港城房租节后普涨一成

随着大量务工人员返城,租房市场热起来



本报2月7日讯(记者 李园园) 节后随着大量务 工人员返城,市区房屋租赁 市场也热闹起来,房屋租赁 成为中介的支柱业务,房屋 租金也普遍上涨了一成。

本月中旬,小李原来租住的房子就要到期了,她想和同事合租,换个离单位近点的三室一厅精装修房子,月租金在1500元左右就能接受。但是她最近跑了市区几家房屋中介,都没租到房子。由于刚过春

节,各中介手里的房源都不多,外来人员增加,市区房源都很抢手。小李说:"前几天看过一套挺不错的,但是犹豫了一下,现在已经被租出去了,想想就后悔。"

市区一家房屋中介的经纪人王女士说,大年初五他们店就开门营业了,初十之后来

租房子的人明显增多,每天都有十来个。除了年后返城的大量务工人员外,还有一些租期临近想换房的租客,这些人给房屋租赁市场带来一个小高峰

记者了解到,随着租赁需求的瞬间增加,目前的房租价格也有所上涨,涨幅普遍在一

成左右。例如胜利油田疗养院一套80平方米的二手房,年前的月租金还是1000块钱,现在已经要到了1100元。中介人员崔先生说,这个时候租房的人多,房东一般都不肯轻易让价,所以租金较平时会略高一些。有些抢手的学区房,租金一下子涨了200元,比如他经

手的一套90平方米的三室一 厅精装修房子,年前的租金还 是1300元,现在房东已经提到 1500元了。

记者调查发现,由于楼市观望情绪依旧浓厚,许多中介只能依靠房屋租赁业务维持,这也成了各路中介机构目前的支柱业务。

促销战结束,本地汤圆唱主角

考虑到需求将直线下降,外地品牌纷纷撤柜

本报2月7日讯 (记者 李娜) 元 宵节刚过,外地品 牌汤圆已不见踪 影,烟台本地汤圆 开始独占专柜。

7日,记者在市 区几家超市发现, 冷柜专区的汤圆阵 容已大大缩小,三 全,龙凤,湾仔码头 等外地品牌汤圆已 集体消失。在空间 变小的汤圆销售 区,烟台本土的南 沪汤圆独占着专 柜。据超市工作人 员介绍,元宵节过 后,市民对汤圆的 需求将直线下降, 因此他们不再集由 销售。外地品牌促 销剩余的汤圆,现 均已包装撤柜。



元宵节刚过,超市的冷柜专区已不再像汤圆大促销时那么热闹。

本报记者 李娜 摄

压岁钱怎么花究竟谁说了算 烟台孩子九成没有支配权

本报2月7日讯(记者

李娜)出了正月十五,春节也算是过完了。烟台的孩子们今年压岁钱收成如何?记者随机调查20个孩子发现,尽管大家收获的这笔财富有多有少,但九成孩子表示"不归我管"。

"压岁钱都给妈妈了。"7日,在新华书店,6岁的月儿正在看书。她告诉记者,这笔钱怎么花她还没考虑,妈妈说要攒起来。在文化路小学上三年级的徐惠惠今年11岁,她说,她从来没见过自己的压岁钱。

记者随机采访的20个孩子,年龄在5岁以上16岁以下。其中六成孩子不知道压岁钱到底去了哪里,

五成孩子表示可以支配小孩子表示可以支配小孩子发钱,只有二成孩子说压岁钱归自己支配,但要受父母监督。分年龄,足岁钱都是在父母,压岁钱都是在父母手中。10岁以上的孩子中,只要收到的压岁钱数额较大,绝大部分都由父母保管。

相对而言,高中生能留下的压岁钱要多一点。烟台二中高中一年级的作心凝春节收到2000多元压岁钱,零头留在了手中,其他的都上交父母了。"老妈留了,只给我留了的人人。"件心凝遗憾地说。件心凝她的几名同学也说,虽然名义上压岁钱是给数子的,但实际上绝大多数都进不了孩子的口袋。

可以随便化。 对于压岁钱究竟该与 谁这个话题,家长们的答 案似乎永远保持着高死。 许多父母认为,现在方 ,的压岁父母认动 辄在人 方,实际上是成年人管, 情往来,不应归孩子管, 由父母支配。也有父母交 为,这笔钱最终应该是孩 子的,但家长有义务帮着孩子理财。当然,也有关帮母 认为,压岁钱名义上是给孩子的,但这都属于家庭 收支范围,不会特意将压 岁钱分开支配。

王殿英说,从情理上讲,压岁钱是孩子的特殊礼物,父母和孩子最好能协商使用这笔财富。

一江仙油木

孩子压岁钱父母拿去做了些啥

◇ 用于家庭

清楚。 覃先生是一位大学老 师,他的孩子今年7岁,他 坚决不让孩子掌管压岁 钱。"我不想让孩子误认为 什么都可以花钱买来,我 觉得这样不好。"

◇"整存零取"

"他的压岁钱买文他的压岁钱买文他的压力。"翰老玩具,都是用爸说,那翰文的对法是用爸说,我不到自己的大孩。现在所以我的人。我特别玩人,有些比较贵的玩

具,孩子会看很久才下决

在受访家长中,采用 这种办法的不在少数。

◇ 代为投资

还有两位父母将孩子 的压岁钱用于投资理财。

"他1岁的时候,我就压 替他开了一张银行卡,他 了一张银行卡,他 少了,钱越来越多,我压 算帮他买点理财产品。等 他有能力自己管理支配 的时候,我再把这笔钱给他。"浩浩的妈妈杨女士

本报记者 李娜

卖隐形眼镜也有潜规则 左右度数不同得买两副



本报3·15维 权线索果在在在 中,如遇到过您的 事,如果到过您的过 事,信息遇到的 权,如果您的财

产权利遇到过侵害,如果您知道一些行业内不为人知的潜规则,都可拨打本报热线18660568036或15053508753告诉我们。根据您提供的线索,我们将安排记者进行调查,帮您维权,揭露消费中那些不安全的事儿。

本报2月7日讯(记者

苗华茂) 因左眼和右眼的 度数不一样,商家竟要求消 费者购买两副隐形眼镜。小 于就遇到了这么一件窝心 事。

今年夏天就要大学毕 业的小于最近正忙着找工 作,为了给用人单位一个良 好的印象,戴了十几年框架 眼镜的她准备买副隐形眼 镜去参加面试。4日,小于在 市区南大街一家眼镜店选 中了一款标价为50元的隐 形眼镜。当她验完光交钱的 时候,店员却告诉她,她的 两眼度数不一样,一盒隐形 眼镜有两只镜片,度数都一 样,长时间戴度数一样的眼 镜会损害眼镜,所以建议她 再买一副,每只眼睛戴相应 度数的眼镜。

考虑到再买一副就要 多花同样的钱,小于便询问 店员可否拆开卖,但得到的 答复是不可以。

记者随后走访了市区 几家眼镜店,其中一家眼镜 店的店长孙女士告诉记者, 目前隐形眼镜主要分日抛、 月抛、季抛、半年抛、年抛这 五种类型。日抛型的最便 宜,一副一般几十元,年抛 的最贵,每副在200元至800 元不等。如果消费者购买年 抛型眼镜,左右眼度数不-样的,可以拆开卖。"有的眼 镜店要求消费者购买两副 眼镜,往往都是集中在月抛 型和日抛型上。因为这种眼 镜售价较低,利润也低,商 家为了多赚钱只能这样。这 早已是眼镜行业的潜规则 烟台市工商局一位工

作人员告诉记者,只要商家 在销售时跟消费者说明实 际情况,就不存在违反消费 者选择权和知情权的行为, 就不属于搭售行为。消费者 如果觉得自己被侵权,可以 及时向工商部门举报。

正海磁材去年净利翻番 兴民钢圈通过分红预案

本报2月7日讯(记者

李园园) 7日晚间,正海磁材(300224)发布业绩快报称,公司2011年实现净利润2.09亿元,同比增长98.84%。兴民钢圈(002355)股东大会则审议通过了包括为红预案在内的9项议

据正海磁材披露,2011 年度公司实现营业总收入 11.7亿元,同比增长 74.74%;实现归属于上市公司股东的净利润2.09亿元, 同比增长98.84%;公司基本 每股收益为1.46元,同比增 长65.91%。

公司称,2011年净利润增长的主要原因是,产品售价上调,产品成本降低,新产品销售份额增加致毛利率提高。对于2011年度利润分配情况,公司尚未进行讨论。

7日,兴民钢圈因召开股东大会停牌一天。7日晚间,兴民钢圈发布公告称,公司审议通过了包括年度分红计划在内的9项议案。2012年公司将做大车轮制造业,预计全年实现营业收

入23亿元。

兴民钢圈披露的2011年年报显示,公司实现营业收入15.08亿元,同比增长12.56%;实现利润总额1.58亿元,同比增长22.37%;实现归属于母公司的净利润1.18亿元,同比增长23.36%;实现每股收益0.56元。公司拟向全体股东按每10股派发现金红利2.5元(含

公司年报显示,报告期内,公司的主营产品收入、综合毛利率总体呈上升趋势。其中随着新的募投项目投产,公司的无内胎钢制车轮销售收入实现了较大增长,同比增26.44%。公司产品毛利率虽较上年同期略有下降,但仍维持较高水

公司称,2012年将紧紧围绕主业,坚持做大车轮制造产业,进一步突破产能瓶颈,力争全年生产钢制车轮1700万件。同时,公司将进一步开辟新市场,开发新客户,力争全年实现营业收入23亿元。