不做“铁公鸡” 三成鲁股坚持年年分红

分红表现欠佳者ST股占半数

本报记者 桑海波 实习生 于丹 高源骏

从市场募集资金、赚取高额利润,却长期不回报投资人,一些上市公司被称作“铁公鸡”,遭到投资人质疑。在分红方面,山东上市公司表现如何?哪些表现得慷慨大方,哪些公司表现不尽如人意?

记者从山东上市公司研究中心了解到,近日,该中心对山东省125家上市公司(不包括2011、2012两年新上市的21家公司)历年分红情况进行统计分析,发现三成鲁股上市以来坚持年年分红,但也有部分企业因经营欠佳而无力分红,其中ST股占据半数。

三成上市公司坚持分红

兖州煤业分红14次,次数最多

上市公司分红的连续性和稳定性,是评判上市公司分红水平的标准之一。根据数据统计显示,截至2011年12月31日,除两家2010年上市的公司没有分红外,其余鲁股上市后均至少进行过一次分红。在这123家公司中,有44家公司自上市起就坚持分红,占统计上市公司数量的35.77%,如1998年上市的兖州煤业,累计分红14次;2000年上市的张裕A、鲁泰A、华泰股份和2001年上市的烟台万华累计分红11次等。

烟台万华成为分红“标兵”

连续11年分红共计32亿元

在分析多个指标后,可以筛选出张裕A、烟台万华、青岛海尔、山东黄金、泰和新材、鲁泰A、东阿阿胶、烟台冰轮、华泰股份、莱钢股份、九阳股份、兖州煤业、歌尔声学、晨鸣纸业等公司。这些公司自上市以来,分红连续性和稳定性较强,分红数额较大,“现金分红/净利润”较高,是山东分红水平较高上市公司的代表。

以烟台万华为例,自2001年1月5日上市,共发行4000万股,募集资金4.5亿元。此后,一直没有从市场再融资。但是上市11年来,烟台万华每年坚持分红,截至2011年底,仅向普通投资者(不包括大小非)现金分红就达到11.8亿元;如果算上大小非股东,烟台万华向全体股东现金分红高达32.52亿元,是其融资额的7.2倍。

现金分红谁最慷慨?

鲁商置业拔得头筹

“现金分红/净利润”反映公司的现金分红政策和股利支付能力,由于现金分红是将利润直接划到股东账户上,直接减少了公司支配的资金(利润),因此,“现金分红/净利润”是公司与股东共享公司收益最直接的体现。

据统计,山东“现金分红/净利润”在30%以上的公司有22家。其中,鲁商置业、江泉实业和大成股份的“现金分红/净利润”超过了100%;张裕A、青岛碱业超过了60%。

不过,研究人士也指出,由于上市公司所处行业不同,发展阶段不同,经营状况也不相同,该指标并不直接反映公司分红水平高低,还需结合其他标准进行综合分析。

山东辖区上市公司上市后每股累计分红送转表

代码	名称	首发上市日期	每股累计分红送转(元)
000869.SZ	张裕A	2000-10-26	8.45
600309.SH	烟台万华	2001-01-05	6.45
600547.SH	山东黄金	2003-08-28	5.53
002254.SZ	泰和新材	2008-06-25	4.80
000726.SZ	鲁泰A	2000-12-25	4.76
000423.SZ	东阿阿胶	1996-07-29	4.30
000811.SZ	烟台冰轮	1998-05-28	4.20

谁对股东回报最丰厚?

张裕A居首,每股累计分红送转8.45元

山东上市公司研究中心人士称,每股累计分红送转是指公司自上市以来每股派息(税前)、送股、转增数额之和,是上市公司回馈投资者的全面反映。上市公司每股累计分红送转越多,说明上市公司对股东的回报越丰厚。

根据wind数据统计,山东每股累计分红送转金额在3元以上的上市公司有20家,占统计公司数量的16%。其中,张裕A以8.45元高居榜首,烟台万华以6.45元列第二。值得一提的是2008年上市的泰和新材、九阳股份和歌尔声学三家公司,它们仅上市3年就能跻身山东上市公司分红前列,特别是三年平均分红在1元以上实属不易。

少数鲁股盈利欠佳不分红

ST股占其中一半

虽然山东上市公司分红总体情况不错,但是统计还显示,部分上市公司在分红方面并不能令人满意。

研究人员表示,第一种情况是公司没有盈利而不分红。在这些公司中,ST公司占了一半。ST公司因为经营状况欠佳,长期处于亏损状态,所以没有利润进行分红。另外,还有公司目前经营状况虽然比较好,但由于往年亏损太多,利润多用来弥补损失,因此也无法分红。

此外,部分公司有盈利且有未分配利润。年报显示,有的公司多年持续盈利,每股未分配利润较多,但以“因公司处于快速发展时期,业务开展需要大量资金支持”为由,公司决定不分红。

对此,研究人士指出,公司为确保稳步、快速发展,短时期内不分红情有可原,但以此为由持续多年不分红则有些牵强。同时,上市公司长期不分红政策还会影响公司利用资本市场进行再融资,从长远来看,并不利于公司的持续、快速发展。

1-2月我省存款余额增1208亿元

本报济南3月13日讯(记者 桑海波 通讯员 刘伟厚) 1-2月份,我省存贷款规模稳步增长,贷款余额比年初增加931亿元,存款余额比年初增加1208亿元。

信贷结构进一步优化,流动资金贷款占比大幅提高。1-2月全省本外币流动资金贷款增加764.9亿元,同比多增135.5亿元,占全部新增贷款的82.1%。个人消费贷款少增。1-2月全省本外币个人消费贷款增加88.9亿元,同比少增61.4亿元。

2月末全省本外币各项存款余额48193.5亿元,比年初增加1208.8亿元,同比多增437.2亿元。2月份增加1255.3亿元,同比多增581.8亿元。2月份,单位存款增加896.8亿元,同比多增623.7亿元;个人存款增加212亿元,同比少增50亿元。

棉花收储价每吨上调600元

本报济南3月13日讯(记者 崔滨 实习生 王明慧) 发改委、财政部、农业部等8部委联合发布《2012年度棉花临时收储预案》,临时收储价格较上年提高了600元/吨,发布时间提早了1个月左右。

山东是全国产棉大省,相关部门人士表示,今年收储价格提高幅度达3%;另外,收储质量也酌情放宽,如果局部地区因遭遇严重自然灾害导致大部分棉花等级达不到4级以上的,经部门会商后,可在受灾地区放宽收储质量标准到5级。以往国家只收储4级以上棉花。

目前,亚洲另一产棉大国印度禁止本国棉花出口,使得我国本土棉花价格显著提升。郑州期货交易所的棉花期货合约价格,近期出现连续上涨。

据了解,我国纺织企业年棉花用量为1000万吨,受欧洲债务危机影响,纺织需求受到了明显抑制,即使按照用量700万吨来计算,仍存在缺口。

齐鲁晚报
生活日报
广告中心服务电话
广告中心客户部:
(0531-82953[illegible] 8251676(文化)
85106557 85106552
85106150 85106158
设计部:85106177 85106155
(E-mail:geng6666@vip.sina.com85106232)
财商部:0531-85106569
拓展部:0531-85106866(主任室)
85106181 85106289 85106126
85106137 85106215
省内代理部:8260850 8260189
省外代理部:8256689 8256800
经济专刊部:8260952 8260150
地方广告部:8266343 8266188
分类广告部:85106189
85106184(传真)
地址:济南市经十路16122号
邮编:250014

投资小、利润大、回报快
机会就在这一刻
每个城市只给一个机会
★市场广阔:
只要有人居住的方,就有人需要 我们的服务。
★运作模式:
产品无需推销,就能走进千家万户,以高质量的品质占领市场,做一个轻松的老板。
★利润空间:
按模式操作,您不想成功也难。
★市场支持:
公司全程派员到当地配合培训、开业、全程指导服务。
★区域垄断:
每个区(县)只限一家。
财富热线:021-63533155
63533156 63533157
上海凯昕环保科技有限公司

樱花纺织集团
债权竞价公告

我公司现决定以公开竞标的方式就我公司对山东棉花纺织集团有限公司(下称“棉花”)享有的债权进行转让。中国国际贸易仲裁委员会已裁决棉花偿付我公司截至2007年10月31日的债权本息4045万元以及之后所产生的利息;棉花以济宁市太白东路南、陵国南路东的47947平方米的出让土地使用权为本金200万美元以及相应利息的债务提供抵押担保。目前,棉花的实际管理人是山东加鲁集团。

公开竞标日期为:2012年3月28日;保证金为人民币伍拾万元,保证金账户信息如下:账户名称-高飞查询服务(北京)有限公司;账号-160101418000107;开户行-中国民生银行济南分行营业部。

其他有关竞标的具体规则、竞标地点、债权档案等信息,请登录网站www.zhaiquan.cc或www.chinadebt.cc查看,欢迎过电话通知。

诚挚欢迎投资人与我公司联系。联系人:张先生(01394402888),吴先生(01357902800[illegible],0431-8[illegible]),卢先生(0431-85[illegible]);电子邮箱:mikhaiquan@gmail.com

金龙汽车
KING LONG
开春钜献
购指定车型,享千元油礼
详情咨询当地经销商
经销商购车热线:
济南骏通 0531-58880536
淄博唯达 0533-3183636
青岛海鹏 0532-83793888
临沂荣盛 13953995671
沧州通顺 0311-4288171
德州华奥 0534-2688005
菏泽鑫昌 0530-6292929
厦门金龙联合汽车工业有限公司
www.king-long.com.cn
400-886-6700