

新春伊始,有些人继续奋战在原来的岗位上,也有一些人背起行囊,正在重新寻找新的岗位,在实现梦想的旅途中,新春寻岗人又有怎样的故事,让我们一起走进他们。

本期,我们推出的是两个年轻女孩的故事,她们追求着自己喜欢的工作,为梦想付出满腔热情,虽然辛苦、虽然背井离乡,但不变的是她们面对生活嘴角永恒的一丝微笑。

求职者
(一)

TA 的故事,牵动你我的心

2012 年 2 月 13 日 星期一
编辑:王娇 组版:闫姝

齐鲁晚报 C07

放弃优越家庭环境,独自一人远赴异乡

19 岁独生女钟情厨师职业

本报记者 李宝然

“

每逢年后,都是企业招收新员工的好时机,而厨师行业同样也不例外。作为新入职的厨师学徒,他们有着怎么样的故事?

11 日下午 2 点,记者来到良友君豪大饭店,在果吧台看到了今年刚刚入职做厨师学徒的华琳琳。在果吧台,戴着厨师帽的她正在专心致志地做着水果雕刻。只见她一刀一刀地切下,不一会儿一个橙子在她的手里就变出一朵“花”。

因为真心喜欢

不惧一人漂泊异乡

放下手中的水果刀后,华琳琳面带羞涩的微笑同记者聊了起来。“我这是第一次外出打工,以前没有什么工作经验。”说话时,她偶尔用力攥一下自己的衣角,显然有些紧张。

正月初六,19 岁的华琳琳就离开了烟台老家,独自来到良友君豪大饭店。“因为喜欢这个行业,年前听亲戚说这个饭店各方面都不错,经亲戚引荐决定来做学徒。”华琳琳说。

据了解,华琳琳的家庭环境比较优越,而且是家里的独生女,并不愁将来在哪个行业发展。即便如此,从学校一毕业的她就义无反顾地选择了厨师行业。

“我是真心喜欢这个行业,所以即使独自一人来到异地他乡,我也不害怕。”华琳琳说,一来到日照就喜欢上了这里的环境,靠近大海。

“经过十几天的学习,我更加热爱这个工作了,更加坚定我当初的选择是对的。”华琳琳说,在师傅十几天的教导下自己的刀工已经渐渐熟练,目前已经可以做一些基本的雕刻了。

华琳琳目前主要学习的是水果的雕刻制作,即把水果做出花样来。“做这个,师傅教得很仔细,而且还能加上一些个人想法,使得水果图案更加美观,让我很快乐。”

钟情厨师职业

源于家庭环境熏陶

华琳琳喜欢厨师这个行业,其实与她所在的大家庭环境是密不可分的。据了解,她的大家庭中有七八位亲戚都是从事厨师行业的,而且都做得很好。

“我叔叔家的堂哥现在在国外一家知名饭店做厨师,从事这个行业至今已经有十年了,我很羡慕他。”华琳琳说,她的目标就是做一名像堂哥那样出色的厨师。

据了解,华琳琳从小就受到哥哥姐姐们的影响,十分喜欢做饭,“他们的成功案例,使得爸妈对于我从事厨师行业也十分支持。”

“小时候每逢过年,他们都给我讲述一些做厨师的趣事,听着听着就渐渐喜欢上了。”华琳琳说,这种环境对我的影响很大。

“我高中毕业后,就到了烟台一家学校学习日语,为的也是以后能在餐饮业方面发展。”华琳琳说,我对这个行业情有独钟,没有再想过从事其它行业。

脚踏实地工作

“向梦想勇敢出发”

“做这个行业,最重要的就是要脚踏实地,一步一步地认真干,学好技术。”华琳琳说,她已经做好心理准备,“勇敢地向梦想出发”。

“我感觉活不累,待遇也不错,关键是师傅教得认真,能够真正学到东西。”华琳琳目前为厨师学徒,现在每天要工作近十个小时,初期主要做的就是水果雕刻的学习,工资待遇为每月 1600 元,管吃管住。

据良友君豪大饭店行政副总厨郭伟介绍,华琳琳十分好学,在工作的这十几天来,表现非常好。“当别人休息的时候,总能看到她在练习刀工。”

据郭伟介绍,目前厨师行业用工仍处于短缺的状态。厨师行业分很多种,例如凉菜、热菜厨师等,而每一种厨师现在基本上都有缺人情况。“虽然我们希望招收一些有工作经验的,但是我们也对新人敞开大门,只要你喜欢这个工作。”郭伟说。



11 日,华琳琳正在饭店的水果吧台学习刀工。 记者 李宝然 摄

“保持一颗平和的心”

化妆品导购员谈起工作嘴角上扬

文/片 本报记者 刘伟

她身高一米六五左右,上身穿一件粉红色的工作服,下身黑色西裤,脚穿高跟鞋,一副非常利落的样子。她就是张丽华(化名),日照银座一家化妆品专柜的导购员,去年从别的品牌跳槽到现在的公司,在银座商场已经工作一年多了。



12 日下午,张丽华正在给顾客介绍化妆品。

张丽华每天早上八点左右出门,坐 20 分钟的公交车到达商场,休息一下 9 点钟开始上班,然后一直到晚上 9 点半商场下班。

导购员都是站着为顾客服务的,据了解,化妆品导购员每天需站至少七个小时,节假日期间时间还会延长。现在的张丽华已经适应了站立工作,不过刚开始时候并不是这样。“刚开始做导购员,整天腿又疼又酸,回家就想睡觉。”张丽华说。

◎工作辛苦但快乐

现在张丽华供职的公司是一家比较成熟的公司,签订劳动合同之后公司提供五险一金,银座策划部部长张克鹏介绍,现在化妆品导购员的平均月薪在 1500 元左右,提成大约为 1% 至 3%。

虽然导购员的工作比较辛苦,但在采访中张丽华十分乐意跟记者分享一些她的从业经验,并十分喜欢现在的工作。“可以学到很多新东西,接触形形色色的人,而且更重要的是让自己变得更漂亮。”说话时,张丽华的嘴角自然地上扬,虽然已经结婚,但 25 岁的她还是透出小女孩的俏皮和可爱。

对于想要从事化妆品导购工作的人士,张丽华建议从事这样的工作最好能有耐心,需要保持平和的心态,“接触的顾客难免有比较难沟通的,我老公见我不爱说话不想理人,就知道我又被气到了。”

除了心态,还要学习一些化妆品专业知识,而且基本功在张丽华看来也是最重要的。“不论哪个行业,学好基本功才是最重要的。”

◎精心修饰全妆上阵

12 日,记者见到张丽华的第一眼,就觉得她有一种特别的气质。她化了妆,眼影、唇彩、睫毛、眉毛等等都做了精心的修饰。“我们导购员要求上班时要化全妆。”张华说。

刚开始,张丽华每天都要早早起床化妆。那时化一个脸部全妆,张丽华需要两个小时。经过一段时间的练习,现在为自己化一个脸部的全妆只需十多分钟。

这时,正好有顾客来到柜台,“欢迎光临,请问有什么可以帮您的?”说这句话的时候,张丽华的语速很慢,吐字清晰,绵言细语又不失大方得体。据了解,化妆品导购员都是这样来接触顾客的,既可以让顾客听清自己的话,还可以拉近与顾客之间的距离。

◎每天至少站立七小时

张丽华现在供职的化妆品公司总部在北京,2010 年经过面试、初试、复试之后,很荣幸的从十几个应聘者中脱颖而出,前往北京做了一个月的职前培训。

在做导购员之前,张丽华对化妆可谓一无所知,“那时候都不知道修一下眉毛可以让自己更好看一些。”张丽华笑着说。

除了化妆技巧,培训期间每天都要学很多化妆品专业知识,每两三天有一次考试。“那时候白天学完化妆品知识,晚上抓紧复习。”那一个月,张丽华都得凌晨两点之后才能睡。