居民排队买车,提车得等明年

临近年关,滨州车市供不应求,5万一12万元、1.4L—1.6L排量的车最抢手

本报12月25日讯(记者 张 卫建 孙珊 通讯员 管林建)

日前,记者走访了滨州多家汽 车4S店,临近年关,滨州车市已 呈现出一种供不应求的状态,订 单多、资源少成为如今滨州车市 的一种普遍现象。很多商家反 映,现如今订单下的很多,但现 场能提车的几乎没有,绝大多数 都要等,其中最迟要推迟至明年 2月底提车

每年的这个时候,都是市民 购车的集中期,今年也不例外。 22日记者在市公安局交警支队

车管所看到,等候办理车辆手续 的市民排起了长队,而这种情况 已经持续了一段时间。

市公安局交警支队车管科 科长荆希刚介绍,虽然今年国家 取消了多个购车优惠政策,但市 民的购车热情依然不减,办理车 辆挂牌业务的市民比去年明显 增多,"主要还是市民的经济收 入提高, 且汽车价格相对下降, 汽车从奢饰品转为普通代步工 具有关。"荆希刚告诉记者。

上海大众滨州4S店销售经 理刘轶峰告诉记者,每年年底都

是消费者的一个购车高峰期,去 年12月份,他们一个月卖掉500 台,今年到目前为止,卖掉接近 400台,如果货源充足的话,今 年卖500台不成问题。"这段时 间一直是购车高峰期,是一个旺 季,每天都会有80多批来看车 的,每批都是三四个人一起来, 所以这段时间人流量很大,成交 量也很高。近两年,人们买车需 求大,而接近年底,劳累了一年, 大家也想有个车,去哪儿也方

"我们汽车全年产能是一定

的,但目前需求量太大,单子是 有,但提车都排到明年2月份 了。"雪佛兰滨州4S店经理姜玉 霞告诉记者。

记者走访多家汽车销售店 了解到,价格在5万至12万之 间,排气量在1.4L至1.6L的车 型最受市民青睐,无论是咨询还 是购车,了解这区间车型的市民 最多。交警部门的统计信息也反 映了这一情况。今年,全市新增 轿车63904辆,其中排量大于 1.6L的新增18090量,排量小于 1.6L的新增45830辆。

记者从滨州市公安局交警 支队获悉,截至今年12月21日, 今年全市共办理登记注册机动 车95518辆,日均增269辆。较之 去年的6.8万辆,今年全市新增 机动车数量增势迅猛。

目前,全市机动车保有量已 达919770辆,其中各类客车 268197辆,各类载货汽车65354 辆,各类摩托车495031辆。按照 第六次全国人口普查公布的滨 州全市常住人口为374.85万人 计算,目前全市平均每四人就拥 有一辆机动车。

嫌油价高,奥迪等开始"油改气

截至目前大约改了34000多辆,中高档车开始大量加入

记者 王丽丽

21日,记者从滨 州市质监局了解到, 截止到目前为止,汽 车油改气所需气瓶, 质监局共检验有34000 多只。而从其统计数 据上得知,滨州汽车 天然气改造是从去年 开始迅速增长的



▶汽车改造天然气。 (资料图)

近两年汽车改装数量猛增,中高档车加入改装队伍

22日,记者从滨州市质监 局了解到,2008年,市质监局共 检测气瓶2500个,2009年也只 有3500多个,但是2010年一年 就检测气瓶10800多个,而从 2011年截止到目前,滨州共有 接近18000多辆车进行了油改 气。目前,滨州共有34000多辆 汽车进行了油改气。"从数据上 可以看出,滨州汽车油改气是 从最近两年才开始渐渐增加 的。"质监局工作人员告诉记 者。

胜利海通汽车天然气改装

有限公司作为滨州"元老级"的 汽车改装公司,已经有三年的 改装历史了。21日,公司鲍经理 告诉记者,2008年滨州刚开始 进行油改气的时候,只有大约 三家汽车天然气改装公司,如 今,大约三年的时间过去了,整 个滨州城区汽车天然气改装公 司,已经从当时的三五家增长 成现在的十七八家。

旭日汽车天然气改装有限 公司一王姓负责人告诉记者, 前两年的时候,一年下来只能 改装百十辆车,从2010年开始 明显感觉改装的车辆多了,"一 年到头大约能改几百辆。"

记者采访多家汽车天然气 改装公司了解到,目前进行油 改气的车辆多为十万元以下 的,如QQ、面包车等占据整个 改装市场的一大半,但是在改 装的所有车辆中,也不乏像帕 萨特、别克等二十万元左右的 车辆。滨州乐佳汽车天然气改 装有限公司张经理告诉记者, 从今年七月份开业到现在,已 经改装了两部奥迪车。

而同样在胜利海诵汽车天

然气改装有限公司,像别克、帕 萨特、奥迪等车型的改装也是 常见的。"多数来改装的高档车 是因为经常跑长途。像私家车, 只是为了接送孩子上下学或是 自己上下班的一般改装的较 少。"公司鲍经理告诉记者,上 个月来改装的一辆帕萨特,因 为经常跑长途,一个月光油钱 就得六七千元。"70升气瓶的容 量大约能跑200公里,价钱只有 40块钱,按照他们耗油的价钱, 用气能省至少一半的钱。"鲍经 理告诉记者。

加气难让很多车主不愿改造,改装公司盼

进入冬季取暖季以后,由 于很多市民安装燃气壁挂炉等 利用天然气取暖,导致已经油 改气的车主面对加气难的尴尬 境地。再加上冬天天气本就寒 冷、白天时间短等因素的影响, 因此,冬季汽车天然气改装进 入淡季

胜利海通汽车天然气改装 有限公司工作人员告诉记者, 最好的时候一天能改装七八辆 车,一年下来,平均每天能改装 四五辆车。"进入冬季生意相对

旭日汽车天然气改装有限 公司工作人员告诉记者,正常一 个月能改装七八十辆,但是进入 取暖季之后,一个月大约改装四 五十辆。"现在汽车改装公司都 盼望着来年开春停暖气的时候, 天然气就不会那么紧张了,到时 候生意就会好起来了。'

有汽车天然气改装公司工 作人员告诉记者,一方气和一 升油所跑的路程大约是相等 的,而一方气仅3.56元,一升油

要7.25元,汽车油改气之后,车 主将省掉一半多的油钱,但尽 管如此,仍有很多车主坚持不

家住观湖花园的廉先生有 ·辆QQ汽车,比起很多进行油 改气的车主,廉先生依然每月 拿出1000元左右作为车的油 钱。"汽车油改气之后,油钱大 约能省三分之二,也就是我跑 相同的距离,只要花400元钱就 足够了,但是我还是没有足够 的勇气把车改了,因为加气太

难了!"廉先生告诉记者,每次 经过加气站的时候看见汽车排 着长长的车队等着加气,自己 都感觉愁得慌!"少则一两个小 时,多则大半夜都得在那靠着,

谁耽搁得起啊!" 此外,考虑到安全性,再就 是气管要放在后备箱里很不方 便,因此廉先生的车并没有进 行天然气改造。而记者采访其 他市民也了解到加气难是导致 绝大多数车主不愿意改的最主 要原因。

为缓解加气压力,滨州明年将新增加气站

"对于车主来讲,汽车油 改气的最根本目的就是省 钱。"顺气汽车天然气改装有 限公司一贾姓负责人告诉记 者,每到油价往上调的时候, 有部分车主就会接受不了,此 时来改装公司进行汽车天然 气改造的车主就会相对增加。

旭日汽车天然气改装有 限公司王经理告诉记者,今

年春节结束后4月份一个月 的时间,由于汽油涨价,改装 车辆也随之增加。"记得当时 一个月改装了一百多辆车, 而正常情况一个月大约改装七八十辆。"而记者采访多家 汽车天然气改装公司了解 到,每次油价的上涨势必会 导致一部分不接受现有汽油 价格的车主进行汽车天然气 改造

记者在百度搜索"汽车 加气难",全国各地关于汽车 加气难的新闻跃然眼前,目 前,滨州也不例外,尤其是进 入取暖季之后,加气难问题 更加突出。

滨州市住房和城乡建设 局燃热站卜站长告诉记者,目 前滨州城区大约有七个大的

加气站,"建加气站并不难, 但关键是气源问题。"卜站长 告诉记者,因此,加气站在建 设前提出申请时,加气站是否 有足够的气源供应作为部门 审批时一个重要条件。

"目前,尚没有关于新建 加气站的申请,但是明年应 该会有新的加气站建成。"卜 站长告诉记者。

滨州二手车市场 节前遭遇"寒冬"

本报12月25日讯(记者 侯晓) 冬季是私家轿车传统的销售旺 季,包括二手车交易市场。22日,记 者走访市区多家二手车中介发 现,节前二手车销量遭遇低谷,消 费者观望情绪浓厚,低成交量导 致今年不少二手车中介关门歇 业

渤海五路及周边是市区二手 车中介的主要集中地。22月,记者 对渤海五路多家二手车中介进行 了调查,位于渤海五路的平安二 手车中介的老板贾先生告诉记 者,冬季本是传统的收车淡季和 销售旺季,12月份仅卖出了三辆 车,都是小排量家用轿车,利润有 限,甚至不如去年。渤海五路另一 家二手车经销商表示,往年正常 情况下,每个月出手四五辆车属 于正常情况,今年有时一个月卖 不出一辆。

记者了解到,大部分二手车 行主要经营小排量家用轿车,多 以1.0L、1.3L及1.5L排量为主,大 排量车回收价高,出手难度大。平 安二手房中介老板贾先生说,二 手车中介越来越不好干,就是小 排量轿车今年也不好出手,放在 头几年都是抢手货。"对于小排量 轿车来说,使用一年的轿车销售 价和新车价差距不超过五千元, 消费者宁愿多花钱去买新车,要 价低了就要赔钱,很多时候车都 赔着钱卖。"贾先生表示。

22日,记者在渤海五路的鲁北 汽车市场注意到,不少中介大门 紧闭。一家中介的负责人表示,市 场内十多家二手车中介,不少中 介已经关门歇业。

鲁北汽车市场一位中介表 示,整个市区的二手车销售市场 非常有限,而且仅渤海五路大大 小小的中介不下二十家,加之西 区及一些零散的中介,使得本地 中介市场处于饱和状态。另外,节 前新车打折促销,部分汽车优惠 政策还未结束,消费者更青睐于 买新车。

业内人士分析认为,本地消 费者被外地市场分流也是一个重 要原因,由于邻近城市淄博有规 模较大且规范的二手车市场,无 论是车型种类,还是数量,都很齐 全。由于本地市场分散、选择性较 小,使得一部分客户被吸引到淄

同时,多位二手车经营者表 示,由于现在处于买方市场,购车 者有限,节前二手车价格预计不 会出现上涨,甚至有可能会出现 小幅下降。



渤海五路鲁北汽车市场内二 手车中介门前冷落,一上午也见不 到几个人。 记者 侯晓 摄