首届中国牡丹年宵花评比大赛在菏泽举行

花随人开,剑指牡丹产业化

本报菏泽1月12日讯(记者 李贺) 由中国花卉协会牡丹芍药分会、山东省花卉协会、菏泽市人民政府主办,菏泽市林业局和牡丹区人民政府承办的首届中国牡丹年宵花评比大赛,12日至13日在菏泽举行。12日上午,专家组在菏泽曹州牡丹园温室花房内对作品进行仔细评选。

“这是在将军之中挑将军!”中国花卉协会牡丹芍药分会副会长秦魁杰赞叹地说,参展的催花牡丹质量很高,“看这株‘二乔’色泽圆润,确实是一株难得的精品。”评委们对花房内的每一盆作品都认真地观察记录,从蕾径、花色、花型等九个方面进行打分。

牡丹办事处桂陵社区的一位花农告诉记者,这次他精心挑选了三盆催花牡丹参赛,希望能够崭露头角。据悉,此次大赛吸引了河南洛阳、安徽铜陵、甘肃兰州等地的百余家牡丹生产企业携300余盆催花牡丹参加比赛。

“通过这次大赛的举办,不但为催花牡丹提供一个技术经验交流的平台,更希望从一定程度上推动牡丹产业化发展。”牡丹区林业局局长魏玉斌告诉记者。

“针对牡丹产业化,牡丹区推出一批可行性强,市场前景好的牡丹深加工项目,吸引外商和投资企业开发牡丹产品,带动牡丹生产走规模化、专业化、产业化、品牌化发展的路子。为把牡丹产业做大做强,今年,牡丹区大力发展牡丹产业化,还将出台一系列优惠政策。”牡丹区政府党组成员张贵宾介绍。

据了解,中国牡丹反季节催化市场前景广阔。目前全国产量达500万盆以上,初销往日本、韩国及欧美国家,基本实现“花随人意开,四季赏牡丹”的意愿,拓展牡丹产业的新领域,延伸牡丹产业链条,增加广大花农的经济收入。

▲中国花卉协会牡丹芍药分会会长王莲英与评委们一同认真对参赛作品打分。

▶市民们在欣赏催花牡丹。 本报记者 邓兴宇 摄

喜豹快运:用贴心的服务赢得人心

本报记者 姚楠

临近年关,又到了喜豹快运一年中最忙时。据统计,这里高峰期时平均每天送出300余件,到达600余件,而不断增长的业务量,靠的是这支40多人的队伍给顾客带来的优质、贴心服务。

与平时运送普通物品不同的是,礼品成了春节期间快递中的“主打物品”,互赠礼品是菏泽人的过节传统,可许多人又要面对繁忙的工作,抽不出时间亲自拜访,用快递运送礼品成为他们的选择,而喜豹快运又快又好的招牌,让市民将许多易碎的礼品放心地带到这里。

记者在托运现场看到,市民前来托运的物品五花八门,而两盆盆栽牡丹格外引人注目,“还能托运牡丹花?不怕打碎了吗?”面对记者的不解,工作人员解释道,托运牡丹花已不是新鲜事,“临近过年,几乎每天都有要托运牡丹花的。”除了运送小心、快速投递等贴心细致的服务外,喜豹快运专门针对易碎品推出保值业务,顾客才会放心地托运。

在菏泽汽车总站站内南侧,有几间挂着“喜豹快运中心”的房屋,从东向西分别为受理处、取货处和货物寄存点。这里可称得上是快运中心的“心脏”,不仅可以办理顾客发货、取货手续,还是货物临时存放的中转站。

在受理处安放着一台安检仪,所有要托运的货物必须先通过安检,确定没有危险品后方可接受托运。“因为货物都是随客车走,我们要为乘客的人身安全负责,危险品不能上车。”工作人员告诉记者。

就在记者采访时,前来办理托运的顾客也是络绎不绝,将一箱货物运送到郓城的市民唐先生告诉记者,自己和县区一直有业务往来,几乎每天都要往县里发货,每次都选喜豹快运,“因为既快又保险,几乎没出过差错。”唐先生说。

在货物寄存点,记者看到不同地区、不同大小的货物码放整齐,拿取方便。工作人员介绍,为了方便管理,快递物品按照大小先分两类,再按货物送达目的地放置。

记者在货物寄存处看到,一箱冰冻海鲜被隔离放着,工作人员解释道,这是客户托运的水产品,刚刚到货,“我们特意将水产品类的货物放在温度低的地方,就是为了保证客户来取的时候不开化、保证新鲜,让客户放心。针对鲜活水产品类货物,我们的原则是绝对不过夜送达。”

喜豹快运是这么说的,也是这么做的。正是将这种“想客户所想、急客户所急”的服务理念和宗旨,为喜豹快运赢得了顾客长期的信任。据了解,喜豹快运有许多合作了七、八年的老客户,尤其是许多做水产生意的老客户,他们对货物运输的时间要求更高,一次次及时、完整地将货物送到他们手中,使老客户们对喜豹快运的产生了深深的信赖感。

“顾客的信任是我们前行的动力,顾客的需求就是我们改进的标杆,我们将严格履行承诺,用更好的服务让顾客放心。”喜豹物流快运中心负责人周新建真诚地说。

▲年关将至,喜豹快运贴心的服务让许多顾客放心地将花卉等易碎品拿来托运。 通讯员 刘青 摄

奇瑞电轿,孝顺父母的最佳礼物

“入冬以来,到我们公司给父母订购奇瑞电动汽车的络绎不绝,每天都在3辆以上。”12月26日,奇瑞电动汽车菏泽总代理正邦电轿行经理刘明告诉笔者,“奇瑞电轿进入菏泽半年多,在菏泽市已有300多人购买电动汽车送给父母,特别是接送孩子上学使用的老人更多。”

眼下天气变冷,笔者在菏泽大街小巷时常见到往返穿梭的奇瑞电动汽车。一辆辆小巧别致的电动汽车,没有污染,没有噪音,驾驶安全简单,成了菏泽城一道亮丽的风景线,驾驶者大多为中老年人,或接送孩子,或购物出行,既遮风挡雨,又方便出行。

11月18日,市民李强夫妇到正邦电轿行给母亲购买了一辆奇瑞电动汽车。把车开回家后,只用20分钟就教会母亲驾驶,老人激动地说,“以前羡慕人家开车,没想到咱60多岁的老太婆了,因为儿子及儿媳孝顺,也开上了电动汽车,有了这,以后风雨俺不怕,出个门也方便了,回趟曹县老家也随便,自己开车就能往返,并且收费站也免费!”

刘明介绍,奇瑞电轿热销菏泽的原因主要是三点,一是奇瑞新能源品牌好,质量过硬,二是奇瑞电轿容易驾驶,安全性能好,舒适度高,三是使用成本低,行驶百公里,费用仅8元。春节后,随着汽柴油价格的再次上涨,让很多原本准备购买汽车的菏泽城乡居民,把目光转移到奇瑞电轿身上。

在菏泽电厂工作的王女士,给父亲订购了一辆奇瑞电轿,她原想给父亲购买一辆汽车,没想到油价连涨,97#汽油每升竟然突破8元大关,就改变了注意,给老人订购了一辆奇瑞电轿,再说奇瑞电轿品牌好,用着放心,老人试驾后很喜欢,马上就去订购,王女士说道。当天,像王女士一样,还有多位市民准备购买礼物送给父母。

据介绍,奇瑞QQ3纯电动汽车采用自动档操控,简单便捷,充电方便,民用220V即可,随处可及,安全方便。作为国内知名的自主轿车品牌,奇瑞拥有多年生产小车的成熟经验,这款QQ3纯电动汽车除了技术成熟、安全可靠等产品优势之外,还享受2年/4万公里的整车质保和便捷的售后服务。

位于菏泽市人民路一中分校南500米路西的正邦电轿行,是奇瑞电动轿车菏泽指定经销商,为方便老人学驾驶,正邦电轿行还推出免费教老人开车活动。 (秋梅)