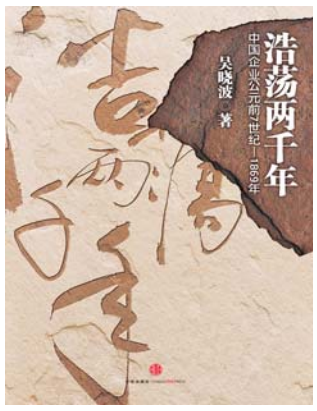
8　最后的世族

新书试读



◆书名:《浩荡两千年》
◆作者:吴晓波
◆出版:中信出版社

提要:

自武帝之后,继任的几位皇帝都很软弱,中央朝纲日渐为外戚和宦官所把持,而在地方上则出现了一股强大的世族势力,在财经上,它与春秋战国时的贵族经济不同,俨然构成为前所未见的世族经济。

与贵族相比,世族也是以血缘来维系和传承的,不过它没有法定的世袭性,其衍续壮大,有赖于一代代子弟的经略努力。同时,世族在价值观上一切以家族利益为大,国家意识薄弱,对中央政权缺乏忠诚度。

在《后汉书》中有《樊宏传》,传主樊宏就是一个非常典型的世族案例。樊宏的祖先是周代的仲山甫,周宣王时以务农经商而闻名,以平民身份受举荐入王室,任卿士(相当于后世的宰相),后受封于樊,子孙便以此为姓。樊家世代居住在工商业繁荣的南阳,樊宏的父亲"善农稼,好货殖","资至巨万"。樊家在当地有农田300多顷,所盖的房屋都有"重堂高阁",方圆之内,农、林、牧、副、渔多种经营,样样具备,还有自成体系的小型灌溉系统。

樊家庄园的四周建有自卫的"坞堡",还有一支召之能战的私人武装。在庄园内劳作的农户,要么是樊姓子弟,要么是雇佣的佃农,他们都只对樊家纳租,很多人不在政府的户籍管辖之内。这样的樊家庄园,宛然一个独立的经济体,完全可以做到"有求必给"、"闭门成市"。樊家还与当地的世族望族结成了极其复杂的姻亲联盟,樊宏的姐姐嫁给了南阳的一个刘姓宗亲,而刘家又与当地望族李家、邓家结亲。

在西汉末年,这种庄园化的世族经济,遍布帝国的大江南北。跟历史上所有的现象一样,世族的产生是制度性的产物,它与两种制度有关,一是军爵制,一是官僚推举制。

这些因军功而成大地主的人之所以能够延续数代不衰,成为所谓的世族,还与另外一个制度有关,那就是官僚推举制。自殷周以来,朝廷官吏都是靠推举而产生的,由此出现了一个景象,那就是各路豪强广收门客,唯亲是举,其子孙门徒长久把持官职,累世拜相为将的情况比比皆是。到西汉中后期,这一情况已经比较严重,出现了"四世三公"、"四世五公"的"佳话",世族门阀由此而生。积百年经营,这股日渐壮大的世族力量惊人繁衍,在朝堂之上,他们左右政策走向和人事安排,在地方,则官商结合,自成体系,大量兼并土地和招纳人口,盘根错节,终成与先秦贵族经济全然不同的世族豪强气候。

在公元1世纪前后,有一个孤贫的儒生决定对世族宣战。让人惊奇的是,他以"和平改变"的方式登基称帝,然后启动了一场引起重大争议的改制运动,他的名字叫王莽(公元前45-公元23年),民国思想家胡适称他是"中国第一位社会主义者"。

在随后的10多年里,王莽推出了众多的经济改革政策,无不围绕着这一主题展开。王莽改制,首要之举是"　五均六筦",这就是全面恢复盐铁专营和均输、平准二法。

从王莽为"五均六筦"所下达的诏书看,他对专营政策的理解是非常到位的。他说,政府要管制的都是一些人民日常必需,虽然价格很高也一定要购买的商品,也就是"关系到国计民生的关键性产业",这些产业国营化之后,就可以达到"齐众庶,抑兼并"的目的。胡寄窗评论说:"在王莽以前,倡议经济管制的如管仲与桑弘羊,对管制政策的必要性都不如王莽讲得透彻。"不过,后世的人们也都知道,所有推行计划经济的人无不以"均贫富"和实现社会公正为口号,而实际上都是为了加强集权以及扩充财政收入。

下期预告▶9长安城里的商人

23　死马当活马医

提要:

"妈妈,没什么。我们要到外地去执行任务,马上就要出发,就等不到今天晚上给您打电话了,提前了。这回出去,可能不能每天按时打电话,您别担心。我只要能给您打电话,就一定会打。没打就是不方便。您千万别多想,我都好。"罗纬芝一口气说完,胸中虽有千言万语,罗纬芝不敢多谈,怕母亲听出不详之音。

母亲说:"听电视里说,基本上都控制住了,都在咱的掌控之中。你们大概完成了这次任务,就能得胜回朝了。"

罗纬芝机械地重复:"得胜回朝。是,得胜——回朝。"突然脑海中掠过一个画面,回朝的是一个骨灰盒,上面写着"罗纬芝"几个黑体字。她不能放任自己这样瞎想,赶紧说:"您把百草叫来吧　,我还要叮嘱她几句。"

百草过来了,罗纬芝说:"从今以后,我因为工作关系,也许不能天天晚上那个时候打电话了。我不在的时候,你要照顾好奶奶。只要有可能,我就一定会跟你们联系。还有什么事儿吗?"

"没了。您放心吧,我一定照顾好奶奶。"电话就要放下的那一瞬,百草猛然想起来说:"那个人打过几次电话问您的事儿。我记性不好,每回都忘了跟您说。"

"好,你就跟所有打电话的人说我好着呢。就这样,再见吧百草。"罗纬芝急着放下电话。百草这一回倒很执著,说:"那个人一定要让我把他的话带到。"

"哪个人啊?"罗纬芝问。"就是你临走前的那个晚上,跟你说了好多话的那个人。高高大大的,叫李元。你还记得他吗?"

"记……得……"罗纬芝咬着牙根说。又一轮猛烈的疼痛袭来,这一次,不是腹部而是胸膛。"李元让我把一句话一定带到,那句话是——如果你出了什么情况,一定要吃我给你的药。就是他给你的药。好了,我总算说给你了。"唐百草如释重负。

就在话筒坠落的那一瞬,一口血痰涌了出来。罗纬芝用纸巾擦净了痰,一寸寸地挪回到207。罗纬芝空洞的眼光一一扫视207,四壁落净人生惨淡。

她希望在瘟疫的折磨中,自己不要太痛苦,不要太肮脏,当一切无法挽回之时,悄然离去。身形渐渐溃败,脑子依然非常清晰。她开始回想自己的一生,从幼时父亲车祸遇难和半生与母亲相依为命,从自己初恋的男友到刚才的那一通电话。迷乱中,她突然想起了百草转述的李元的话。

她想起那个高大英朗的青年,恍若一梦。她想起他说话时的样子——齿齐而亮洁,声音柔和,中气畅旺。眼神清澈,黑白分明,如夜昼相依。当时因为靠得很近,她闻到他身上有一种海洋清晨的味道。

既然他那样说了,既然已是最后一搏,死马当活马医吧。她找到了李元交给她的有蓝色盖子的小瓶。罗纬芝打开那个蓝盖子小瓶,似乎没有任何气味。她记得李元说只要吃一个小黄米的极少量就行了。罗纬芝苦笑了一下,小黄米,这么一点东西,就是砒霜,也死不了人。花冠病毒如此凌厉,少了不管用。她估摸了一下,所有的粉末,加起来大约有10　个小黄米吧?她颤颤抖抖地敲击小瓶,把一半粉末掸入杯子,倒进半杯温水,一饮而尽。

没有任何味道。不咸不酸不苦不辣。罗纬芝在脑海中浮现出的最后一个念头是:这可能是面粉做的吧?我就要死了……

袁再春极不放心罗纬芝。他认为罗纬芝有70%的概率必死无疑。

袁再春心事重重,在忙完必须的工作之后,特地给罗纬芝打了个内线电话。电话铃响了许久,没有人接。他难以安宁,到罗纬芝寝室207探望。到了207,他看到窗帘低垂,遮挡得风雨不透,没有一丝灯光射透出来。

◆书名《花冠病毒》
◆作者:毕淑敏
◆出版社:湖南文艺出版社

下期预告▶24真的是一场虚惊吗

◓日识一字

发音:shū
谐音:书
释意:1.古代的一种武器,用竹木做成,有棱无刃。2.戟柄。3.古八体书之一。4.姓。
用法:殳仗(古代宫廷中的一种仪仗),殳书(古代刻于兵器或觚形物体上的文字)

22　亮出的底牌

◆书名:《酒局》
◆作者:陈亚辉
◆出版社:湖南文艺出版社

提要:

唐雨晨虽然知道自己的报价有优势,但有一个问题必须解决:必须打消陈国安的疑虑。这么大一笔业务,他必定怀疑她的产品质量能否过关!

陈国安所说的意向合作厂家,其实就是雄俊公司。那天,林淦和小谢来到陈国安办公室,给他报的最低价是:电脑桌135元一张,椅子38元一把。送走唐雨晨后,陈国安马上给林淦打电话,跟他商讨最低价格。

之前,林淦已经打探到其他公司的报价,雄俊公司的价格比其他公司还要低些,因此,不到万不得已,他不会轻易松口降价的。

陈国安微微一笑,问了林淦有关雄俊公司的概况。林淦以为双方合作已成定局,便大夸特夸起雄俊公司来。

末了,他问陈国安:"陈总,您看这合同咱们什么时候可以签?"陈国安说:"林总,您别急!什么事都有个过程,这事儿请再容我们考虑考虑。"

几天后,她约请陈国安吃饭,陈国安欣然答应。走进酒店包厢,陈国安惊讶万分:唐雨晨竟然一个人赴宴。唐雨晨也读懂了他的眼神。菜上齐后,她端起酒杯诚恳地说:"我公司虽然刚成立,但我的经营理念是'诚信守诺,顾客至上',我的做人原则是'我利人,人利我;我不损人,人不损我',一句话就是'合作双赢'。做不到的事,我绝对不夸夸其谈;做得到的事,我将一丝不苟。咱们俩初次相识,不管合作能否成功,我都要先敬您一杯,以表达我的诚意!"

说完,唐雨晨举起酒杯一饮而尽,不滴不漏,干净利落。陈国安也是"酒场高手",看着唐雨晨饮酒的豪爽劲儿,不禁暗暗佩服,也举起酒杯,一饮而尽。陈国安从唐雨晨身上看到了她为人处世真诚的一面,向她道出了自己心中的疑虑,正如唐雨晨所猜测的那样,他怕产品的质量得不到保证。

唐雨晨也亮出自己的底牌说:"这个您就放心吧,如果咱们俩真正合作,我会经常到这十几家家具厂监督,不会让产品出现任何质量问题。何况咱们签有合同,出了问题,损失的是我,不是您!"

陈国安终于下了决心,说:"明天你到我公司签合同!"半个月过去了,林淦见陈国安迟迟不跟他联系,有点儿焦急起来,问冯雄俊:"要不要给他打个电话?"

冯雄俊想了想说:"让我来吧!"电话接通后,冯雄俊表明了自己的身份,并说:"陈总,我看这样吧,您的那笔业务,价格方面我们在原来的基础上再降低1%,您看如何?"

陈国安说:"真不好意思,我们已经跟别的公司签订合同了。"冯雄俊挂了电话,狠狠地拍了一下桌子,吼道:"真是可恶!你去查下,到底是哪家公司抢走了这笔单子!"陈国安的那笔业务,唐雨晨赚了100多万。之后,唐雨晨收购了5家小家具厂,公司发展越来越顺畅。此时,公司人手严重不足,唐雨晨赶紧在报纸上打广告招聘秘书、会计、办公室主任、办公室一般工作人员、业务经理、业务员等多个职位,共12人。

广告刊登出来后,前来应聘的人络绎不绝,唐雨晨根据简历初步挑选出了28人进行面试。面试到第13名求职者时,唐雨晨突然听到外面有争吵声。张樱似乎在阻止什么人,说:"你报名太迟了,我们老总现在正在面试,你不要进去。"一个男性的声音响起:"我就是要见见你们老总,我各方面都很优秀,相信一定不会输给别人,我不能错过这个机会。"

唐雨晨只觉得这声音有点儿熟,正发愣间,一个人闯了进来。唐雨晨和那人的目光对视的那个瞬间,时间仿佛凝固了!这人竟是她的初恋情人周进。

周进见是唐雨晨,也感到很惊讶,紧接着是难堪。他先低下头,然后转身欲离去。

"等等!"唐雨晨把他给叫住了,说,"你不是来应聘吗?我给你一个机会!"周进又迈开脚步,仍想走。

唐雨晨说:"一个大男人躲躲闪闪的,太不像样了!"周进这才止住脚步,说:"雨晨,我没想到在这里见到你,恭喜你当老总了。"唐雨晨此时心里像打翻了五味瓶,各种滋味一起涌上心头。她把张樱叫了进来说:"你去通知其他求职者,今天暂时面试到这里,剩下的明天早上九点钟准时继续面试。"张樱出去转达了唐雨晨的意思,那些求职者很不满,低声发了一会儿牢骚后才悻悻离去。

下期预告▶23一条不归路