

新春伊始，有些人继续奋战在原来的岗位上，也有一些人背起行囊，正在重新寻找新的岗位，在实现梦想的旅途中，新春寻岗人又有怎样的故事，让我们一起走进他们。本期，我们推出的是两个年轻女孩的故事，她们追求着自己喜欢的工作，为梦想付出满腔热情，虽然辛苦、虽然背井离乡，但不变的是她们面对生活嘴角永恒的一丝微笑。

求职者 (一)

TA 的故事，牵动你我的心

2012年2月13日 星期一
编辑：王娇 组版：闫姝 齐鲁晚报 C07

放弃优越家庭环境，独自一人远赴异乡

19岁独生女钟情厨师职业

本报记者 李宝然

每逢年后，都是企业招收新员工的好时机，而厨师行业同样也不例外。作为新入职的厨师学徒，他们有着怎么样的故事？

11日下午2点，记者来到良友君豪大酒店，在果吧台看到了今年刚刚入职做厨师学徒的华琳琳。在果吧台，戴着厨师帽的她正在专心致志地做着水果雕刻。只见她一刀一刀地切下，不一会儿一个橙子在她的手里就变出一朵“花”。

因为真心喜欢 不惧一人漂泊异乡

放下手中的水果刀后，华琳琳面带羞涩的微笑同记者聊了起来。“我这是第一次外出打工，以前没有什么工作经验。”说话时，她偶尔用力擦一下自己的衣角，显然有些紧张。

正月初六，19岁的华琳琳就离开了烟台老家，独自来到良友君豪大酒店。“因为喜欢这个行业，年前听亲戚说这个饭店各方面都不错，经亲戚引荐决定来做学徒。”华琳琳说。

据了解，华琳琳的家庭环境比较优越，而且是家里的独生女，并不愁将来在哪个行业发展。即便如此，从学校一毕业的她就义无反顾地选择了厨师行业。

“我是真心喜欢这个行业，所以即使独自一人来到异地他乡，我也不害怕。”华琳琳说，一来到日照就喜欢上了这里的环境，靠近大海。

“经过十几天的学习，我更加热爱这个工作了，更加坚定我当初的选择是对的。”华琳琳说，在师傅十几天的教导下自己的刀工已经渐渐熟练，目前已经可以做一些基本的雕刻了。

华琳琳目前主要学习的是水果的雕刻制作，即把水果做出花样来。“做这个，师傅教得很仔细，而且还能加上一些个人想法，使得水果图案更加美观，让我很快乐。”

钟情厨师职业

源于家庭环境熏陶

华琳琳喜欢厨师这个行业，其实与她所在的大家庭环境是密不可分的。据了解，她的大家庭中有七八位亲戚都是从事厨师行业的，而且都做得很好。

“我叔叔家的堂哥现在在国外一家知名饭店做厨师，从事这个行业至今已经有十年了，我很羡慕他。”华琳琳说，她的目标就是做一名像堂哥那样出色的厨师。

据了解，华琳琳从小就受到哥哥姐姐们的影响，十分喜欢做饭，“他们的成功案例，使得爸妈对于我从事厨师行业也十分支持。”

“小时候每逢过年，他们都给我讲述一些做厨师的趣事，听着听着就渐渐喜欢上了。”华琳琳说，这种环境对我的影响很大。

“我高中毕业后，就到了烟台一家学校学习日语，为的也是以后能在餐饮业方面发展。”华琳琳说，我对这个行业情有独钟，没有再想过从事其它行业。

脚踏实地工作

“向梦想勇敢出发”

“做这个行业，最重要的就是要脚踏实地，一步一步地认真干，学好技术。”华琳琳说，她已经做好心理准备了，“勇敢地向梦想出发”。

“我感觉活不累，待遇也不错，关键是师傅教得认真，能够真正学到东西。”华琳琳目前为厨师学徒，现在每天要工作近十个小时，初期主要做的就是水果雕刻的学习，工资待遇为每月1600元，管吃管住。

据良友君豪大酒店行政副总厨郭伟介绍，华琳琳十分好学，在工作的这十几天来，表现非常好。“当别人休息的时候，总能看到她在练习刀工。”

据郭伟介绍，目前厨师行业用工仍处于短缺的状态。厨师行业分很多种，例如凉菜、热菜厨师等，而每一种厨师现在基本上都有缺人情况。“虽然我们希望招收一些有工作经验的，但是我们也对新人敞开大门，只要你喜欢这个工作。”郭伟说。



11日，华琳琳正在饭店的水果吧台学习刀工。记者 李宝然 摄

“保持一颗平和的心”

化妆品导购员谈起工作嘴角上扬

文/片 本报记者 刘伟

她身高一米六五左右，上身穿一件粉红色的工作服，下身黑色西裤，脚穿高跟鞋，一副非常利落的样子。她就是张丽华(化名)，日照银座一家化妆品专柜的导购员，去年从别的品牌跳槽到现在的公司，在银座商场已经工作一年多。



12日下午，张丽华正在给顾客介绍化妆品。

张丽华每天早上八点左右出门，坐20分钟的公交车到达商场，休息一下9点钟开始上班，然后一直到晚上9点半商场下班。

导购员都是站着为顾客服务的，据了解，化妆品导购员每天需站至少七个小时，节假日期间时间还会延长。现在的张丽华已经适应了站立工作，不过刚开始时候并不是这样。“刚开始做导购员，整天腿又疼又酸，回家就想睡觉。”张丽华说。

◎工作辛苦但快乐

现在张丽华供职的公司是一家比较成熟的公司，签订劳动合同之后公司提供五险一金，银座策划部部长张克鹏介绍，现在化妆品导购员的平均月薪在1500元左右，提成大约为1%至3%。

虽然导购员的工作比较辛苦，但在采访中张丽华十分乐意跟记者分享一些她的从业经验，并十分喜欢现在的工作。“可以学到很多新东西，接触形形色色的人，而且更重要的是让自己变得更漂亮。”说话时，张丽华的嘴角自然地上扬，虽然已经结婚，但25岁的她还是透出小女孩的俏皮和可爱。

对于想要从事化妆品导购工作的人士，张丽华建议从事这样的工作最好能有耐心，需要保持平和的心态，“接触的顾客难免有比较难沟通的，我老公见我不爱说话不想理人，就知道我又被气到了。”

除了心态，还要学习一些化妆品专业知识，而且基本功在张丽华看来也是最重要的。“不论哪个行业，学好基本功才是最重要的。”

◎每天至少站立七小时

张丽华现在供职的化妆品公司总部在北京，2010年经过面试、初试、复试之后，很荣幸的从十几个应聘者中脱颖而出，前往北京做了一个月的职前培训。

在做导购员之前，张丽华对化妆可谓一无所知，“那时候都不知道修一下眉毛可以让自己更好看一些。”张丽华笑着说。

除了化妆技巧，培训期间每天都要学很多化妆品专业知识，每两三天有一次考试。“那时候白天学完化妆品知识，晚上抓紧复习。”那一个月，张丽华都得凌晨两点之后才能睡。