信贷资金送到田间地头。(资料片)

农户贷款开绿色通道

2.8万个体户授信45.5亿元,小企业贷款余额83.7亿元

本报见习记者 孙静波

截至2012年1月1日,全市农村信用社各项存款超过400亿元,各项贷款超过285亿元,余额分别达到400.5亿元和285.2亿元。在过去的一年里,农村信用社以发展为主线,以利润为目标,积极拓展市场,努力提高金融服务水平,保障个体工商户、中小企业贷款,实现各项业务的全面、快速增长。

做大地方金融机构 各项存款超400亿元

新年伊始,从山东省农村信用社联合社泰安办事处传来喜讯,截至2012年1月1日,全市农村信用社各项存款超过400亿元,各项贷款超过285亿元,余额分别达到400.5亿元和285.2亿元,存贷款规模稳居全市银行业金融机构首位,业务发展再次迈上了一个新的台阶。

2011年,全市农村信用社各项存款比年初增加57.8亿元,各项贷款比年初增加34亿元,实现各项收入27.61亿元,已成为全市营业网点和从业人员最多、服务范围最广、资金规模最大的地方金融机构。

建立农户贷款"绿色通道" 面向"三农"推进"全覆盖"

在加快业务发展的同时,泰安市农村信用社以促进全市经济社会发展为己任,坚定面向"三农"、面向社区、面向中小企业、面向县域经济的市场定位不动摇。

不断加强信贷营销网络建设,加大信贷资金投放力度,大力实施支付结算畅通工程,努力推进农村地区和社区金融服务"全覆盖"。截至2011年末,全市农村信用社累计布设农民自助服务终端428台、ATM227台、POS机具4000台,并先后开通了网上银行、手机银行(短信版)、电话POS、网上支付等新业务,逐步构建集传统业务与新兴业务于一体,业务范围覆盖同城、异地、跨行的全方位、多功能、全天候服务平台,将金融服务延伸到了农民的家门口,有效缓解了农村地区金融服务不足的问题。

大力实施信用评定全覆盖,全面推广贷款证、贷款上柜台,建立农户贷款"绿色通道"。到2011年末,全市农村信用社共评定信用户32.89万户,信用村1410个,核发农户贷款证17.84万本,授信总额达236.3亿元,基本实现了新增农户贷款100%使用贷款证、营业网点100%设立信贷专柜、贷款证贷款100%上柜台办理等"三个100%"的目标。大力推动产品和服务创新,全面推广大联保体贷款、农民专业合作社贷款、农民住房贷款等新业务,支持农民专业合作社205家,贷款余额1.8亿元;建立"大联保体"680个,贷款余额6.2亿元;发放"安居乐"农村住房贷款1832笔、1.1亿元,为"三农"发展筑起坚实的金融后盾。

小企业贷款投放有保障 10378个体户获贷款39.9亿元

农信社加大个体工商户贷款投放,支持个体私营经济发展,同时加强大小企业贷款投放,保障企业贷款活力。

截至2011年末,已评级个体工商户2.8万户,授信金额45.5亿元。对光彩大市场等42个专业市场进行了实地调查,涉及业户10378户,通过推广"致富直通车"、"金种子整贷零偿"、"大联保体"等产品,为个体工商户发放贷款39.9亿元。

加大小企业贷款投放,切实解决小企业贷款难问题。截至2011年末,全市农村信用社小企业贷款余额83.7亿元,新增额18.9亿元,分别占全市金融机构的37%和40%。强化银企合作,全市银企签约企业59家,签约金额12.4亿元,资金到位率100%。向中顺纸业等10家企业发放社团贷款3.9亿元;发放"第三方监管动产质押"贷款2.9亿元;积极拓展新泰羊流起重机械产业群、宁阳钢球生产园区等产业集群,组建"信用共同体"82个,授信总额18.1亿元,贷款余额15.34亿元。

存款、保险、债券、股票,年终奖花到刀刃上

理财专家帮您支招,稳健或博弈视个人情况而定

本报泰安1月10日讯(见习记者 孙静波) 对于工薪一族而言,每逢年底最期盼的不是年夜饭,而是年终奖。临近年底,年终奖又成为办公室热议的话题。年终奖该如何配置、使用,理财专家帮您支招。

年终奖对人们来说是一个重要的问题。年终奖最终投向何方更有益,10日,记者咨询泰城多家银行理财分析师后了解到,不论是哪种方式,年终奖配置的基本原则是具体问题具体分析,

某银行理财分析师告诉记者,业内一般将家庭理财规划比喻成一座金字塔,位于三角形的底部是风险小安全性高的理财产品,如银行存款、保险、债券等。在整个理财规划中所占的比例较高,底部越大金字塔越稳固。而处于三角形顶部的是风险大、潜在收益高的产品,如股票、基金等,在整个理财计划中所占的比例较小。

至于年终奖的使用方式,理财专家建议,除了必要的消费支出外,不妨用来加固"理财金字塔"。如目前存款比较少的,可以用一部分存定期或购买国债、理财产品;保险购买不足的,可买保险,增加抗风险能力。如果这些根基都比较稳固,不妨购买一些基金。目前股市处于低位,也可以在股市里进行适当投资。

有很多消费者想把年终奖花在家人身上,理财师建议,如果年终奖是用于家庭投资的,可以为老人和子女做一些投资。如果家庭有孩子的话,可以做一些家庭教育基金的储备。另外,需留下一部分作为保险的投资,为近期做一个有保障的规划。

泰安银座欢庆十一周年庆

本报讯 春节将至,银座商城泰安店也将迎来11周年盛大店庆,为回馈广大消费者,银座自1月7日起至12日推出一系列优惠促销措施,一场以"感恩回馈"为促销主线的购物饕餮盛宴火爆上演。

2001年1月12日,山东银座商城股份有限公司开设的第一家异地分店——泰安银座东岳店隆重开业。银座商城东岳店的盛装开业对于泰安的商业系统,无疑是一枚"重磅炸弹"。定位于"高档为主、中档为辅"的经营策略,集购物、休闲、娱乐、餐饮于一体的商品消费城,以及泰城商界率先推出的"开架式销售",一经出现立刻受到泰城市民追捧。银座商城东岳店二期新馆,已于2011年全面投入使用,扩建后面积达到6万平方米,为以银座商城东岳店为中心的商圈成熟和发展做出了巨大贡献。

近十一年来,泰安银座商城依靠真材实料、真诚服务赢得了泰城市民的广泛信赖和关注,打下了泰城商业龙头的地位。目前银座商城在泰安地区已开设了东岳店、新泰店、东湖店、齐鲁店、花园店、新汶店、岱宗店、新泰二店八家门店,而第九家分店——银座商城奥特莱斯泰山店近期也会以零售新业态入住泰城,为泰城消费者带来新的购物体验。

泰安银座商城在十一周年庆到来之际,以"感恩回馈"为促销主线,自本月7日至12日重磅推出一系列促销优惠措施:穿着类、箱包、皮具、童装、床品满300减180元起;1月12日部分黄金每克优惠20元,化妆品8.5折起;在此基础上,将在购物满110元的消费者中再抽取11名黄金大奖幸运顾客,分享生日大蛋糕,将实惠进行到底,真诚回馈泰城消费者。

(赵兴)

一半市民信用卡支付旅游费用

刷卡消费须理性,谨防网络陷阱

本报泰安1月10日讯(见习记者 孙静波) 近年来,伴随着网上购票、网络购物日益普及,信用卡预订支付旅游产品日渐流行。泰城近一半出游市民,通过信用卡支付订单费用。

记者走访泰城部分旅行社发现,信用卡预订支付早已成为流行。"2011年,在线休闲旅游者信用卡支付的比率创历史新高,在一些项目的预订中,有近一半市民通过信用卡支付订单费用,这也体现了现在消费习惯的巨大变化。"某旅行社工作人员说。

在走访中记者了解到,近期网上预订出游,各种刷卡优惠活动眼花缭乱:使用指定信用卡全额支付,香港自由行、团队游立减最多800元……一家旅行社负责人告诉记者,旅游业和金融业的联合,是推动网络预订支付流行的重要原因,特别是日益壮大的高端旅游线路和群体,与信用卡支付比例高、客户相对高端的在线旅游服务商合作,推出了联名信用卡、刷卡优惠度假产品等,为客户提供了更大的便利和优惠,刺激了旅游者网上预订刷卡消费。

业内人士提醒,使用信用卡消费旅游产品时,要选择正规的用卡及服务渠道,输入密码和签字前核对金额,妥善保管好签购单,定期核对账单明细。发现信用卡丢失或被盗,第一时间联系发卡行并办理挂失手续。不要登录不明支付平台,谨防虚假支付网站;不要回复可疑电子邮件或提供个人账户信息,防止电话、手机短信及网络诈骗。

开展金融知识宣传活动。(资料片)