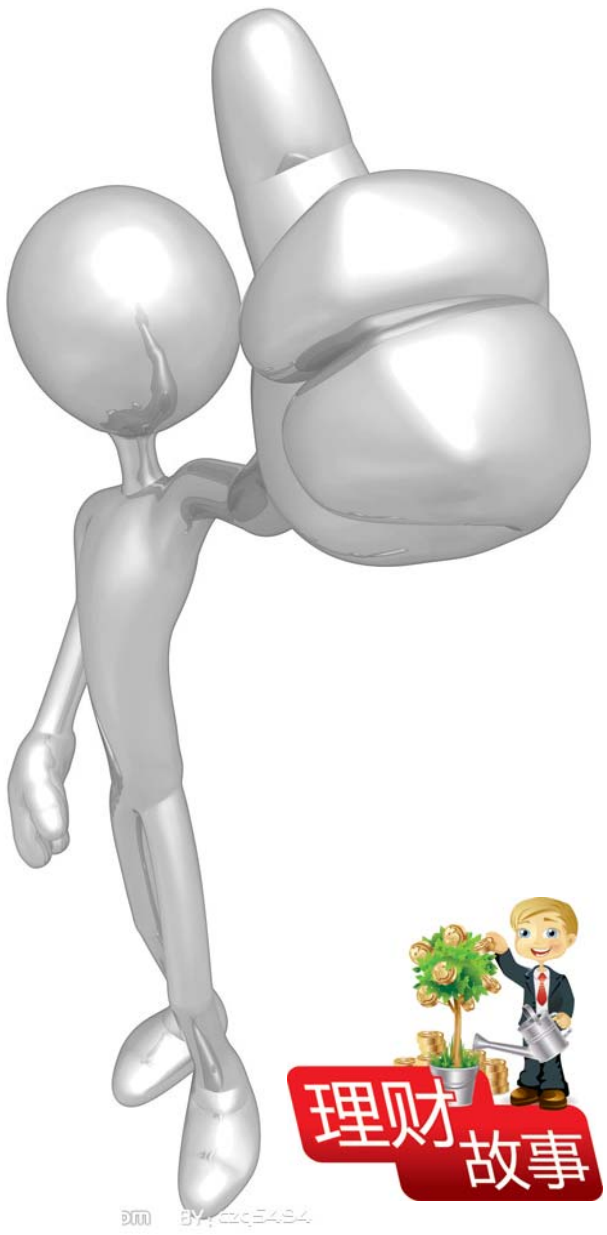
“长沙最牛主妇”节俭度日网络爆红

每月只花65元



每月只花65元怎么做到的？来自湖南省宁乡县的张女士，每月固定工资只有800余元，但她每月能存1500元，每月支出仅有65元。引起了社会的关注，47岁的张女士也被网民们称为“长沙最牛主妇。”最牛主妇是怎样炼成的？

单亲母亲拖儿带女打拼

“我不是最牛主妇，我只是一位普通母亲。”张女士说。

张女士是一位单亲母亲，来自宁乡县枫木桥乡洞庭村。她有二女一子，三个小孩。1996年，在几个小孩尚未成年时，张女士就与丈夫分居，由她承担抚养三个小孩的责任。

2006年，张女士经人介绍来到长沙，在一家商业单位干起了保洁工作。单位包吃包住，单位的临时宿舍只是一套毛坯房。

十几年的奋力拼搏，张女士用柔弱的身躺撑起了这个四口之家。如今，张女士最小的儿子也快二十岁，在湘潭科技大学上大二。两个女儿也先后中专、高中毕业，找到了工作。大女儿还有了自己的家庭。

而在张女士所在的乡村，依旧有许多孩子只读完了初中。张女士的儿子是村里的仅有的几个大学生之一。说起这些，张女士特别自豪，她说儿女们的成长，是她支撑家庭的最大动力。

儿子眼中的最牛主妇

在长沙我做得最多的事情，就是帮妈妈打扫广场，卖废品。母亲固定工资只有八百左右，每个月需要给我五百的生活费。这样算下去，一年下来我的学费还没有着落。

母亲就每天晚上去做一份兼职，帮别人打扫卫生，一直要忙到很晚，才能回住所休息。

在工作的时候，母亲经常会到处去捡矿泉水瓶，因为可以卖钱。

这是儿子在QQ空间里对张女士的描述，确实，张女士为了儿女的学习、成长，一直在努力付出。2008年，张女士儿子考取了大学。第一年入学便面临1万元高额学杂费的门槛。张女士东拼西凑筹集了1万元。

送儿子去上学的那天，母子俩因捡不捡路上看见的一个废弃矿泉水瓶争论了许久，最终儿子还是没拗过母亲，她还是横过马路把地上的矿泉水瓶装进了口袋。

每个母亲都会这样做

儿子上大学了，每年一万多元的生活、学习费用，让张女士不得不想方设法生财。她捡废品比以前跑得更勤了，且更加节省了。赚得少，存得多，每月只花65元的最牛主妇就这样炼成了。

“我自己没有正经读过书，所以我要重点培训小孩。”张女士表示，自己现在赚钱是为了让儿子安心读书。等儿子读完大学，她的目标是给儿子住户的首付款而奋斗。

张女士说，她并不觉得自己很辛苦。为了儿女，每个母亲都会这样做。因此，她将继续自己的打工储蓄计划，一直到六十岁。

感受着博大的母爱，张女士的儿女也很孝顺，儿子学习成绩很好，且一直在学校勤工俭学，并能自己解决部分学费。两个女儿也经常资助弟弟学习。

欧债阴魂不散 黄金价格上行之路遇阻

1月9日亚市盘初，以欧元为首的风险货币再次全线下跌，市场风险厌恶情绪持续走高，黄金价格承压下行，欧洲债务危机仍是本周关注的焦点。在新年第一周，国际黄金价格创5周来最大单周涨幅，不过在市场焦点回到欧洲主权债务危机之际，黄金缺乏进一步走高的动能。

上周初，受到中国和美国制造业PMI表现好于预期的提振，市场对全球经济前景的乐观情绪升温，非美货币全线反弹。可惜，投资者随后对欧洲债务危机的担忧再次升温。尽管德法发债结果尚佳，但是并未能缓解市场的紧张情绪。加上市场传出西班牙考虑申请援助的消息，欧盟推迟对希腊的援助，欧系货币大幅下挫，欧元/美元刷新15个月低点1.2698。相反，美国经济持续回暖，非农数据更是意外强劲，刺激美元指数刷新13个月高点81.37。另外，中东地缘政治局势日趋紧张，刺激油价大幅上升，为贵金属带来支撑。

惠誉(Fitch)上周五(1月6日)宣布调降匈牙利评级。有报导称国际货币基金组织(IMF)对希腊整顿财政能力失去信心。另有多种版本的传言称私人债权人对希腊债务减记比例由目前的50%上调。

加拿大皇家银行资本市场(RBC Capital Markets)全球期货部副主席George Gero称，对伊朗及其石油遭禁运方面的消息，银行业忧虑，以及对匈牙利的担忧正抑制交易员大胆买入更多黄金。

德国媒体上周六(1月7日)报导称，IMF正在对希腊整顿公共财政和降低债务的能力失去信心。该报导称，IMF认为希腊有三个选择：或者实施进一步的紧缩措施，或者私人债权人接受更大幅度的债券减值，或者欧元区国家提供更多救援。

意大利和西班牙本周将大规模拍卖国债，或将进一步考验市场的承受能力。

而评级机构也对欧元区国家主权评级虎视眈眈，惠誉或将公布新的评级报告。若法国等国的主权评级遭到下调，将对市场的风险情绪造成打击。

另一方面，法国总统萨科齐和德国总理默克尔1月9日举行会晤，也值得投资者关注。

技术面而言，黄金关键支撑位于1600美元处的重要心理关口，阻力位于200日移动均线1630美元附近。因尚且无法突破关键技术阻力，说明投资者继续选择逢高卖出的策略，黄金走势料保持震荡。

分红保险 成新年投资新宠

受复杂多变的经济形势的影响，目前深圳百姓投资进一步趋于保守和稳健，兼具保障和资金安全性等特点的分红型人寿保险格外受到市民青睐。据了解，进入到2012年，分红险销售呈现井喷状态，仅中国人寿深圳分公司，在元旦这一天，销售额超过2.5亿元，创下历史新高。

据了解，刚刚过去的2011年由于资本市场不景气，房产遭遇深度调控，股市持续动荡等原因使得市民持币观望，而分红保险因其资金安全性高、保障全、收益多等特点，逐渐成为市民稳健理财的首选。中国人寿刘海光介绍说，以深圳国寿目前正热销的分红险为例，该产品除了具有传统分红保险的分红、累积生息、定期返还等基本功能外，最大亮点和卖点是“返还后还收益”，也就是说该产品在约定年龄返还所交保费(不计利息)之后，还可以领取生存金和分红直至终身。此外，客户还可享受生存保险金、特别生存金、身故保障以及依托世界500强坐享红利等多项利益。