喜迎龙年--购东风小康所有车系即送千元礼包

——恭贺东风小康微车获评“国家免检产品”称号

龙年来临之际，东风小康微车被国家有关部门评定为“国家免检产品”，免除了您上线安检的诸多麻烦，龙年到来了东风小康祈用户龙年大吉、发大财。东风小康自2012年元月12日-元月29日至全系车十几个品种均有大礼送用户，凡在此间购买人一车的用户均可得到千元的礼包一套！！！时间有限，切莫错过！

东风小康3U金牌微车是微车中的精品，低噪音、耐磨损、节油是该车的3大特点，发动机10000公里保养一次为您既节约了时间更节约了钱，省油为您在高油价时代用车节省了大笔开支！东风小康在同类车型中油耗低！性能、动力更强！(活动解释权归属东风小康4S店)

购车地址：济宁市济安桥北路90号；

电话：2279319 2271119

金乡店(金乡名流家居城)：[illegible]

鱼台店：15264[illegible]

微山店：13953762441

邹城店：13954790319

泗水店：15954790091

梁山店：15966107007

嘉祥店：18678737766

信达店：21[illegible]

曲阜店：15053733766

汶上店：18253765899

交运修行店：15953751523 13953769539

兖州店：13953726893 3495119

二十四小时服务热线：2065505 2271115

二十四小时配件热线：13953765216

亿维总经理签售现场火爆 四天销量突破10000台

备受期待的寒促IT盛宴——亿维数码广场“总经理签名售机 终生服务送豪礼”活动于上周六在亿维数码广场百余家连锁卖场同期火爆开幕，苹果、联想、惠普、戴尔等多家IT厂家总经理携数十款特价机直供亿维，来现签售，亿维数码广场各连锁卖场五日总销量突破10000台。

签售火爆 购机便捷

1月7日一大早，笔者来到了亿维数码广场济宁建设北路店，人群熙熙攘攘，已在店外排队了人流长龙，大家纷纷表示一定要抓住亿维总经理坐店签售这一机会购买电脑，享受亿维的终生免费上门服务，还能免费领取超值大礼。

8点45分，总经理坐店签售活动准时开始，店内店外人山人海，热闹非凡，场面甚是火爆。现场的火爆气氛感染了消费者，成交率很高，在不到一个小时的时间就售出笔记本电脑、台式电脑、数码相机共110余台。亿维为顾客提供了许多人性化的服务措施，顾客在选机、购机、交费、签售机件均由亿维销售人员提供一条龙的服务，大大缩短了顾客的等待时间。顾客们都抢抓住此次优惠良机，每个区域都挤满了人，面销售人员非常积极的向顾客介绍产品型号、服务等，耐心讲解直到顾客满意。

贴心服务 终生无忧

活动现场，一对老人正饶有兴致的体验平板电脑，引起了笔者的注意。经过交谈，笔者了解到，两位老人家已经60多岁，子女都在外地工作，一年难得见几回面，于是就想买台电脑，平时可以和孩子、外孙视频聊天。但年事已高，电脑知识了解得很多少，担心电脑出了问题维修会很麻烦，所以等到亿维的总经理坐店时再来买，能享受到终生的免费上门服务，解除后顾之忧。经促亿维总经理坐店活动的时候老两口知道的晚，错过了机会。本次总经理坐店，两位老人第一天就过来挑选电脑，销售人员耐心听取了老人的需求之后，推荐了一款合适的一体电脑。两位老人很乐，有了终生免费上门服务，再也不用为电脑出问题而发愁了。

延保服务 专业保障

众所周知，选择电脑数码产品固然重要，最重要的是能否得到好的服务，真正地用好产品。亿维总经理坐店从客户需求入手，帮助客户解决服务这一难题。1月7日-15日，在亿维数码广场各连锁店购买台式电脑、红美电脑送终生免费上门服务；买笔记本电脑，送价值198元终生免费送修服务；购买数码相机、摄像机，全场由一年保修延长至两年保修，这对广大的摄影发烧友和数码相机用户来说，无疑是个利好消息！

此前，亿维总经理签名售机活动已成功举办了十期，已成为广大IT用户期盼以盼的电脑、数码购买机会。本次总经理坐店活动还有四天，很多客户很乐一定要抓住这次难得的机会，去亿维购买自己喜欢的电脑，享受亿维专业的终生免费上门服务！

⊙资 讯

2011年，中国豪华车品牌销量一骑绝尘，两位数的增长率遥遥领先于汽车市场的平均水平。2012年，中国豪华车市场毫无疑问还将保持高速增长，豪华品牌纷纷跑马圈地，一场决战即将上演。

2012将是豪华车决战之年

本刊 综合

2011年，全球汽车销量约7000万辆，其中豪华车500万辆，豪华品牌销量所占比例为7%，成熟市场平均达到15%，其中德国高达30%。按照中国1800万辆的市场规模，豪华车的销量至少应该在270万辆，。按照去年90多万辆的基数计算，市场还能以30%的增长速度狂飙4-5年时间。

然而，销量增长的空间并非是普惠性的，中国豪车市场正明显地呈现出被德国“三驾豪华马车”垄断的态势。从去年的销量情况来看，奥迪、宝马、奔驰切走了最大的一块蛋糕。奥迪去年在华销量超过30万辆，并替代德国本土成为奥迪最大的市场；宝马和其旗下的Mini、劳斯莱斯品牌的总销量紧随其后，占据第二把交椅；奔驰在经历了营销体系大变革之后，也创造了将近20万辆的历史最高纪录。三家的总销量超过70万辆，占据豪车市场份额的近80%。

这种惯性还将在2012年延续。奥迪制定了在2011-2013年实现累计100万辆的目标，这也就意味着三年内平均约25%的增长速度，经销商数量超过500家，覆盖二三线城市；宝马则对奥迪发起了强有力的冲击，2020年宝马计划全球销量超过200万辆，其中新增的40万辆中有相当一部分来自中国市场；奔驰的2015计划中，中国销量锁定30万辆，其中20万辆为本土生产。

在北美市场豪华车销量排名第三位的雷克萨斯遭遇了中国瓶颈，去年全年以5.5万辆的销量勉强完成了年初制定的任务，除了地震造成的影响是个意外，产品线和品牌建设上都乏善可陈。广汽丰田合资之时，日方的错误决策让雷克萨斯错失了最好的国产时机，也是造成今天成绩黯淡的重要原因。2012年的豪华车决战将在产品、品牌、市场、营销网络等方面全方位展开，如果将2011年称为中国豪华车元年，那么2012年就会是真正繁荣的开始。近乎被德国车垄断的局面不可避免，看其他豪华品牌如何分食剩下的份额或许更加精彩。

兴业银行济宁分行龙年贵金属展销会新推出多款金银工艺品

为满足广大贵金属收藏爱好者、投资者及客户节日礼品馈赠的需求，在春节来临之际，兴业银行济宁分行特于2012年1月12日-15日在营业厅举办龙年贵金属展销会。

据悉，本次展销会将精彩奉上兴业品牌金条—兴业盛世金、贺岁开运系列的龙年行运金条、龙年贺岁银条、贺岁小金钱等经典贵金属藏品，款式多样，做工精美。此次展销重点突出了投资和收藏概念，如限量发行的贺岁开运于一体的龙年行运金条，和市面上售价13元以上的银元宝此次展销只售8元/克，重量只有2克的体积却如10克的新工艺金条等，都是济宁首发，仅限两天。

兴业银行理财师分析指出，黄金今年受通胀预期增强、全球经济形势等不确定性因素影响，虽然近期走势疲软，但作为较好的避险品种，在多重力量的综合作用下，仍有强劲的上涨动力；特别是白银投资，表现也非常活跃，从2007年的2元/克到现在接近3倍的涨幅。本次产品有正规发行渠道、含权威收藏证书，是投资者投资理财、馈赠礼品的佳选。

（贾冰）

来济宁中央百货品中国味道

春节越来越近，年味也越来越浓。快过年了，捎点什么礼物给亲朋？1月12日起，济宁中央百货为您精心准备了一系列优惠活动，同时让您品足中国味道。

济宁中央百货将继续以齐全的品类、实惠的价格、优质的服务极力回馈广大消费者，本次我们精心为广大新来顾客准备了一系列的优惠活动，主要涉及：穿着类满100元减55/45元。化妆品8折起再级数送礼品。黄金饰品每克最高优惠30元，镶嵌饰品低至5折。进口名表满1000减150元；国产名表8折起。级数送年货：在享受满减或打折等优惠的基础上，穿着类当日累计实付：满580元送亲亲红宝粥礼盒；满980元送伊利果之优酸乳礼盒。

送好礼,过大年，购物济宁中央百货，时尚尊贵，畅享优惠，团购福利，送礼必备。济宁中央百货购物卡团购热销中。看龙腾盛世，品中国味道，年近情更浓，好礼惠全城，尽在济宁中央百货。(黄彦开)

上海大众汽车
SHANGHAI VOLKSWAGEN
www.svw-vw.com

春节购车到方圆
惊喜车特价车超万元大礼等你拿

更多精彩豪礼
只为感恩万千用户相伴如一

只有感恩，才能让节日的祝福倍显真诚
只有礼遇，才足以鸣谢您的偏爱和知遇
现在订购上海大众任意车型，即刻尽享更多精彩礼遇

上海大众汽车客户服务热线：400-820-1111 官方网站：www.svw-vw.com

山东方圆汽车销售服务有限公司
崇 文 店：济宁市高新区凯赛大桥东100米路南
销售热线：0537-2082566
金 宇 店：济宁市市中区金宇路40号
销售热线：0537-2980266

Das Auto.