤炭经销商选择公路运输。"虽然公路运费贵一些,但是车源有保障。"张林说,有些大电厂用煤量大,有铁路专用线,一般会选择铁路运煤,而用煤量小的企业,干等车皮就不值得了。

经常给电厂供煤的煤炭经销商李庚发现,用火车运煤的损耗太大,"用铁路专线发3000多吨煤,最终到达电厂损耗三五十吨很正常,多的时候能损耗200多吨。"李庚计算了一下,将损失分摊到剩下的煤炭成本中去,铁路运输的成本优势已经大打折扣了。

煤贩子还要每吨加价几十元

"很多用煤客户不是从矿上直接进煤,而是走煤炭经销公司。"济南热力负责采购煤炭的郭毅说,有些客户用煤量小,矿上看不上眼,也有些公司为了省心,用煤直接找经销商代理。煤炭经销商也就是人们俗称的煤贩子,在买方卖方两头都积累了很多老客户。

今年,济南热力面向12个煤炭经销公司招标,最后选中了4家。这些经销公司在济南郊区有煤场,从山西、陕西、内蒙古等地运回煤后储存起来,再卖给周边客户。

一般来说,煤炭经销商获取利润的方式有两种。一种是从煤价中,也就是在生产商提供的坑口价基础上,每吨加几十块钱;另一种是直接与买家商量抽成比例。

煤炭经销商张林说,他与客户之间经常采用的是前一种方式。生意好的时候,每吨煤至少加价50元;萧条的时候,加10元、20元也做。

作为煤炭从陕西到山东的终端用户,郭毅曾多次到神木考察,并详细计算过煤炭价格:现在每吨5000多大卡的煤坑口价500多元,路上运费400元以上,煤炭经销商加价几十元,煤炭价格就像滚雪球一样,越加越高。到自家公司的储煤场时,已达千余元。其中,物流成本、税金、各环节加价,大约占到终端价格的50%。

◓专家建议

建立规范物流

中国煤炭工业协会理事长王战军曾表示,目前我国煤炭坑口价仅占终端价格的一半。原因就是中间环节成本太高,物流费用太高。

煤炭价格现在已经走向市场化,但铁路运输距离完全市场化还很远。紧缺的铁路运力,导致一些额外支出。鉴于煤炭物流环节不规范、市场无序竞争等现状,王战军建议,在中国尽早建立大的现代物流业。可考虑在全国范围内整合现有煤炭企业的自有物流体系,通过股份制组建行业物流集团。强强联合,合理配置资源、健全经营网络,提升煤炭行业的整体物流服务水平。鼓励和扶持有一定基础的煤炭物流企业,向第三方煤炭供应链管理服务商转型。 本报记者 王光照

◓多知道点儿

煤的分类

煤按发热量分为褐煤、烟煤、无烟煤、半无烟煤等几种。煤的种类不同,其成分组成与质量不同,发热量也不相同。烟煤一般为粒状、小块状,含碳量与发热量较高,燃烧时上火快、火焰长,有大量黑烟;大多数烟煤有黏性,燃烧时易结渣。无烟煤有粉状和小块状两种,燃点高,不易着火,但发热量高,刚燃烧时上火慢,火上来后比较大,冒烟少,燃烧时间长。

在陕西神木的各家煤矿,为了划分煤炭价格,将煤划分为面煤、三八块煤和八至十五厘米块煤。矿上挖出不规则的原煤后,都会进行分类。在神木海湾煤矿,不同种类的煤各成一堆。面煤基本呈粉面状,煤粒很碎。这种煤热值低,大约为5000多大卡,所以价格最便宜,市面价格为每吨500元。三八块煤指的是三到八厘米的块煤,热值能达到6000至7000大卡,价格在600至700元之间。八至十五厘米的块煤,热值和价格也高于面煤,炼钢时使用较多。据了解,按照今年行情,每吨块煤比面煤高120元至140元。

本报记者 王光照

开基净值(12月2日)